

<<以心谋天下>>

图书基本信息

书名：<<以心谋天下>>

13位ISBN编号：9787560975702

10位ISBN编号：7560975704

出版时间：2012-2

出版时间：华中科技大学出版社

作者：黄征

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<以心谋天下>>

### 内容概要

身为中国最活跃的商帮之一，并于近几年跻身于中国经济发展前沿的闽商，自古就有着重商主义的精神。

独特的地理条件、漫长的历史洗礼、移民文化的交织使闽商具有了漂泊的冲动、创造财富的欲望及冒险敢为的精神，也造就了他们独特的文化内涵和精神气质。

本书汇集了闽商奋斗拼搏的传奇案例，为你呈现出一幅幅闽商兴亡历史画卷；本书研究了他们的性格特征、商业传统和文化心理等，向读者剖析和展示了闽商获取财富的经商之道以及他们独特的商业理念。

可以说，这是一本集实战性、可读性和启发性于一身的商道读本。

## <<以心谋天下>>

### 书籍目录

- 第一回 闽商溯源
  - 第二回 闽商的性格特点
  - 第三回 闽商英才一：爱国华侨领袖陈嘉庚
  - 第四回 闽商英才二：开创“报业帝国”的胡氏父女
  - 第五回 闽商英才三：开创“大糖帝国”的黄氏父子
  - 第六回 闽商英才四：台湾“水泥大王”辜振甫
  - 第七回 闽商英才五：福布斯“榜眼”许荣茂
  - 第八回 闽商商道一：艰难练就梦想
  - 第九回 闽商商道二：爱拼才会赢
  - 第十回 闽商商道三：把握机遇准确出击
  - 第十一回 闽商商道四：以品牌铸辉煌
  - 第十二回 闽商商道五：人和则财通
  - 第十三回 闽商商道六：以创新求发展
  - 第十四回 闽商商道七：以文化赢天下
  - 第十五回 继往开来新闽商
  - 第十六回 闽商启示：准确预见，规避风险
- 重要参考书目

## &lt;&lt;以心谋天下&gt;&gt;

## 章节摘录

第一回 闽商溯源 闽商是一个勇敢的商帮，他们的崛起，是恶劣环境逼迫的结果。在恶劣的地势环境的逼迫下，他们勇敢地选择出海经商以谋求生存，并借助绵长的海岸线逐渐成才、壮大起来。

土著文化相互交融的过程中、与吴越和岭南等沿海地区的不断交往过程中，福建的造船业、海运业和海洋贸易等逐渐发展起来。

《后汉书》中记载：“会稽海外……又有夷洲及檀洲……人民时至会稽市。

”书中介绍说，晋隋时期，割据闽中的陈宝应曾航海至江南会稽一带进行粮食贸易，这是闽商大规模活动的最早记载。

六朝时的福建已能制造开往南海诸国的大船。

东起新罗，中经南洋群岛，西至阿拉伯等地区都与福建建立了初步的贸易关系。

南海有十余国常与中国通商，出现了“舟船继路，商使交属”的状况。

由于唐以前福建地广人稀，商业活动的形式主要还是朝贡贸易，其范围、规模均比较有限。

隋唐以来，福建海外贸易兴起，福建、岭南、扬州等地区同阿拉伯、波斯等地区都有贸易往来。唐朝中叶，泉州作为对外贸易港口而迅速崛起。

曾有一首诗这样形容泉州的繁盛景象：“傍海皆荒服，分符重汉臣。

云山百越路，市井十洲人。

执玉来朝远，还珠入贡频。

”那时候南海诸国的使臣从泉州上岸朝贡唐廷是非常频繁的，因此唐政府在泉州设立了“参军事四人掌出使导赞”，专门负责接待外国使臣等事务。

福建的海外贸易到底是如何形成的？

其实自东晋以来，中国内陆战乱不止，加上黄河地区气候寒冷，自然条件恶劣，因此许多北方人被迫南迁，导致闽粤人口激增，出现了人口过剩的局面。

同时，闽南和粤东北地处山区，土地贫瘠，“漳泉诸府，负山环海，田少民多，出米不敷民食”。

因此，当地民众多出洋谋生。

当时的“泉舶”、“福船”可以说是航海事业的翘楚，鹤立中国，领航世界。海外贸易活动给福建带来了大量的异国珍品，增加了其财政收入，可谓“国用日以富饶”。

一些舶来品还通过闽籍商人输入中原地区，受到人们的喜爱，商人们也因此开始富裕起来，并且渐渐地拥有了一定的势力。

这一时期，一个具有浓厚福建地域特点的商帮开始迅速形成并崛起，这就是“闽商”。

早在宋代文献《清异录》中，就开始出现“闽商”这一名称，并记载了他们在那一时期的系列商业活动。

唐末五代，福建商业贸易的发展，特别是海外贸易的发展，成全了“闽商”。

从此以后，“闽商”作为一个颇有地域特色的商帮，一直活跃于海内外的商场上。

由此可见，闽商早在唐末五代时期以前就粗具规模，它比形成于宋代的徽商还要早。

当晋商、徽商开始走街串巷、奔走于中华大地的时候，闽商凭借着当时领先的航海技术，已经开始闯荡世界了。

宋时，福建海商逐渐崛起，成为国内沿海商人的代表。

无论是国内贸易，还是远洋贸易，闽商都对其产生了重要的影响。

日本学者斯波义信在《宋代商业史研究》中写道：“宋代以来，称为闽商、闽贾、闽船的福建商人们的活动，开始为社会所注目。”

