

<<新律师不可不知的1500句话>>

图书基本信息

书名：<<新律师不可不知的1500句话>>

13位ISBN编号：9787562040897

10位ISBN编号：7562040893

出版时间：2012-6

出版时间：王成艳 中国政法大学出版社 (2012-06出版)

作者：王成艳

页数：323

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新律师不可不知的1500句话>>

内容概要

《新律师不可不知的1500句话》没有教科书式的理论剖析，也没有高端业务的推广介绍，更谈不上是律师从业的葵花宝典，只是一名律界新人起步、突围、成长的如实记录，一路奔走酸甜苦辣的心路历程。

《新律师不可不知的1500句话》最大特点是对于新律师来讲可操作性强，拿来即用，用皆受益，坚持下来必定能够吃得饱、吃得好。

<<新律师不可不知的1500句话>>

作者简介

王成艳，1978年1月生，江苏徐州人，华中科技大学法律硕士。
先后从事教师、律师职业，主要致力于中小企业法律风险，尤其是公司管理人员刑事法律风险防范的研究与实践，对公司合同管理、人力资源管理、复杂债权债务纠纷亦有丰富的实战操作经验。

<<新律师不可不知的1500句话>>

书籍目录

序言 第一部分安身立业 一、律师篇 律师。

让我欢喜让我忧 律师需要具备的品质 认识你自己——我适合做律师吗？

律师新人的心态 二、律所篇 如何选择适合自己执业的城市 哪里是我家？

选择比奋斗更重要 律所管理一二三 三、实习篇 寻找你的伯乐 和师傅共舞 实习律师怎样整理卷宗 实习

律师怎样旁听 第二部分功在庭外 一、学习篇 树立终身学习的意识 专业知识和技能的学习 博与专，哪

个更适合你 非专业的学习 二、接待篇 建立完善的接案材料 接案，既要接得住，又要接得好 律师费，

衡量律师的GDP 三、立案篇 了解立案的现状 扎实的专业知识和能力是顺利立案的前提 四、形象篇 第

三部分拓展案源 一、理念篇 天上不会掉馅饼 天上只会掉陷阱 二、传统篇 背靠大树好乘凉 把媒体变成

你的喉舌和平台 让电话铃声响起来 讲座是律师走向成功的舞台 到农村去，那里是一片广阔的天地，

大有作为 织好人际关系网 让你的名片“亮”起来 法律顾问，律师业务起航的地方 让当事人成为你的

活广告 法律与经济，一对孪生兄弟跟着热点走 做过的案件也是你的名片 三、网络篇 四、团队篇 第四

部分舌战法庭 一、技巧篇 和法官的沟通 与对手的战斗 对自身的提升 二、调查篇 举证的技巧 质证的

技巧 发问的技巧 三、辩论篇 法庭辩论的艺术 刑事辩护，在刀尖上跳舞 四、程序篇 第五部分外圆内方

一、客户篇 与当事人关系处理技巧 与顾问单位的关系 二、法官篇 法官，律师的朋友还是敌人 敬人者，

人恒敬之 人品和专业是获得法官尊重的根本 三、同事篇 第六部分风险暗流 一、综述篇 风险与律师

相伴而生 执业风险的预防与处理 如何应对与当事人之间的投诉、诉讼纠纷 二、民事篇 风险代理中的

风险 在诉讼中维护当事人利益就是降低律师的执业风险 勤勉尽责是降低律师非诉风险的法宝 三、刑

事篇 律师在办理刑事业务中的刑事法律风险 律师在办理民事业务中的刑事法律风险 来自生活中的刑

事法律风险 四、行政篇 收案中的行政法律风险 办案中的行政法律风险 其他行政法律风险 五、安全篇

来自于对方当事人的人身安全风险 来自于当事人的人身安全风险

<<新律师不可不知的1500句话>>

章节摘录

版权页： 1013.律师在举证时，要根据法庭当时的具体情况，不一定要照本宣科地全部读完，最主要的是准确说明证据名称和证明内容，同时要说明是原件还是复印件。

证据编号同时标注在证据材料文本左上角空白处，并且必须与证据清单上列出的证据编号保持一致。

1014.提交证据之前一定要和当事人协商，或者是通报，这样做到当事人心中有数，因为只有他本人对案件的事实最为清楚。

虽然当事人对其中的道理不是太懂，但征求了当事人的意见，其实也在一定程度上减轻了律师的压力。

不是说律师跟当事人协商，就可以把所有的责任推给当事人了，而是因为案子是当事人的，征求他的意见是应该的，也是起码的尊重。

1015.对于当事人提交的录音录像，部分法院怕麻烦，劝当事人不要播放或者要求当事人自带设备播放。

如果法院拒绝播放而不组织质证，律师可以要求法庭将这种情况记入笔录。

但还是要建议，关于这种录音录像的证据，律师要做好两项工作，一是转化成打印出来的书面材料；二是自带小型的播放设备，没有必要因为这些事情影响诉讼的进程。

1016.律师举证要有先后次序，即使是同一组证据。

例如治疗费，首先举证的不是票据，而是入院记录、病案材料等，两次入院治疗，材料应该分开装订，而不是混在一起。

索赔数额要与当事人充分沟通，确定下来。

不要出现在法庭上律师和当事人各执一词的情形，那样会让法官和对方当事人及律师看笑话，脾气不好的法官，会大声呵斥律师，这样的话律师的形象会大打折扣。

1017.律师要寻找解决问题的第二种办法。

比如受害人家属怕花钱没有做二轮摩托车的车损鉴定，这时律师要体谅，并尽可能地维护权益。

一是要给当事人说清不做鉴定的后果；二是可以用别的方法证明。

例如购买时花了多少钱，发票可以证明；用了几年，如何折旧；交通事故后，导致车辆损坏还是报废。

1018.在民事诉讼中，律师的庭前证据收集工作远比开庭要复杂得多，法官查明事实和法律适用的基础都在于证据。

只要律师能够在开庭之前搜集充足的证据证明自己的观点，胜诉的把握就比较大。

至于如何适用法律，对于大部分案件是不言自明的。

质证的技巧 1019.民事案件中的质证是最能够体现律师应变能力和法律素养的环节，而且直接关系到案件的走向和审判的结果。

新律师只有多加练习，克服胆怯心理，才能做到兵来将挡，水来土掩。

1020.一位新律师跟着师傅开庭回来说，今天开了刑庭，在法庭上我就反复地说了一句话，“没有异议”，这是现在刑事法庭上律师质证常用的口头禅，当然这也反映了刑辩律师的窘境。

在民事审判中，质证环节是体现一位律师应变能力的重要环节，这时候整个法庭静下来，法官和对方律师、当事人、旁听人员都在关注你对这份证据的看法，也许这份证据的采信与否，直接关系到案件的胜败。

<<新律师不可不知的1500句话>>

编辑推荐

《新律师不可不知的1500句话》没有教科书式的理论剖析，也没有高端业务的推广介绍，更谈不上是律师从业的葵花宝典，只是一名律界新人起步、突围、成长的如实记录，一路奔走酸甜苦辣的心路历程。

《新律师不可不知的1500句话》最大特点是对于新律师来讲可操作性强，拿来即用，用皆受益，坚持下来必定能够吃得饱、吃得好。

<<新律师不可不知的1500句话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>