

图书基本信息

书名：<<会说话 会办事 会做人 大全集（上、下）>>

13位ISBN编号：9787550001459

10位ISBN编号：7550001456

出版时间：2011-1

出版时间：百花洲文艺

作者：杨卫芹 编

页数：784

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

我们天天在说话，不一定就能把话说好；我们天天在办事，不一定就能把事情办好；我们天天在做人，不一定能把人做好。

而一个人要想立足社会，想在人际圈中吃得开，就要掌握三种本领：会做人、会说话、会办事。

会说话是会办事和会做人的重要前提，掌握了说话的技巧，办事可以办得圆满，做人可以做得练达；会办事是会做人的条件，善于办事，你才能得到别人的认可和信任；会做人，首先要学会说话、学会办事。

学会说话、学会办事、学会做人，是人生三大技巧，缺一不可。

掌握了这三大技巧，也就掌握了成功的金钥匙，人生一定会过得美满而精彩。

《会说话·会办事·会做人 大全集（套装上下册）》所总结的说话方式、办事技巧、做人哲学能带给你一次次的惊喜和顿悟。

早一天掌握，早一天走向成功；早一天领悟，早一天拥有幸福的人生。

## 书籍目录

上卷第一部 会说话一、开口是金，说话艺术定成败说好第一句话寻找安全话题深入话题，引起共鸣环环相扣，滴水不漏分析利弊，把理讲清就事论事，因势利导实话巧说，坏话好说移花接木，妙语激将让别人先说，自己后说见什么人说什么话发挥“高帽子”的作用二、嘴上有尺度，说话分寸定效果让寒暄恰到好处说话方式要得体话不点透，以免伤人心说话分寸决定效果闲聊：避开话题“雷区”逢人只说三分话，切记祸从口出说话要经过大脑这扇门言谈举止要适度，说话要有分寸有口无心之害三、交流讲技巧，给人留下好印象争取他人赞成你的观点转移话题达目的发挥语言亲和力的作用用话语中的温情去批评旁敲侧击，间接批评不伤人心自圆其说紧急“救场”装傻法助你越过“雷池”绝妙借口使你脱险如何将谈话进行到底四、嘴上抹点蜜，谈判有技巧因势利导，趁火打劫以退为进，反客为主互惠合作，力取双赢打破僵局，变不利为有利沉住气，妙用“期限”策略知己知彼，决胜三尺谈判桌学会用发问左右谈判进程游刃有余的应答技巧要能听出对方的心声沉默也能表现出语言的力量五、让人服你，演讲更要讲技巧让你的讲话更富活力把握好成功演讲的分寸说服力讲演的五大技巧如何发表即兴演说说好明快有力的演讲语言培养自己的演讲风格演讲表达中的禁忌表情达意要打动听众引用警句要有说服力演讲结尾要鼓舞斗志六、求人办事，妙在曲径可通幽先替对方着想用“奉承话”求人说话“诚恳”，求人不难求人办事的语言技巧七、语言艺术，职场成功的法宝掌握和运用好谈“薪”的学问创造和谐的职场沟通气氛与同事的心灵产生共鸣控制好说话的音量和语速得体地与上司进行语言交流向上司汇报工作应把握要点怎样让上司同意你的观点与同事聊天不要信口开河在工作中尽量避免无谓的闲聊向下属展示说话的亲和力与下属交谈应把握的重点怎样让下属接受自己的观点必要时可说模棱两可的话接听电话时应该注意的事项巧借自嘲来解除尴尬局面八、抓住人心，让你更加讨人喜欢巧说才能使邀约成功约会时不善言辞怎么办哄女友开心的乖巧话恋人的缺点请勿直说夫妻交谈也要讲究语言美亲密“有”间，让爱情更长久与异性聊天投机的诀窍斗嘴是有趣的语言游戏生活中不可缺失的“废话”让恋人愉快地接受你的不满喜欢她，就要说出来爱要怎么出口九、学会拒绝，掌握说“不”的艺术拒要求，留脸面暂时搁置“上谕拒人情，留自在会说曲话，委婉含蓄尊重人直话易伤人，何不绕个弯说话过于“老实”是笨蛋有时谎言也是一种美十、谈吐不凡，幽默机智赢得人心在交谈中运用幽默的技巧让自己多点幽默感幽默是生活情趣的调味品掌握幽默含蓄的表达艺术幽默常能潜隐人生美妙幽默是化解敌意的妙药化险为夷的幽默艺术十一、看人说话，量体裁衣大胆说出自己的想法好口才。

赢天下用舌头代替拳头赚钱就凭一张嘴说“不”也是一门艺术说话要会绕弯子实话巧说，坏话好说说服你没商量甜言蜜语赢真情不要败在说话上十二、铁齿铜牙，营销口才值千金巧选话题引起顾客关注用声音征服你的顾客一开口就对顾客充满关爱幽默风趣，促进营销让声音更完美的口才修炼用最动听的声音接打电话简洁准确，切中要点善于把话说到点子上……第二部 会做人 下卷 第三部 会做事

