

<<反骨者赢>>

图书基本信息

## <<反骨者赢>>

### 前言

你是一个不安于现状的人，因为你具备别人不具备的热情和献身精神，你敢于打破那些阻碍你做事的原则；你是一个不安于现状的人，因为你想成就一番大事，而且还不想为了走进成功的圣殿牺牲自己

。无论你是（想成为）一名企业家，还是一名职业经理人，无论公司规模大小，其经营目的是否是为了盈利，都没关系。

也许，你是第一次跨入这个行列，或者准备重新回到这个行列中。

不管是哪种情况，我都知道你的感受，因为我自己就是一个不安于现状的人。

我并不是沿着快车道直接进入商界的。

16岁时，我跑到纽约，做了一段时间的模特。

## &lt;&lt;反骨者赢&gt;&gt;

## 内容概要

一个跟世界首富比尔·盖茨上过床的女人      一个被美国前总统比尔·克林顿钦点为白宫顾问的女人      一个被众多亿万富翁狂热追求的女人      一个身家超过千万，五度担任世界500强企业CEO的女人      她到底拥有何种美貌与智慧能让成功的男人围绕在她的身边，让全世界女人为之妒忌。

她克莉丝汀·科玛福德 - 林奇没有显赫的学历和家庭背景、也并不貌美如花。16岁高中辍学直奔纽约当模特；20岁为了减少人类的苦难皈依佛门；24岁重返红尘当艺妓，随后投入身高科技领域打天下；为了寻找客户，打电话至手指脱皮；为了进微软工作，不惜女扮男装；为了增加女人味而学艺伎；38岁就不得不去做皱纹切除术；她的经历和付出是常人所不敢想象的，她敢想敢做，大胆约会比尔·盖茨，最终得到了比尔·盖茨的青睐与爱慕；历任微软、Lotus、Adobe、Apple高管，曾服务于近千家全球知名企业，使其投资的回报率高达700%。期间也作为白宫顾问，为比尔·克林顿出谋划策；      这是一本最奇特的三合一商务图书，既是个人传记小说，又是励志书，还是一本实用的商务书籍。

