

<<活法>>

图书基本信息

书名：<<活法>>

13位ISBN编号：9787546356891

10位ISBN编号：754635689X

出版时间：2011-7

出版单位：吉林出版集团

作者：吴龙

页数：239

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<活法>>

### 内容概要

人在这个世界上，总需要选择一种活法。

选择了不同的活法，也就选择了不同的人生归宿。

处事方式不当，会让人在社会上处处碰壁，举步维艰；而要想出人头地，顶天立地地活着，就要懂得适时低头，通晓人情世故的重要。

有舍有得钉，才能享受精彩人生。

奉行什么样的做人准则，拥有什么样的社交圈子，说活办事的能力如何

.....总而言之，奉行什么样的“活法”，就是为人处世的智慧所在，是人生的必修课，在某种程度上决定着一个人生活、工作、事业等诸多方面所能达到的高度。

吴龙编著的《活法(为人处世的智慧)》教给你的为人处世的智慧，会为你的奋斗铺出一条平坦的大道，其中的每招每式都会在你最需要的时候发挥作用。

《活法(为人处世的智慧)》内容凝练实用、生动有趣，让读者在愉悦的阅读之中，会心的微笑之中，不知不觉地领悟到生活中的行为规则，活出自己的精彩人生！

<<活法>>

书籍目录

第一章 为人处世的黄金法则

旁观者清

通吃的智慧

处世难——洞察人心

低调做人

高调做事

第二章 为人生存之道

明哲保身——藏锋掩锐方为成功之道

善忍方能成大事

谦卑造就的高贵

人前莫显己能，背后莫论是非

大树底下好乘凉

第三章 处世的成功之法

人情积淀法

充实自己的人情账户

投其所好——建立亲密的关系

洞察人心——从情感入手的求人方法

将欲取之，必先予之

巧妙的选择——雪中送炭

求人的艺术——用面子拘住对方

架子要不得——放下身段才能长袖善舞

见缝插针——求人的策略

关系要合理运用

绵里藏针求人法

善识时务，外部机遇不可忽视

识时务者才会有出路

学会创造机遇

巧妙选择，将“机会”转变为成功

第四章 掌握语言的艺术

欲说先听

交浅言深是大忌

遇事只开三分口，纵会人前只点头

万言万当，不如一默

语言——看不见的“保护色”

讲话要有人情味

避免无谓的争执

赞美的艺术

合适的话题让你所向披靡

雄辩是一种生存之道

自嘲是一种人生境界

尊重是处世的基础

语言婉转是另一种处世策略

“坦诚”二字值千金

第五章 都市生存法典

狼的生存智慧

<<活法>>

知进退——有所必为  
守规矩——有所不为  
讲策略——方法好才是真的好  
有所不为，有所必为  
身处其中，置身事外  
知人与自知  
识人与用人  
失意莫失志，屈伸有度  
得意莫忘形，进退自如  
外圆内方——把握自己  
揭牌与摊牌  
牌好是关键  
对手的不足就是我们的机会  
善攻者动于九天之上  
以真诚的心对待可信赖的人  
匹夫之勇与妇人之心  
胜利属于少犯错误的一方——活得长，你就赢了  
第六章 财富与荣耀——成功的坦途  
居安思危，未雨绸缪  
寻找正确的目标  
表面上的胜利是做人的悲哀  
专注的力量  
借鸡生蛋与大树乘凉  
让步是为了更好地进步  
审时度势——机会的挖掘法  
勇者胜的奥秘——死地决战，才能绝处逢生  
弱肉强食是市场的最高法则  
通吃——赢家的特权  
以快打慢与后发制人  
攫取利润的“门道儿”  
伯乐之眼——人才靠发掘  
恩威并施的驭人之术——赏罚分明才能令行禁止  
将相本无种——寻找属于自我的成功之路

## 章节摘录

处世难——洞察人心 当今经济飞速发展，社会竞争日趋激烈，人类无休止的欲望，对金钱的渴望，对权力的渴望，以及对地位的追求等等，就是因为这些原因，才使许多人为了得到自己想要的而不择手段，甚至有时候还会做有损良知的事情。

