

<<国际结算>>

图书基本信息

书名：<<国际结算>>

13位ISBN编号：9787543216440

10位ISBN编号：7543216442

出版时间：2009-9

出版时间：格致出版社

作者：舒红，聂开锦，沈克华 著

页数：307

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际结算>>

内容概要

国际结算分为国际贸易结算和国际非贸易结算，其中国际贸易结算又有出口贸易结算和进口贸易结算。

本教材主要从出口贸易结算的理论和实务出发，重点论述国际结算中的票据、传统和新型国际结算方式以及国际结算中的单据，并对进口贸易结算中的特点和做法进行专章介绍，最后针对国际非贸易结算区别于国际贸易结算的内容做了重点说明。

本教材篇幅适中，适合高等院校国际经贸类的专业课教学。

<<国际结算>>

作者简介

舒红，上海对外贸易学院国际经贸学院副教授。
主持上海市市级精品课程“国际结算”和“贸易单据”：先后发表多篇论文，主编《国际贸易结算实务》（获2007年上海市优秀教材一等奖），参与《国际商务单证理论与实务》等教材的编写。

<<国际结算>>

书籍目录

第1章 导论	本章学习目标	第1节 国际结算概述	第2节 国际结算中的银行	第3节 国际结算中的货币	第4节 国际结算中的惯例	本章小结	思考题	第2章 国际结算中的票据
本章学习目标	第1节 票据概述	第2节 汇票	第3节 本票	第4节 支票	本章小结	思考题	第3章 传统国际结算方式(一)——汇付	本章学习目标
思考题	第2节 汇付的种类	第3节 汇付方式的特点	第4节 汇付业务中的风险防范	本章小结	思考题	第4章 传统国际结算方式(二)——托收	本章学习目标	第1节 托收业务的基本知识
第2节 托收的种类	第3节 托收方式的特点	第4节 托收业务中的风险防范	第5节 托收统一规则	本章小结	思考题	第5章 传统国际结算方式(三)——信用证	本章学习目标	第1节 信用证业务的基本知识
第1节 信用证业务的基本知识	第2节 信用证的种类	第3节 信用证方式的特点	第4节 信用证业务中的风险防范	第5节 跟单信用证统一惯例	本章小结	思考题	第6章 新型国际结算方式	本章学习目标
第1节 新型国际结算方式产生的背景	第2节 银行保函	第3节 备用信用证	第4节 国际保付代理	第5节 包买票据	本章小结	思考题	第7章 国际结算中的单据——基本知识	本章学习目标
第1节 单据概述	第2节 基本单据	第3节 附属单据	本章小结	思考题	第8章 国际结算中的单据——理论和实务	本章学习目标	第1节 单据的制作	第2节 单据的审核
第3节 制单和审单练习	本章小结	思考题	第9章 进口结算实务	本章学习目标	第1节 进口信用证业务	第2节 进口代收业务	第3节 汇出汇款业务	第4节 进口结算融资
本章小结	思考题	第10章 国际非贸易结算	本章学习目标	第1节 国际非贸易结算概述	第2节 外币兑换	第3节 国际私人汇款	第4节 旅行信用证和旅行支票	第5节 国际信用卡
本章小结	思考题	附录	附录1 《中华人民共和国票据法》	附录2 《托收统一规则》	附录3 《跟单信用证统一惯例》	附录4 《关于审核跟单信用证项下单据的国际标准银行实务》	参考文献	

章节摘录

第2章 国际结算中的票据 【本章学习目标】 了解票据的定义,掌握票据的特性、票据权利和责任;对汇票的内容、票据行为要有很好的把握;另外,对本票和支票的基本概念及其与汇票的区别也要有所了解。

现代国际结算基本上采用非现金结算,也就是票据结算。

第1节 票据概述 当商品经济发展到一定阶段时,现金结算已经不能满足频繁的经济往来。而票据作为汇兑工具、支付工具和信用工具,不仅可以降低交易成本、提供工作效率,方便买卖双方的资金融通,而且可以更灵活方便地清偿商业活动中的债权债务,从而推动国际贸易的发展。

一、票据的定义和特性 (一)票据的定义 票据有广义和狭义之分。广义的票据是指商业上的权利凭证。

狭义的票据是指以无条件支付一定金钱为目的的可以流通转让的有价证券。

.....

编辑推荐

《国际结算》秉务实性及与国际惯例接轨的编写原则，根据国际结算领域惯例、规则及实务操作的最新发展。

详尽介绍了出口贸易结算的理论和实务，分别从国际结算中的票据、国际结算方式以及国际结算中的单据三个方面展开了详尽论述，并介绍了国际结算的重要组成部分——国际非贸易结算的业务操作。作者在讲述各种业务一般原理的基础上，还对其规则进行了阐述和分析，对业务涉及的单据等做了具体分析，因此，具有很强的操作指导性。

<<国际结算>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>