作者以幽默、快节奏的方式讲述了她生活中有趣、欢闹的故事，并且通过这些故事把她生活中的大事联系起来。

该书包括了创办、经营和管理公司的具体步骤及许多建议和忠告。

在商业世界里，想要迅速造就卓越的女性必须与世间最优秀的男人在一起，不做他们的情人就做他们最得力的助手。

美味别致的商业大餐（史蒂芬·亨特）      我不是商人，但在品尝了《反骨者赢》后，着实感觉到这道商业大餐的营养、美味和别致。

作者在教会读者创业、赚钱的同时，也最大程度地展现了个人的巨大魅力。

## <<反骨者赢>>

### 作者简介

商界精英 第一反骨女魔头

克莉丝汀·科玛福德 - 林奇

16岁 高中辍学直奔纽约当模特；

20岁 为了减少人类的苦难皈依佛门；

24岁 重返红尘，投身高科技领域打天下；

27岁 约会第一位亿万富翁比尔·盖茨；

28岁 为了增加女人味而学艺伎；

29岁 得到第二位亿万富翁的青睐；

32岁 受到第三位亿万富翁甲骨文总裁拉里·埃里森的狂热追求；

37岁 身家过千万，五度担任世界500强企业CEO；

38岁 做皱纹切除术；

42岁 做牙齿美白术；

43岁 与美国商界精英人士克里斯步入婚姻殿堂；

44岁 重出江湖创业并且担任义工，求助弱势群体。

2007年 克莉丝汀频频亮相于美国CNBC频道、MSNBC频道以及旧金山、西雅图、波特兰、加拿大等地区媒体

2007年 克莉丝汀的Finance and Growth成为访问量最大网站

[www.businessweek.com/smallbiz](http://www.businessweek.com/smallbiz) 的固定专栏

2006年 做客NERD TV，第三次接受美国公共电视台（PBS）采访

2005年 为CNN/FORTUNE 杂志的电视专题“25位顶级商业领袖”提供在线评论

2004年 被计算机历史博物馆评为“60位高科技行业最有影响力的人”之一

2003年 为BBC 电视专题节目“世界上最有影响力的人”提供咨询

2002年 被North Bay Business Journal 授予银行财经领域的女性领导者/创新者/远景者奖

1996年、1998年 PBS策划的软件行业专题对克莉丝汀进行特别报道

1996年 被《商业周刊》（Business Week）评为“2位计算机领域最有影响力的女性”之一

## &lt;&lt;反骨者赢&gt;&gt;

## 书籍目录

不管怎样都去做 《经理人》推荐专家推荐名人推荐权威媒体推荐 荣耀榜自序法则1 幻想的力量 成为“三无”公司的CEO 见风使舵 “心想事成”还是“行动事成” 如何设定目标 法则2 能力 (GSD) VS 学历 (MBA) 女扮男装, 勇闯微软 哈! 终于进去了!

如何与有毒之人相处 将你的目标贴在墙上 4个神奇的短句 快速提升能力的10个步骤 法则3 问题+痛苦=利润 终于拿下石油巨人的订单 用心倾听, 随机应变 心理地图 商业计划书的三个关键C 输在起跑线 怎样做 拟定商业计划书的三要素 法则4 实力何须向别人借 终于钓到一条大鱼——比尔·盖茨 甲骨文总裁的疯狂求爱 有实力才更自信 如何打造自己的实力 法则5 直面拒绝, 巧对失败 艺伎回忆录 失败了, 但不是输家 宠辱不惊 两种失败 阿Q精神 怎样举办“拒绝派对” 法则6 建立自己的人脉 注重感情投资 为善积福 在闲聊中寻找商业价值 手与手的对话 协作的基本要素 法则7 主宰你的生活 活出真我 随时准备跳槽 领导者的责任 领导的秘诀 法则8 现金为王 筹资三要素 寻找投资人 传统筹资渠道 公司融资备忘录 法则9 不做宇宙的统治者 犹豫不决 学会授权 鱼烂头先臭 金钱游戏 什么是忠诚 学着与家人相处 自我评估 (半年期) 法则10 学会止步, 学会给予 太平间里的俊男靓女 精神修炼 即时行善 怎样让世界因你而不同