所以，人类才变得虚伪狡猾，才变得世故、势力、现实等等。

我们如何做才能在这样的局面下立于不败之地呢？

有人常说“人心难测”，现在人与人之间彼此不敢信任的情况很多，这 是全社会的共同问题。

如今，各种战事仍在世界各个角落进行着，不仅包括了武器的战争，也包括了心理的战争。

这些都会消耗人类大量的物资与精神力量，使人精疲力竭，人们的相互信任同时也受到影响。

要想解除“人心难测”的恐惧，首先大家应该要彼此信任，彼此谅解才对。

有主见是件好事，但是如果太过分的话，反而会产生人与人之间的对立。

怎样才能用明智的方法去解决呢？

首先是把问题说出来，摆到桌面上，而不是用争斗、陷害等不良的方式来表达。

上天之所以赋予人以语言功能，也正是有此作用。

其次是站到对方的立场上去，换位思考。

世事中的许多纷争，只要彼此置换一下位置，同时又不要蛮不讲理，问题自然就能解决。

相传很久之前，在一个地方住着一位老神仙，他掌握着人世间所有的智慧，问他什么问题，他都能准确无误地回答出来。

有一天，村里的孩子王张阳把伙伴们召集起来，对他们说：“我有一个好主意，我问的问题，那老爷爷肯定答不出来。

我抓到一只虫子，我把它捂 在手里，问那老神仙虫子是死的还是活的，如果他回答是‘活的’，我就假装不知，悄悄掐死它；如果他回答是‘死的’，我就让虫子爬走。

”于是，一群孩子拥到神仙那儿，孩子王问神仙：“神仙爷爷，您知道我手里的虫子是活的还是死的？

”神仙沉默片刻，开口说：“孩子啊，这个答案握在你的手里。

”是呀！

今天的人们如何对待朋友和他人呢？

你能不能待人以诚，答案其实就在你自己的手中。

为什么呢？

你自己有思考的权利，你厌恶他人，批判他人，责备他人，支配你这些行为的是你自己。

寻找他人的优点及缺点，也全凭你自己。

然而可笑至极的是，我们总是不喜欢看到他人身上有一点缺点。

在我们的心目中，总是有一幅亲戚、恋人或朋友的十全十美的画像。

当这 些画像与现实中的他们稍有不同时，哪怕是小小的不足或缺憾，也会在我们的心里涌出恼怒和愤慨，因为“完美的形象”被破坏了。

威尔·罗杰曾经这样讲过：“我至今没有遇到一个我不喜欢的人。

因为每见到一个人，我总是设法赶走使自己产生厌恶心态的情绪，寻找他身上让人喜欢的部分。

”请努力地寻找他人身上的优点吧！

从宽容他人中获利的是你自己而非别人。

这时，你会发觉你很幸福，更喜欢自己，更深深地享受人际关系和谐带来的欢乐。

相反，如果你没有宽容的胸怀，不满、空虚、凄惨等等负面情绪就会乘虚而入，最终将侵蚀你的心灵。

除此之外，我们还要随时提防“糖衣炮弹”。

人类心理变化的微妙是不可思议的。

抛开人类最正常、最普遍的那些心理需求，因为我们每个人都是凡夫俗子，都很平淡，都有着性格上的缺陷和心理上的弱点，这就更使得小人、恶人的生存大有市场。

## &lt;&lt;活法&gt;&gt;

他们惯用“糖衣炮弹”的手段俘获人心，它华丽的外表、令人眩晕的辞藻最容易造成人心的迷惑，除非我们有着足够的理性和清醒的认识；否则，我们是很难将这些华丽的外表下掩饰的虚伪与善意、真情与伪善等情形区别开来的，人类固有的某些弱点更使得这两者的界限变得模糊不清。

下面是一则令人唏嘘的职场故事。

老武是老李的入党介绍人，局里正在秘密调查老武。

老武出国去了，科里的事就交给老李全权负责。

“再秘密的事也要让负责人知道”，这是公司的规定。

于是，老李来了个反戈一击，声泪俱下地向局领导控诉了老武的全部隐私，然后补充说：“就拿这次出国来说，本来局里是决定让吴总去的，可……唉！”

后来老武从国外归来后，见他的办公桌被老李占了，他的东西已不知去向，便吃惊地问老李这是怎么回事儿？

老李悲痛欲绝地哭诉道：“唉，有道是人心难测呀，老首长！”

不过，您对我恩同再造，有我在，不会让您受制的。

至于您那些东西，我都好好地替您保存着呢，没一个人看过一眼，您就放一百个心吧！

老武于是明白了一切，不再说什么，只是十分感激地同老李握握手，背起自己的东西，拿着老李给他的介绍信到市委党校报到去了……宫局长出国时，专门把老李带了去。

谈论起局里干部素质时，老李煞有介事地说：“不瞒您说老局长，要说正直，咱们局老武当数第一；要说爱戴高帽子，却要数吴总。”

还记得半年前我汇报老武那些事情时说的话吧，局里明明没决定让吴总去嘛，可他当着你们几位领导的面硬是一声不吭。

唉，人心莫测！

“宫局长很不满意：“既然这样，你当初怎么说了那么多老武的坏话？”

老李说：“看您说的，那怎么能叫坏话——我说的哪件不是事实？”

难道向组织上反映一个党员的真实情况，就是说坏话？”

宫局长想想也是。

运动时期嘛，谁能不说几句违心话？

何况老李也没说老武什么。

遂无言以对，到此为止。

于是，从国外回来，老李便搬到总工程师办公室，而吴总却去市委党校学习去了……“反腐倡廉”开始后，市委工作组进驻老李所在那个局，因为该局问题最多。

事多并不等于复杂，可以确定的一点就是：该局用人不当。

人事大权一直掌握在宫局长手里，他自然难辞其咎。

于是，宫局长被顺理成章地打发到党校学习去了。

而老李，却被顺理成章地提升为局里的一把手。

机缘巧合的是，“反腐”工作组的正组长是老武、副组长是老吴，他俩亲手送走了老宫。

工作组任务圆满完成后，老武、老吴在老李家做客。

三个人都很少说话。

只有老李在筵席结束后喝茶时意味深长地说：“真个是人心莫测，世事难料啊！”

<<活法>>

编辑推荐

让我们找寻活着的意义，探寻更好的“活法”，在我际交往中学会庸，在中国的“人情社会”里勇往直前。

为人处世是后天可以习得的技巧 藏锋掩锐方为成功之道 人前莫显己能，背后莫论是非  
交浅言深是大忌 将欲取之，必先予之 第一印象，并非真相 赏罚分明才能令行禁止  
放下身段才能长袖善舞 外圆内方，把握自己 万言万当，不如一默 得意莫忘形，进退自如  
让步是为了更好地进步 微不足道的胜利是做人的悲哀 胜利属于少犯错误的一方

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>