

<<做人要圆的50个密码 做事要方的50>>

图书基本信息

书名：<<做人要圆的50个密码 做事要方的50个细节>>

13位ISBN编号：9787563927715

10位ISBN编号：7563927719

出版时间：2011-7

出版时间：北京工业大学出版社

作者：汪建民

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做人要圆的50个密码 做事要方的50>>

### 前言

“世事洞明皆学问”，只有洞悉其中的精髓，才能游刃有余地立足于社会，才能赢得人生最丰厚的回报。

人生就像是一张单程车票，你绝对不可能凭这张票回到生命的起点。

可在同样的一生中，为什么有的人能干出一番惊天动地、轰轰烈烈的大事业，有的人却一辈子默默无闻、一事无成？

原因有很多，但最重要的一点就是：前者能够通晓并遵循做人做事的哲学；而后者则不懂得把握这些哲学，或者说把握得不够到位。

有的人经常这样感慨：“做人难，难于上青天。”

一谈到人生，就长吁短叹，埋怨人生之路总是有太多的曲曲折折，有时费了九牛二虎之力，也不能尽如人意，为什么呢？

因为社会太复杂了，“林子大了，什么鸟都有”，形形色色的人存在于社会上。

有的人颠倒黑白，混淆是非；有的人阳奉阴违，两面三刀；有的人阴险狡诈，诡计多端；有的人笑脸盈盈，背后却设伏诸多陷阱……做人、做事是一门艺术，更是一门学问。

一个人无论多么聪明，多么能干，背景条件多么好，如果不懂得如何做人、做事，那么，他最终的结局将会是失败。

只有会做人、会做事，才能行得正、走得远，充分体现自我人生价值；只有能做事，做好事，把难办的事尽可能办好，才能创造骄人的成绩。

会做人不会做事，是一个不能创造社会价值的人；会做事而不善于做人，在做事的过程中就容易犯错误，甚至四处碰壁。

一位商界成功人士说过：“先做人，后做事，做人做好了附带着就把事情做了。”

戴尔·卡耐基说：“人人皆是你学习的对象。”

因为不论相识不相识，每个人都或多或少有值得你效法之处。

最重要的是，你得研究他们的生活，积极借鉴他们的经验，并灵活地应用在自己的生命中；否则，就容易走弯路，甚至碰壁、摔跤。

现实社会中每一个人都渴望着成功，然而很多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，得到的却很少，这个问题引起了人们的深思：你不能说他们不够努力，不够勤劳，可为什么偏偏落得个一事无成的结局呢？

这值得我们每一个人去认真思考。

从表面上看，做人做事似乎很简单，有谁不会呢？

其实不然，比如说你当一名教师，你的主观愿望是当好教师，但事实上却不受学生欢迎；你去做生意，你的主观愿望是赚大钱，可偏偏就赔了本。

抛开这些表层现象，去发掘问题的症结，你就会发现做人做事的确是一门需要掌握的学问。

要掌握这门学问，抓住其本质，就必须对现实生活加以提炼总结，得出一些具有普遍意义的规律来，人们才能有章可循，而不至于茫然无绪。

本书就是这样一个工具，它教给你的不局限于知识，更重要的是教给你学习知识的方法和技能。

俗话说：“授人以鱼，不如授人以渔。”

它以最优美的语言划出了最灿烂的智慧之光，也许它算不上人生路上的“灵丹妙药”，但它绝对是你生活中不可缺少的“智慧大餐”！

## <<做人要圆的50个密码 做事要方的50>>

### 内容概要

做人要“圆”，不是圆滑世故，而是一种圆通智慧，是大智若愚，是与人为善，是心智的高度健全和成熟，是做人的最高境界。

做事要“方”，是说做事要遵循规矩，遵循法则。

为官要清正廉明，要方正不阿；为商要以诚信为本，不可欺瞒大众；为学要以属实为基本原则。

汪建民编著的这本《做人要圆的50个密码，做事要方的50个细节》从不同的层面、运用不同的视角，对人生为人处世的方方面面进行了全方位的剖析。

《做人要圆的50个密码，做事要方的50个细节》以最优美的语言划出了最灿烂的智慧之光，也许它算不上人生路上的“灵丹妙药”，但它绝对是你生活中不可缺少的“智慧大餐”！

《做人要圆的50个密码，做事要方的50个细节》

书籍目录

上篇 做人要圆的50个密码

第一章 韬光养晦，圆通做人

- 1.做人要懂得伸屈之道
- 2.圆通是解决问题的途径
- 3.隐藏，才能厚积薄发
- 4.藏头掖尾避祸殃
- 5.放长线的秘密
- 6.低头并不一定是妥协
- 7.屈下身来，成就事业
- 8.做人切不可惹火上身

第二章 大音希声，圆密做人

- 9.雄辩是银，沉默是金
- 10.鼓噪不如沉默，息谤得于无言
- 11.当闭口时绝不言语
- 12.嘴上加锁不逞强
- 13.无声的说服力
- 14.低调做人，藏起锋芒
- 15.势弱先忍，谦逊为上
- 16.贵而不显，显而不露
- 17.才华横溢，并非光芒四射
- 18.谦逊礼让，屈伸之道
- 19.“怨”易做人，“拙”好处事
- 20.见矮人莫说短话

