

<<有求必赢>>

图书基本信息

书名：<<有求必赢>>

13位ISBN编号：9787543320307

10位ISBN编号：7543320304

出版时间：2006-1

出版时间：天津科技翻译出版公司

作者：(美)伯曼特徐健冯丽春

页数：264

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<有求必赢>>

### 内容概要

本书为如何赢得理想的职位做出了全面的、逐步的指导—而且你会看到其成效有多么迅速！

作者在书中分享了他个人的求职秘诀——这些秘诀曾使他在大学时就得到了6份工作！

在经济萧条时期的一个时期内找到3份工作！

以及多次的职业升迁！

由于作者曾经做过招聘经理，他在书中提供的全部是内行秘诀，让你轻松做到知己知彼，百战不殆！

有了这种来自于谈判桌两边的独特视角，你在找工作的过程中就拥有了一种别人无法相比的优势！

本书将给你极大的激励，增强你的自信，使你能够勇敢地推销自己，使用用人单位争先恐后地要聘用你！

只有15秒！

这是招聘方花在你的简历上的时间。

有了本书，你能够： 对自己有极高的自信。

确定自己真正想要的工作是什么。

展示自己的卖点，让招聘方对你欲罢不能。

做出在15秒之内引起招聘方兴趣的简历和求职信！

只有90秒！

招聘方就是在这么短的时间内判断出你是否是合适的人选。

有了本书，你能够： 保持胜利者的姿态。

为哪怕是最难的面试做好准备。

巧妙地回答在面试中最常见的65个问题。

面试制胜！

24小时之内！

这是你找到一份满意的工作所需要花费的时间！

有了本书，你能够： 扩展人际关系网，推销你自己，得到一大堆面试机会。

掌握找工作的10大最佳工具和资源。

说服对方聘用你，哪怕他们没有空缺职位！

机智地谈判，获得最满意的薪水！

## 作者简介

托德·伯曼特是10Step公司的总裁和创始人，他的公司致力于销售培训，销镶咨询、话题演讲和职业生涯设计。

他是伊利诺斯州立大学的优秀毕业生，现在兼任芝加哥大学的客座讲师，通过网络对全美多所大学和学院进行求职指导。

<<有求必赢>>

书籍目录

序言秘诀1 相信你自己秘诀2 认清你的核心能力和竞争力所在秘诀3 确定你真正想要的工作秘诀4 证明你自己是值得被聘用的秘诀5 制作有说服力的简历和求职信，让别人在15秒之内对你产生兴趣秘诀6 个人关系网和推销你自己秘诀7 利用一切可以利用的工具和资源秘诀8 为每一次机会做好准备秘诀9 面试制胜秘诀10 跟进与成交最后的一些想法常见问题关于作者

<<有求必赢>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>