## &lt;&lt;以心谋天下&gt;&gt;

到了元代，当时福建的泉州港与埃及的亚历山大港并称为世界上最大的贸易港。大名鼎鼎的意大利旅行家马可·波罗在他的游记中写道：“在当时来往于波斯湾、中国海之间的船只，多是广州和泉州等地制造的。”

明代初期，沿海一带倭寇骚扰频繁，明太祖朱元璋为巩固新生的统治政权，于洪武元年实行禁海政策，规定濒海百姓不得与番国进行买卖，违者处以极刑，并强迫福建沿海一带的居民一律内迁。

这个禁令持续了200年之久，极大地限制了唐宋以来蓬勃发展的海外贸易，造成了成千上万靠海吃海的人流离失所。

为了生活，沿海百姓不得不铤而走险，进行带有黑社会性质的走私活动，这种冒险的做法一旦被官府发现，为求自保，沿海一带的百姓便武装反抗。

嘉靖年间，海禁政策更加严厉，连正常的出海捕鱼也遭到禁止。

当时，第一回闽商溯源朝为官。

1604年的一天，福建南安郑府内仆人们忙进忙出，热闹异常，伴随着一声啼哭，这家的公子诞生了。

雕花木床上一位身体疲惫但面露喜色的女人对丈夫说道：“是个男孩。”

那男子声音颤抖地说：“嗯，是个男孩。”

“那您说，取个什么名字好呢？”

“希望他将来能够谋得一官半职，就叫一官吧。”

不久，郑一官改名为郑芝龙。

十几年之后，郑芝龙已经长成一个性情洒脱的少年，平日里喜欢舞枪弄棒，就是不爱读书写字。

他的舅舅经常来家里看望这个惹人喜爱的外甥。

这个人可了不得，他就是当时经常来往于日本，中国香港、广东、福建等地的著名商人黄程。

在当时有限的技术条件下，能漂洋过海做生意，这种勇气和精神都是值得我们现代人学习的。

到了1621年，年仅17岁的郑芝龙到广东香山澳寻找黄程。

这个年纪的年轻人总是对任何新鲜的事物都感兴趣。

那时候的广东香山澳濒临海洋，交通四通八达，呈现出一派繁盛的景象，这引起了郑芝龙极大的兴趣。

这是郑芝龙第一次出远门，心中难免有一丝激动和喜悦，刚一下船就嚷嚷着让舅舅带他好好逛逛。

没走多远，他就被香山澳迷住了：来来往往的商人贵胄，目不暇接的店铺，各种来自国内外的奇珍异宝，真是炫目不已。

见郑芝龙多次驻足，黄程感觉到郑芝龙对商业很感兴趣，就问郑芝龙想不想和他一起做生意，郑芝龙爽快地答应了。

黄程便留下了郑芝龙，让他给自己做助手。

因为黄程长期周游在外，见多识广，逐渐接受了西方文化，所以，他给郑芝龙取了个洋名“尼古拉”。

郑芝龙的海商生涯从此开始了。

他先后在澳门、马尼拉、台湾从事贸易，并在与各国商人广泛接触中学会了葡萄牙语和海上贸易知识，为后来他广泛开展海上贸易活动打下了基础。

与此同时，郑芝龙开始了商业资本的积累。

他实现资本积累的一个重要因素是在日本做生意时与李旦华商贸易集团建立了亲密关系。

李旦是日本平户的华商领袖，多年从事日本、台湾地区、福建沿海之间的贸易活动。

郑芝龙依附李旦后，很快取得了他的信任，并被收为义子。

不久李旦去世，郑芝龙便继承了李旦的大部分遗产。

郑芝龙实现资本积累的另一个因素是接收了颜思齐海商集团的财产。

颜思齐也在日本组织了海商集团，郑芝龙在日本加入这个集团后不久，他们便进驻台湾，招漳州、泉州民众3000余人，进行海上贸易活动。

## &lt;&lt;以心谋天下&gt;&gt;

1625年，颜思齐在台湾染病身亡，郑芝龙继任集团首领。

郑芝龙在拥有了一定的资本后，便开始独立活动于福建沿海一带，进一步招兵置船扩大实力。很快地，郑芝龙便成为颇有影响力的海上商业集团的领头人。

明末时期，国内各种矛盾十分尖锐，明政府一时难以应付东南沿海各路海盗，虽多次组织征剿，但效果甚微。

在这种形势下，当时的崇祯帝心里寻思着：“这内有农民起义和满洲军队的进攻，外有海盗时常滋扰，不如先借助郑氏海商去除海盗，以解决后顾之忧。

”消息来到了郑府。

“老爷，您看？”

