

<<人脉圈大全集>>

图书基本信息

书名：<<人脉圈大全集>>

13位ISBN编号：9787550002081

10位ISBN编号：7550002088

出版时间：2011-12

出版时间：叶紫 百花洲文艺出版社 (2011-12出版)

作者：叶紫 编

页数：426

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉圈大全集>>

前言

我们每天生活在各种各样的圈子当中，所谓“圈子”，就是具有相同爱好、兴趣或者为了某个特定目的联系在一起的人群，实际上就是物以类聚、人以群分，如亲人圈、朋友圈、同行圈、同事圈……这些圈子把同类之人圈在里面，把非同类的人圈在外边。

人脉圈也是如此，把认识的人圈在人脉圈里面，把不认识的人圈在人脉圈外边。

美国成功学家戴尔·卡耐基说过：“一个人的成功只有15%是依靠专业技术，而85%却要依靠人际交往、有效说话等软科学本领。

”在西方社会尚且如此，在重视人情味的中国，人脉圈对于一个想成功的人的重要性就更不言而喻了。

人脉就是命脉。

你拥有什么样的人脉圈，对你的人生你的命运都有着重要的影响。

洪秀全如果不是通过“拜上帝会”这个人脉圈结交了一帮朋友，进而建立太平天国，那么他只能做一辈子科举不中的穷书生。

孙中山依靠同盟会、国民党建立自己的人脉圈，才得以实践他的“三民主义”。

诸如此类，不胜枚举。

人脉圈影响着我们的命运，改变着我们的人生。

人脉就是财脉。

当一个人想要开创自己的事业时，问他必须具备哪些条件，他必然会说：技术和资金。

这话说得虽然有理，但是却忽略了一个关键因素——人。

如果他积累了充足的人脉圈，那在他的人脉圈中，技术和资金的问题就会迎刃而解。

成功学大师陈安之说：“成功=知识+人脉，其中知识占30%，人脉占70%。

”因此，在知识经济时代，知识、技术迅速更新，如果你懂得如何以极自然的、有创意的、互利的方式经营人脉圈，则会增强你的竞争力。

而拥有了广泛的人脉圈，就拥有了巨大的资源。

每个人都生活在各种各样的圈子里，不同的是：有的人圈子多，有的人圈子少；有的人是圈子中的重要人物，有的人跟着人家混……一个人要想顺利施展自己的人生抱负，达到理想的人生目标，就要不断扩大自己的人脉圈。

人脉圈就像存款一样，是靠一个人一点一滴慢慢积累起来的，又是一点一滴逐渐经营起来的。

人脉圈的维护与拓展也是这个道理。

朋友、亲戚、同事、客户、竞争对手、学友师长等，这些伴随一个人成长轨迹的人，都可以划入一个人的人脉圈当中，说不定什么时候就会提供重要的情报，帮助打通生财之道，推开晋升之门，成为生命中的大贵人。

人脉圈经营得好，事情就好办。

一个人要想在社会上活得风光体面，就必须拥有宽广而牢固的人脉圈子。

就像一座寺庙，只有里面的和尚广结善缘，才能吸引众多的善男信女，寺庙里的香火钱才能逐渐增多，香火才能越烧越旺。

只要掌握了人脉圈的经营规则，用真心去经营，就能广结善缘，办起事来自然顺风顺水。

人脉圈也并非一方净土，也有是非、纷争，甚至有绊子，这就需要用智慧和手段去处理，去驾驭。

古往今来，那些成功人士无一例外都是驾驭人脉圈的高手。

这些大师级人物的经验，是你宝贵的借鉴。

驾驭好人脉圈，拥有丰富的人脉资源，那你就取得了成功的先机。

因此，要想距离成功越来越近，那就要驾驭好人脉圈，不要为其中的羁縻所牵连。

本书是迄今为止故事最精彩、文字最优美、内容最全面、道理最实用、分类最系统的关于人脉圈的经典之作，详细介绍了人脉就是命脉、人脉就是财脉、人脉圈的组成、人脉圈的维护与潜规则、如何警惕人脉圈中的陷阱、如何向大师学习搭建人脉圈等内容，生动讲述和展示了发觉人脉、盘活人脉、利用人脉铺就成功之路的方法和技巧，堪称最全面、最丰富、最经典的版本。

