

<<看穿你的谎言>>

图书基本信息

书名：<<看穿你的谎言>>

13位ISBN编号：9787562041528

10位ISBN编号：7562041520

出版时间：2012-3

出版时间：中国政法大学出版社

作者：谢家瑞

页数：187

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<看穿你的谎言>>

内容概要

谎言还是不揭穿为好。
那些学富五车的人们怎么也是谎言累累的?这才是真正需要人类深思的东西。

我很想这本书大卖.....更有趣的是,我很想看到,当人手一本这书的时候,人们之间的争斗会上升到怎样的一种高度,这是相当值得期待的。

<<看穿你的谎言>>

书籍目录

- 第一章 导论
- 第二章 我们为什么撒谎
- 第三章 从言语之外开始
- 第四章 近距离观察人
- 第五章 情绪的表情
- 第六章 身体的声音
- 第七章 朋友总会离你近一点儿
- 第八章 结语
- 参考文献
- 附录 男女谎言TOP10(英国OnePoll公司的调查结果)

<<看穿你的谎言>>

章节摘录

强调动作发生的时间、指示的方向和言语内容具有同步性，但是当说谎人试图编造答案或者编造表现时，刻意做出的强调动作总是令肢体无法同步、连贯。

某个佯装愤怒的人可能会在说“我告诉你”的同时，将手指指向别处，而目光留在你身上；即使有人真的很喜欢在生气的时候猛力拍击桌面（用痛苦的手掌换来一个令人恐惧的响声），这种强调行为也应该是和大声的吵嚷同时进行的，而不是在愤怒之后才追加上去。

人类的身体总是会先于意识流露出真实的反应，然后理性思维才能有机会掩饰它们。

在说“当然没有”的时候，轻轻点几下头是个有趣的现象。

而更加有趣的是，当意识到这种错误时，几乎所有的人都会立刻用摇头的方式加以补救，虽然此时他们的答案已经说完了。

象征性动作是在特定文化群体内具有精确含义的形体动作、面部表情或身体姿态的集合，比如耸肩、竖起中指、点头肯定、摇头否定、扬起眉毛表示值得信赖，等等。

象征性动作是非语言交流的独特方式，它们通常处于个人意识的支配之下，偶尔也可能会超出个人的意志而不自觉流露出来。

当象征性动作与言语内容完全相反时，说话者的谎言便被他的非语言行为揭穿了。

.....

<<看穿你的谎言>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>