

<<职场战记>>

图书基本信息

书名：<<职场战记>>

13位ISBN编号：9787547014745

10位ISBN编号：7547014747

出版时间：2011-6

出版时间：万卷

作者：雾满拦江

页数：297

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<职场战记>>

内容概要

《职场战记》是国内知名作家雾满拦江先生总结其在职场二十年来的人生经验，从社会博弈学的角度，描述了作者亲身以历的职场勾心斗角的诸多事件。

这些事件就发生在我们的日常工作与生活之中，每一个人都会对此深有感触。

正如《职场战记》中所总结的，雾满拦江先生将通过大量的真实事件的记载，帮助我们掌握另外一种能力：获得机会的能力。

众所周知，职场中的许多人并不是缺乏能力，而是缺乏机会，他们空有一身才华，却无法获得让自己的才华展示的人生舞台。

在这里，雾满拦江先生将会告诉你：获得机会的能力远比工作能力更重要，如果你没有能力获得机会，那么你的工作能力也就毫无价值。

而如果你想获得让你才华发挥的机会，那么，你就有必要从雾满拦江二十年的得失中学习一些博弈的基本常识。

<<职场战记>>

作者简介

雾满拦江，天涯论坛“煮酒论史”版元老级人物，江湖人称“老雾”，此公讲史幽默，颇多诛心之论。

他被誉为“写作狂人”，其人特立独行，其文辛辣生猛，读之可以下酒。

继其历史系列——《推背图中的历史》《万年歌：破解中国帝王基因的神奇预言》《烧饼歌中的历史》《清朝其实很有趣儿》持续热销之后，雾满拦江潜心写作本书，貌似“恶搞”，实则“正说”，两百年清朝历史，在他汪洋恣肆的文字狂欢中淋漓再现。

<<职场战记>>

书籍目录

前言 获得机会的能力

序 学会生存

第一章 遭遇职场滑铁卢

- (1) 职场抢劫事件
- (2) 被凌辱与被损害的
- (3) 社会和你想象的不一样
- (4) 老干部害怕老油条
- (5) 打响职战第一枪
- (6) 把局长吓到半死
- (7) 职场上的“太监”与小人
- (8) 低调淡定发大财

第二章 起落珠海

- (1) 拿低薪的高管
- (2) 裁人的绝妙办法
- (3) 裁人就是裁自己
- (4) 小心职场老臣子
- (5) 职场老板众生相
- (6) 周老板PK杜老板
- (7) 层出不穷的怪事
- (8) 让人头痛的家族企业
- (9) 卖个俄罗斯钢管小妹妹
- (10) 出没无常的怪女人
- (11) 如何对付坏女人
- (12) 用家法管理职场

第三章 离奇的商业世界

- (1) 最可怕的御人高手
- (2) 无法完成的任务
- (3) 如何让员工自己走开
- (4) 贪官造就劳模
- (5) 如何对待职场中的弱势群体
- (6) 两个经理大PK
- (7) 调皮捣蛋大成功
- (8) 业绩决定一切
- (9) 惨遭严打的员工们
- (10) 企业民间大血搏
- (11) 属下是杀人在逃犯
- (12) 究竟该杀哪条狗

第四章 美女博弈场

- (1) 入佛门也有门槛
- (2) 大叔请你狗噉特
- (3) 美丽动人的女主管
- (4) 美女爱养小狼狗
- (5) 濒临绝地大反攻
- (6) 如何赶走竞争对手
- (7) 死于美女之手

<<职场战记>>

- (8)老板都是大坏蛋
- (9)阳光职场下的阴影
- (10)诡密离奇大骗局
- (11)重返世袭领地的女强人
- (12)钩心斗角的董事会
- (13)洗手间里的相互摸底
- (14)臣服的私密计谋
- (15)资本运作大圈套

第五章 激情大深圳

- (1)有梦的地方是深圳
- (2)好人专门干坏事
- (3)隐密的职场情愫
- (4)两美相争必得其一
- (5)带着情人去深圳
- (6)光天化日抢女人
- (7)能力是靠不住的
- (8)打工靠智慧，创业靠辛苦
- (9)尔虞我诈发横财
- (10)女人带你去赚钱
- (11)要钱还是要情人
- (12)来自女人的诱惑
- (13)收容站的赢利模式
- (14)公司有个大色鬼
- (15)为何会众叛亲离
- (16)彻底将你坑到死
- (17)财去人空说寂寞
- (18)管理咨询演艺圈
- (19)是缘是孽说不清
- (20)回首如梦出困境