章节摘录

王式解释说：“这个道理非常简单，裘甫贼众就是依靠聚谷米来引诱饥饿的人们，而我分发粮食，饥民就不会再被裘甫引诱入伙为盗。

况且诸县守兵也不多，如果不分粮食给民众，如果裘甫贼军赶到，官府的谷米就会成为贼寇的资粮，为盗贼所用，岂不是一举而二失？

” 又有人问：“那您当时为什么不设烽火台呢？”

” 王式说：“设烽火台的目的不过是为了求取救兵，我手下的军队都已安排了任务，全都有了自己岗位，越州城中没有军队可充当援兵，设置烽火台只会徒费功劳，惊扰乡民，使我军自乱溃散而已。

” 诸将又问：“您派孱弱的士兵当侦察兵，而且给他们配备的武器很少，这又是为什么呢？”

” 王式笑着说：“如果选派勇武敢斗的士兵当侦察兵，并配给利器，遇到敌人时他很有可能会不自量力上前搏斗，一旦都战死了，就没有人回来报告，我们就不知道贼军的到来，那样的侦察兵有什么用呢？”

” 众将士听完王式的说明后，都对他佩服得五体投地。

王式破敌的方式就是一种打破常规，具体问题具体分析的方法。

当一个问题用常规方法无法解决的时候，就采取创新手段，对同一个问题运用新的方法，也许就会有所突破。

汉朝末年，贾诩曾在董卓手下任职，贾诩是个很懂谋略的人，后来董卓被刺杀，他就投奔到张绣手下，为其出谋划策，但一直没有受到重视。

建安二年（197年）正月，曹操征讨驻守南阳的张绣，还没取胜，就得知袁绍正要乘虚进攻曹军的大本营许都，曹操只好收兵撤退。

张绣一看曹操撤退，决定立即追击。

贾诩连忙劝阻：“千万不要冒险追击，否则有可能吃大亏。”

” 张绣却认为敌人已经撤退，哪里有不追赶的道理？

他没听劝，联合刘表的队伍一同追击曹操。

大约追赶了十多里路，终于追上曹军断后的部队，结果曹军奋勇应战，张绣、刘表大败而归。

张绣倒是敢于承认错误，他惭愧地对贾诩说：“还是你说得对啊！”

我的力量确实不及曹操，所以不能取胜，真后悔没有听你的话。

” 这时贾诩却说：“你现在应该赶快掉过头去追曹操，必定会打一个大胜仗。”

” 张绣、刘表疑惑不解：“我们乘胜追击已经吃了大亏，现在我们刚打了败仗，您却说应该果断追击，这是为何呢？”

” 贾诩胸有成竹地说：“现在情况已发生变化，与刚才不同了，你们只管追去，越快越好，不会不胜，我拿脑袋担保！”

” 刘表既不相信贾诩的话，也不愿再出兵。

张绣虽有疑虑，但还是相信了他的话，于是重新整顿了残兵败将，再回头追赶曹军。

这一次，两军接触，一阵厮杀，由于曹军放松了准备，终于抵挡不住张绣的进攻，一路丢弃了许多车马粮草，慌忙逃走了。

张绣大获全胜，缴获了一大批物资，满载而归。

回到军中，张绣急切地问贾诩：“第一次我用精兵去追曹操的退军，你说不能追；第二次你却劝我用败兵去追击获胜的曹兵，反而能取胜。

这其中究竟是什么道理呢？”

” ……

编辑推荐

会说话的人最受欢迎，会办事的人最出色，会做人的人成就最大。

一部相伴一生、滋养心灵、按摩情感的心灵圣经。

迄今为止故事最精彩、文字最优美、内容最全面、道理最实用、分类最系统的关于说话、办事、做人的哲理书一部温暖心灵、改变千万人生的全球经典书。

会说话是一门艺术，需要智慧。

会说话的人可以明确表达自己的意图，能够把道理说得清楚、动听，并使别人乐意接受。

会办事是一种能力，需要方法。

会办事就是懂得处理问题的技巧：事办得到，事办得牢，事办得稳妥。

会做人是一种境界，需要技巧。

会做人就是会处理好三种关系：人自己的心身关系，人与大众的人际关系，人与自然的天人关系。

会做人、会说话、会办事，此为人立身处世之三宝。

并不是所有的人都能把话说好、把事办好、把人做好。

但是，每个人都可以通过后天学习来获得理念上的正确认识和行为上的灵活方法。

一部适合放在枕边、案头随时翻阅的人生智慧锦囊，一部浓缩人类千年智慧精华的人生指南，一部成就事业、提升智慧、启迪心灵的全球经典书。

故事最精彩，文字最优美，内容最全面，道理最实用，分类最系统。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>