<<人脉圈大全集>>

通过本书，你可以了解人脉圈的经营策略以及操作细节，让你在瞬间打通人脉经络，快速拓展人脉圈，从而在人生舞台上游刃有余、坐拥成功！

编者 2011年9月

<<人脉圈大全集>>

内容概要

人脉就是命脉。

你拥有了什么样的人脉圈，对人生的命运有着重要的影响。

洪秀全如果不是通过“拜上帝会”这个人脉圈结交了一帮朋友讲而建立太平天国，那么他只能做一辈子科举不中的穷书生。

孙中山依靠同盟会、国民党建立自己的人脉圈，进而实践他的“三民主义”主张。

诸如此类，不胜枚举。

人脉圈影响着命运。

改变着一个人的人生。

人脉就是财脉。

当一个人想要开创自己的事业时。

必须具备哪些条件。

他必然会说：技术和资金。

这话说得虽然有理，但是却忽略了一个关键因素：人。

如果他积累了充足的人脉圈，那在他的人脉圈中，技术和资金的问题就会迎刃而解。

成功学大师陈安之说：“成功=知识+人脉。

其中知识占30%，人脉占70%。

”因此，在知识经济时代，知识，技术迅速更新，如果你懂得如何以自然的、有创意的、互利的方式经营人脉圈，则会增强你的竞争力。

而拥有了广泛的人脉圈，就拥有了巨大的资源。

《人脉圈大全集》详细介绍了人脉就是命脉、人脉就是财脉、人脉圈的组成、人脉圈的维护与法规、警惕人脉圈中的陷阱、如何向大师学习搭建人脉圈等内容，生动讲述和展示了发掘人脉、盘活人脉、利用人脉铺就成功之路的方法和技巧，堪称最全面、最丰富、最经典的版本。

《人脉圈大全集》在手，人生从此无忧！

<<人脉圈大全集>>

书籍目录

第一篇 人脉就是命脉第一章 得人脉者得天下有人脉才有机遇人脉资源是潜在资产人脉资源不可或缺人脉圈决定人的眼界人脉圈决定人的财富和前途天时、地利均不如人和切勿单打独斗成功取决于认识谁人脉决定输赢人脉是护身符人脉永远无价人脉提升一个人的竞争力第二章 人脉改变命运人脉圈左右一个人的未来认识谁永远比知道什么更重要切忌揣憎恶心理去接触对方人脉圈越广，能量越大依靠人脉圈改变命运贵人是人脉圈中的重要“环节”多注意自己身边的那座金矿不妨让别人为自己铺路默默无闻只因未利用好人脉圈人脉相助又一村与人交往需留有分寸抛开虚荣心去经营人脉第三章 人脉圈越早建立，越容易成功早搭人脉圈早成功世界其实很小及早投资人脉发挥自身潜能结交人脉投资人脉要有长远打算努力使自己成为“圈内人”与何种人交往会影响一生及早搭建人脉圈，为成功铺路与优秀的人为伍可以提高身价经营人脉的法则第四章 人脉就像滚雪球，滚动起来更有价值拓展人脉需要积极主动巧用乡情拓展人脉圈开采和利用同学资源拓展人脉圈网络是打通人脉的好方式善待每个人结识一个人，走进一个新圈子用“二八原理”经营人脉圈关系中继续找关系巧用“名片”交朋友付出才能赢得人脉忠诚找准人才才能解决问题有“礼”方能走遍天下不妨留点回旋的余地人际交往中的金科玉律遇货添财，逢人减岁第二篇 人脉就是财脉第一章 人脉是一生中最重要的财富依靠人脉赢得财富人脉是无形资产财运不够人缘凑成功源于协助朋友助你提升竞争力善交际者不愁生计由穷变富并不难积累人脉也是在积累财富人脉决定机遇任何人都有可能成为贵人第二章 成动推销自己，再谈成生意真诚待人赢得人脉尊重别人是美德，受人尊重是幸福幽默亦能打动人用宽广胸怀去待人用诚信赢得信任微笑使人更漂亮信誉是交往的基础不要计较点滴得失小事取得好名声，大事方能成功.....第三篇 人脉圈的组成第四篇 人脉圈的维护与潜规则第五篇 警惕人脉圈中的陷阱