管家小心翼翼地问道。

“好，答应他们就是了。”

郑芝龙低头沉思了一会，突然舒展眉头，点头道。

“咱们郑氏家族独霸一方，远离京城，如此看人脸色是何缘故呢？”

管家不解，不禁问道。

“在咱们东海上还有杨六、杨七、刘香这样实力不可小觑的海商集团，

第一回闽商溯源

咱们闽地向来山多地少，此次大旱饥民为数不少，可朝廷也是内忧外

患，让衙门自行

解决，你说，这可怎么得了？”

“大人向来足智多谋，怎么还让这小小问题难住了呢？”

“说笑了，说笑了。”

先生有何高见？”

“略有一计，不知可否？”

“快说，快说。”

“台湾向来荒无人烟，乏人耕种，不如把灾民移动一下？”

“这恐怕不行吧，人口迁移不是小事；也好，等我奏明皇上再议。”

“这里距离京城路途遥远，这一来一去就是快马加鞭也得半个多月，时不待我啊！”

“可是”见熊文灿面露难色，郑芝龙继续说道：“台湾地广人稀，且与我闽地只有一狭海相隔，便于管理。”

“事是好事，就怕皇上怪罪，到时候我再犯上欺君和隐瞒不报的大罪，恐怕是吃罪不起啊。”

“咱们现在已经走投无路，再说各地农民起义众多，多是由于生活苦不堪言，如果咱们这里再有饥民暴动的话岂不是罪名更大？”

恐怕到时你我二人更不知如何自保。”

“先生所言极是！”

“可一会儿，熊文灿又面露疑虑，道：“饥民能愿意去吗？”

毕竟背井离乡，到了那里也不能马上解决食物问题啊。”

“这个不难。”

由我召集饥民，并给他们每人三两银子，每三个人发一头牛，好便于他们耕种，我还可以用自家的大商船送他们去。”

“好，好，好！”

“但是，在下有个小小的请求”先生不必为难，请讲。”

“这些人到了台湾后向我缴纳一定的租金便可。”

熊文灿这才明白其中蹊跷，却也无可奈何，道：“那是当然，先生出钱出力，理当如此。”

从此，台湾的汉人激增，土地得到了开发。

郑芝龙这一招可谓一箭双雕，既为朝廷解决了福建因饥荒可能引发的动荡，又把自己在台湾老巢

## <<以心谋天下>>

的势力范围进一步扩展开来，增加了“财路”。

凡饥民开垦的荒地都要向他缴租，这样，土地就顺理成章地成了他的产业，移民则随时可以补充到他的队伍，成为他的兵源。

郑芝龙在官方认可下，与明军协同作战连续打败了李魁奇、杨六、杨七、钟斌、刘香等海商集团。当然，除了与国内的海商集团对垒外，这一时期的郑芝龙还面临着荷兰强盗的侵扰，所以，在剿灭各海商集团的同时，郑芝龙也在与荷兰海盗进行周旋。

1633年，金门料罗湾一战，郑芝龙大破荷兰舰队，焚毁大型甲板船五艘，烧死、生擒大批荷兰人，并缴获了大量武器弹药。

此战役被当时的人称为数十年未有的“奇捷”。

通过对国内海商集团的围剿和对荷兰海盗的反击，郑芝龙的势力急剧扩大，完全拥有了东南沿海的控制权。

与此同时，他也为明朝立下了赫赫战功，因而不断得到提升，从参将到副总兵，又从总兵升为南安伯，再晋封为平夷侯，最后被封为平国公。

此时，郑氏家族可以称得上“一门声势，赫奕东南”，“芝龙以虚名奉召，而君以全闽予芝龙也”。

一时间，郑芝龙富可敌国，生活上也是奢华无比。

他每次出游，都是数百随从前呼后拥，八面威风。

……

## <<以心谋天下>>

### 编辑推荐

在福建人眼中，如果待在门内，永远是条虫，因此他们不惜一切代价“破门而出飞天，冲门而出翔海”。

他们乘风破浪，驰骋海洋，辗转到了世界各地。

可谓是一方水土孕育一方“商”。

艰难的生存环境迫使福建商人不得不远涉重洋，寻求生路，在异地他乡艰苦谋生。

也因此练就了他们爱拼搏、不畏艰难、能够吃苦耐劳等难能可贵的精神品质。



<<以心谋天下>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>