书后序

<<职场战记>>

章节摘录

版权页：第一次剽窃事件之后还不到一个月，我突然接到当地一家杂志社的电话。需要解释一下，像我们单位所写的那种“资讯报道”，其新闻价值并不高，外地的报刊是绝无可能刊登这一类东西的，只有当地的报纸杂志才有可能发表，这也是我们所撰写的文章都集中于当地的原因。

给我打电话的这家杂志社，虽然发行量极小，却是权威部门主办，极有来头的。

接到这个电话时，我心里就有些兴奋。

电话里是一个粗喉咙的男人，他大声吼道：我们这里收到一篇投稿，是什么什么内容，是不是你写的？

我急忙回答：是我，是我写的。

然后对方隆重宣布道：这篇文章，我要了，我有用。

天地良心，这是他当时的原话，一个字也不会错的，虽然事隔多年，却仍然言犹在耳。

当时我呆了一下，难道我的文章他“有用”，我就没用吗？

没用我费这么大的劲写这东西干什么？

还没等我想清楚这个“我要了”是什么意思，对方又粗着喉咙吼叫了一声：没问题吧？

一瞬间我明白了过来，这又是一位“抢劫者”，不过与报社那位不同的是，这一位是同你打个招呼，变暗偷为明抢，那我应该答应他吗？

虽然事隔多年，我却至今仍然非常佩服我自己的反应能力，我几乎是立即回答道：没有问题，没有问题。

在放弃自己的权利与生存空间这方面，我这一次的表现与行为堪称所有失败者的典范了。

听了我的回答，对方随即命令道：那好，你马上过来一趟，这有几个地方还要改动一下。

我立即蹬上自行车，心情激动地赶了过去，一路上想入非非，自以为如果我出卖了自己的利益，那么，我就与对方成了“朋友”。

作为“朋友”，这位兄弟怎么也应该投桃报李，以后多给我发表几篇文章吧？

当时的我一点也不了解这个社会，更对职场上的游戏规则一无所知，完全是凭了自己的臆想来解读这个世界，遭到了日后的羞辱，也是必然的事情。

帮助别人做坏事，甚至不惜以损害自己利益为代价的，是最典型的小人行为。

小人之行，必有小人之辱，这个道理，直到很久之后我花费时间慢慢咀嚼孔子的《论语》，才终于把这个道理想明白。

我骑自行车赶到了杂志社，却惊讶地发现我见到的那位兄弟与电话里表现的完全是不同的两个人，电话里的声音喉咙粗大，说话极有气势，见面时却发现此人声音极是文弱，甚至有几分有气无力，连看我的眼神都是躲躲闪闪，不敢与我正视。