<<人脉圈大全集>>

章节摘录

版权页：“夫人，我想您家庭已经为国家做够了贡献，该给别人一个机会了。

”林肯回答道。

他就用这种巧妙的回答拒绝了夫人的请求。

如何礼貌地表达不同意见呢？

在讨论这个话题之前我们首先应该了解的一点是除了比赛，辩论是没有益处的。

辩论的结果往往并不是说服对方，而是让双方都觉得难堪尴尬。

如果要表达跟别人不一样的想法，也一定要尽量避免产生辩论。

又想表达，又要避免辩论，我们应该怎么做呢？

最重要的就是，把握分寸，我们要顾及那些与我们意见不同的人的心理承受能力，更要顾及在场其他人的情绪，把握分寸就是这个意思。

第一，我们应该让那些与我们想法不一致的人能够说完自己的意见，不要与对方抢着说话，甚至妄图用声音压过对方，这样的行为只会让双方的情绪越来越激动，而且还是你缺乏自信、性格浮躁的表现。

这种做法是很不成熟的。

如果讨论的事情与我们的切身利益没有什么联系，不过是一些兴趣、爱好上的交流，或者是平日闲聊，承认对方我们并没有任何损失何乐而不为呢！

如果是工作之中的讨论，我们就更不需要急急忙忙地胡乱开口，摆出一副与对方分庭抗礼的架势，你要知道后面一定有你发言的机会。

在对方说的时候你只需要认真地听，找到对方的错误，在轮到自己发言的时候再用尽量委婉的语言准确地指出这些错误，并提出自己的想法与补救措施，这样更能表现出你的成熟与能力。

其次，要注意的是在表达不同观点时掌握分寸的规矩是我们不要强迫别人赞同我们的观点，周恩来总理的个人魅力无与伦比，他的魅力来自于宽容和大度，而不是强迫别人承认自己的霸道！

会议或者讨论只是为了让各方充分地表达意见，以备与会各方和决策者更好地对事件作出整体的分析与判断，不是说要一争对错。

所以当我们与他人的意见相左的时候，大可以遵循着“求同存异”的态度去包容别人的不同观点，通过这种态度可以表现自己的宽容大度。

第三点，在我们表达不同意见时所应该掌握的分寸在于我们应努力做到对事不对人。

比如当公司之中开会讨论一个项目的操作问题，甲和乙两人可能都希望自己的业务伙伴参与进来，在这种情况下意见相左是必然的。

这时对于甲乙二人来说，应该做的是要强调自己业务伙伴的优点好处，而不是大肆攻击对方。

如果某一方突然跳出来用“有私心，拿好处了”指责对方，恐怕最终的结果往往是大闹一场却毫无好处。

第四条，当我们充分表达了自己的不同意见之后，要肯定对方观点中的正确部分。

任何人从任何角度出发所作出的判断既不会毫无缺点，也不可能一无是处，因此在表达自己的观点时，一定要率先对他人观点中的合理部分予以充分的肯定。

这样既可以不让大家争得面红耳赤，又可以迫使对方反过来不能过分地批评我们所提出的看法，这样的做法才是值得称道的。

<<人脉圈大全集>>

编辑推荐

《人脉圈大全集》：一本助你成就完美，走向成功的人生指南，一个指向罗盘，一份航海地图，一本最实用的人生典藏，人脉圈——早一天经营，早一天走向成功；早一天拥有，早一天享受幸福人生。

<<人脉圈大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>