## &lt;&lt;反骨者赢&gt;&gt;

## 章节摘录

你并非出生权贵？

没有进入满意的大学？

银行存款少得可怜？

那欢迎你成为创业精英：结果与特权无关，声誉靠自己打造，钱要靠自己赚。

人们都以为成功与社会阶层、家庭地位或是否懂得某些正式场合的社交礼仪密不可分，其实不然。

不错，社会关系是起到很大作用，但你可以自己去建立关系，不需要靠老爸的关系。

重要的是先跨进大门，然后发挥出自己的水平，并且要抓住时机，坚持不懈。

成功与读哪所大学，拿哪种文凭无关。

我并不是说好的教育没用，但我对GSD（Gets Stuff Done的首字母缩写，“把事情做好”的意思。

译者注）更感兴趣。

我看重的是实实在在的结果，而不是你获得的一堆学位，或者精心钻研过的一个个模拟案例。

话虽如此，但教育的确能让你掌握技能，提高你的可信度，文凭也能成为你的敲门砖。

如果我有高中毕业文凭，我的事业道路会少一些坎坷；如果我有大学文凭，创业之路也会相对平坦。

我想说的是，你应该把重要的GSD毕业证与你现有的技能结合起来。

当然，有的人可能需要某种文凭才能得到一份满意的工作，但在现实世界中取得的成果将使你更快地爬上公司的发展楼梯，而且有助于你取得更大的成就。

女扮男装，勇闯微软如果你觉得自己已经有足够的经历，足够成熟，可以快速进入生活的下一个阶段，那就行动吧。

让这种感觉主宰你的心灵，并让我们期待的事情发生。

我们不应该因为现状让我们感到舒适或熟悉，就抱残守缺：这是社会让我们去做的事。

你没必要按别人的意愿去做什么，比如上高中。

我说服加州大学圣地亚哥分校录取我，这样我就可以在读完初中离开。

大学读了几年，换了好几个专业，最后还是觉得积累一些工作经验更好。

因此，我从大学退学，搬到洛杉矶，在一家刚开张的私营银行找了一份接待员的工作。

嘿！

我喜欢做生意，做生意很有趣，而且还能给人成就感，让人专心致志。

不到4个月，我就开始从事开立新账户的工作，又过了2个月，我开始掌管金库和大约200万美元现金。

我腰上别着一个呼机，客户24小时都能找到我。

现在唯一需要考虑的就是事业前途问题。

在没有大学文凭的前提下，我也只能走这么远了。

所以，20岁时，我最后一次向大学进军，这次是UCLA，加利福尼亚大学洛杉矶分校，专修英文。

我还找了一份兼职，从事对Apple IIe计算机的研究。

我喜欢计算机。

我发现，人经常会出现不稳定状况或把别人弄糊涂，而计算机不会。

编程工作要求你必须灵活、有适应性，但与别人的互动不多。

专修计算机科学意味着在学校里再学3年。

我由于对计算机的喜爱，开始自学计算机编程。

我没拿到毕业文凭就离开了UCLA，并从事了几项编程工作。

现在我终于安下心来，向着目标稳步前进。

几年后，我已经做好充分的准备来进军微软。

<<反骨者赢>>

媒体关注与评论

## &lt;&lt;反骨者赢&gt;&gt;

## 编辑推荐

《反骨者赢》由广东经济出版社出版。

成功不只是男人的标签。

《经理人》副主编推荐曾立平。

商界从来都是男人的天下。

尽管成功女性的比例在不断升高，但放眼全球，真正的商界女明星依然屈指可数。

男人们的规则 and 标准，依然是整个商业环境的主宰。

女性要成为耀眼明星，必然要有过人的特质，必然要有一个男性成功者所必备的一切素质，譬如勇敢、热情、自信、创新，以及能够面对一切挑战的信心和决心。

但是，这些都还不够。

身处男权社会，聪明的女性需要承担更多的压力，她们要学会如何承受更多的拒绝，如何变通，如何在商界的各种规则中游刃有余，如何在人们基本可接受的范围内来体现自己的精神、风格及个性。

曾被誉“全球第一女CEO”的惠普前首席执行官卡莉·费奥里娜如此，更多成功或正在成功道路上奔跑的女性亦是如此。

还有叛逆。

我们在诸多成功女性身上能看到这种特质。

它代表着思想激进，不达目的誓不罢休的勃勃激情；它代表着勇于向命运挑战，敢于冒险的昂扬斗志；它还代表着不愿因循守旧和墨守陈规的创新思维。

另外，这种特质，也能使她们人情练达，在各个阶段，都能拉近她们与普通人的距离，不断充实和丰富自己的人脉。

我们甚至可以这样理解：叛逆，也是女性脱颖而出，获得事业大成功的重要法则。

克莉丝汀的经历可谓是一位叛逆者的传奇，当然，也是一位女性成功者的传奇。

初读此书，不由地对克莉丝汀的人生经历充满了好奇：这样一位连大学文凭都没有，也没有专修过计算机编程的女子，要利用怎样的智慧才能成为微软的工程师，并能在Lotus、Adobe和Apple公司担任高职？

她如何按照自己的规划，一步步达成人生的重要目标，又凭什么成为白宫的战略咨询顾问？

在她的身上，体现着怎样的坚强意志、自强不息和聪明睿智？

克莉丝汀传递给我们的，不仅是她的故事，更是她的方法和精神。

她用自己的经历告诉我们：成功不只是男人的标签！

那么，像克莉丝汀一样行动起来，去追寻我们想要的成功吧！



<<反骨者赢>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>