做贼者必心虚。

有一定社会经验的人，就能够依据这点反常，马上研判出对方的虚张声势与恐惧心理，完全可以抓住这个机会反败为胜。

但我在当时明显缺乏这种能力，我甚至连一点自我保护与防范的意识都没有，而是兴冲冲地帮着这个家伙蹂躏我自己，按照他的意思把那篇报道重新写过。

我觉得自己终于交上了一个“朋友”，并因此而在内心里沾沾自喜。

又隔了不久，我又有一篇报道发表了，在另外一家报社，署名又是一个我不认识的陌生人。

那是我被剽窃的第三篇文章。

我的处长看了这篇报道之后，眉开眼笑，对我说道：你怎么老是出这种事啊。

我委屈地回答：这怎么能怪得了我？

处长笑得更是开心，说：不怪你怪谁？

但我仍然没有意识到，事情的原因正是因为处理不当而造成的，而由于缺乏足够的反省能力，我却将这几件事情归结为“社会真是太黑暗了”。

实际上这个社会非常公平，每个人必须要为自己的行为负责。

<<职场战记>>

我之所以认为社会“黑暗”，是因为我自己有如一头戴着眼罩的驴，看不到那伏隐于职场惨烈博弈之中的游戏规则，所以我的眼前只看到一片黑暗。

我非常怀疑佛门中的一句话：你心里有什么，看到的就是什么。

以一个刚刚进入社会的孩子，心里哪来的什么黑暗？

但我当时却感受到了那种几乎压得人窒息的黑暗。

事实上，我看到的，只是我心理上的缺陷与弱点。

这一次事情发生之后，我仍然缺乏行动的勇气。

事实上，从最初开始，我的懦弱已经形成了一种惯性，这种惯性在得到我不断的暗示与强化的前提下，已经进化成了我的思维本能。

虽然如此，但我心里仍然残存着抗争的欲望。

但这种抗争的意愿，同样被我的心理防御机制所扭曲，体现为另一种形态。

当时我的考虑是，要抓紧时间发表几篇，要让我自己有名，要让别人不再敢随意地剽窃我。

于是我打电话给那位杂志社的“朋友”，他是剽窃中的“君子”，是唯一获得了我的，“剽窃授权”的人，他拿走了我的思想，应该有所回报。

也只有从他开始，才能实现我的“多多地发表”的目标。

那边接电话的却是一个不耐烦的女人声音，听到我要找的人的姓名，就回答了一句：怎么电话打这儿来了？

他早就调走了！

调走了？

不会吧？

我当时吃惊得嘴巴都合不拢，明明两周前他还在那间办公室里要求我修改“他的文章”的啊。

我再继续问，回答更让我目瞪口呆。

就在两周前，那个家伙让我写好稿子之后，并不是像我想象的那样直接发表在他们自己的杂志上，他才不会干这种无意义的蠢事呢。

他把那篇稿子递交到了党委政研室，以此证明他不仅对当地的政策与经济有着专门的研究，而且还有着极为可行的价值性建议。

他因此而被直接调入了党委政研室，从事专门的研究工作。

仅仅两个星期，这家伙就干成了这么漂亮的一件事情，其效率之高，实在是有点不可思议。

凭心而论，这个家伙在利用别人的智慧方面堪称天才，的确有资格拿走他想要的任何东西。

惊愕之余，我对这个家伙产生了由衷的钦佩之情。

我想，如果在我的职战生涯中有着老师的话，那么，他就是第一位。

只是，事隔多年，却把这个家伙的姓名忘得干干净净，这是我最大的遗憾。

P9-12

<<职场战记>>

后记

在深圳的时候，我经常说这样一句话，深圳的一天等于内地城市的二十年。

这个云山雾罩的夸大其词起因于深圳激烈的生活节奏。

每一天，我们在深圳都会面临着数不清的机会与机遇，与太多的人擦肩而过，往往你甚至来不及思考，机会就已经过去。

而这些机会或是际遇，你在内地或许二十年也遇不到。

坦率地讲，在深圳的日子是我一生中节奏最快最为激烈的。

不止一次，我产生了停下脚来记述一切的想法，但是这想法破灭得如此之快，就像是红树林公园的海边那迅速翻起的泡沫，未等你看清楚它就已经淹没于海潮之中。

我甚至以为，我在珠海、西南、广州乃至粤西的多年奔波，所带给我的心理震颤往往还不如在深圳一天的冲击更为强烈。

深圳就是这样，你可以选择一个开始，但你无法选择一个结束。

而且，在深圳的职场搏杀更是惨烈，其间的钩心斗角甚至连丝毫的掩饰都顾不上，因为这座大都市本身就在迅速地流动之中，如果你不能够迅速的抓住机会，你就会被在第一时间内被清除出局。

这种残酷的搏杀远不像内地那样温文尔雅，更不存在下一次的机会。

尽管后来因为我的性格变化，已经不再关注这些属于鸡毛蒜皮的小枝节了，但是这些枝节仍然在影响着我，甚至偶尔会主导我的行为选择。

但是如果继续记述这些往事的话，一来时间相隔过短，记忆中情绪化会影响到记述的客观性，二来这种记述工程的庞大会让人为之皱眉。

或者有一天我会选择另外一个角度，比如说情感博弈方面，来认真地思考一下这些年的得与失。

但是在这里，以钩心斗角为主题的关于我的人生记述基本上可以告一段落。

希望读者不要受到我记录中那些不光彩事件的影响，不要在最开始就急于作出情绪化的判断。

如果你阅读这本书，你需要知道的只是在职场上所存在的一些不洁的、负面的东西是如何会妨碍你成功的。

你万不可效仿我的失误，但是，你又必须认识到相关博弈中所可能遭遇的不规范的手段及做法。

有时候你行走在路上，会看到路上的施工现场竖立起的警示标牌，这种标牌绝不会让你更快地到达目的地。

但是，它们会提醒你不要跌入陷阱之中。

同样的，本书所记述的这些个人经历及往事，未必会帮助你成功。

但是，如果你失败了，却一定是因为你了解这些东西的缘故。

<<职场战记>>

编辑推荐

《职场战记》不仅有着职场上的惨烈博杀，更有着诸多个人情感博弈方面的内容。男女情感博弈向来是这个社会上千百年来永恒不变的主题，也是困扰着我们一生的难题。雾满拦江先生在深圳的起落，情感的厮杀与相互的背叛，或许将会给我们以更多的启迪。职场中的许多人并不是缺乏能力，而是缺乏机会，获得机会的能力远比工作能力更重要，如果你没有能力获得机会，那么你的工作能力也就毫无价值。

<<职场战记>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>