第三章 难得糊涂，圆熟做人

- 21.难得糊涂，人生的利器
- 22.为自己撑起一把保护伞
- 23.该糊涂时别明白
- 24.迟钝不失聪明，佯愚使人安心
- 25.才不可露尽，不可使尽
- 26.“糊涂”是一种隐忍，“傻”是一种美德
- 27.示人以弱，糊涂点好
- 28.无为方可无不为

第四章 虚怀若谷，圆融做人

- 29.海纳百川，有容乃大
- 30.宽容之心，做人必备
- 31.当容则容，宽仁待人
- 32.宰相肚里能撑船，将军额上能跑马
- 33.宽容是一种不可多得的智慧
- 34.把对手变成自己的朋友

第五章 淡泊名利，圆和做人

- 35.淡泊看功名，圆和看利禄
- 36.淡泊名利，踏实做事
- 37.不与人争名利
- 38.省身克己不求虚名
- 39.名利是虚无缥缈的

## <<做人要圆的50个密码 做事要方的50>>

- 40.败不馁，胜不骄
- 41.要善于控制自己的脾气
- 42.心态平和万事通
- 43.乐观是人生的最高境界
- 44.坦然面对生活中的一切
- 45.既来之则安之
- 46.善用自己的缺陷

### 第六章 审时度势，圆稳做人

- 47.退是为了更好地进
- 48.圆稳做人，伺机而发
- 49.不拘小节，进退有法
- 50.留一点好处给别人

### 下篇 做事要方的50个细节

#### 第七章 目标清晰，方向明确

- 1.做事的关键是明确目标
- 2.成事的根本是坚定目标
- 3.制订目标，更要专注于目标
- 4.守目标，展大志
- 5.细化目标，各个击破1倍
- 6.集中精力方能成大事
- 7.主观努力+努力方向=奋斗
- 8.放弃，也是一种明智的选择

#### 第八章 计划详尽，方案周全

- 9.计划具体是迈向成功的根本
- 10.计划，要有条不紊地制订
- 11.做事要有选择性
- 12.大目标，需要有小计划
- 13.有条不紊，克敌制胜
- 14.做事要善抓关键
- 15.侧重重点，高效行事
- 16.解决忙碌的根本
- 17.善于做自己喜欢的事

#### 第九章 遵守规则，方寸不乱

- 18.遵守规则，走自己的路
- 19.把握分寸，做好“自己”
- 20.做事要遵守规则
- 21.恰如其分做事的原则
- 22.做事不要聪明过头
- 23.巧在方寸，成事不难
- 24.选定方向，义无反顾

#### 第十章 惜时如金，方法得当

- 25.时间是成功的基石
- 26.成功的秘诀是行动
- 27.方法是永无止境的动力
- 28.浪费时间就是慢性自杀
- 29.机遇面前，当机立断
- 30.早起的鸟儿有虫吃

<<做人要圆的50个密码 做事要方的50>>

31.成功需要好方法

32.“曲线救国”也是好方法

第十一章 持之以恒，方针不变

33.坚持是成功的必要条件

34.执著铸就辉煌人生

35.不积跬步，无以至千里

36.板凳要坐十年冷

37.奇迹在锲而不舍中诞生

38.持之以恒是成功的密码

39.识时务，不固执

40.吃得眼前亏

41.以退为进的策略

42.放弃并不意味着失败

第十二章 注重细节，方圆兼顾

43.细节，不容忽视

44.涓涓溪流汇江河

45.凡事从小事做起

46.在细节上做足功夫

47.细节决定成败

48.细节铺就成功之路

49.成也细节，败也细节

50.注重细节才能做到完美

章节摘录

版权页：三国时，诸葛亮在祁山攻打司马懿，可司马懿就是不出来应战。诸葛亮用尽了一切手段，极尽所能地侮辱司马懿，但司马懿对诸葛亮的侮辱总是置之不理。总之，司马懿就是不出来与诸葛亮交锋。

几天下来，蜀兵的粮草耗尽，不得不动退兵回蜀国，战争就这样结束了。诸葛亮六次出兵祁山，每次都是无功而返。

司马懿之所以不战而胜，就是因为坚持了一个“忍”字。

与别人发生误会时的忍耐，只是一时的容忍，比较容易做到。难得的是在漫长时间里，忍受着各种各样的折磨，而只为完成心中的理想。这种忍耐力是难能可贵的，也是做人最应该拥有的一种能力。

人们常说，心字头上一把刀。

这把刀，让你痛，也会让你痛定思痛；这把刀，可以削平你的锐气，也可以雕琢出你的勇气。小不忍则乱大谋。

只要我们仍然身处在种种算计和争斗里，有些纷扰就永远不会结束。

有人说，忍耐就是一种妥协。

其实，妥协不是简单地让步，而是在知己知彼的基础上达成的一种共识。

不管是生活，还是工作，妥协都不仅仅是为了“家和万事兴”、“安定团结”，而且还隐藏着一种坚持，这种坚持实际上就是一种坚定的决心。

大庭广众之中，众目睽睽之下，如果互相谩骂攻击，不仅有伤风化，还使你斯文扫地。

当然，有时要做到忍也的确不易。

虽然忍耐是让人痛苦的，但最后的结果却是甜蜜的。

因此，遇事要冷静，要先考虑一下后果，本着息事宁人的态度去化解矛盾。

唯有如此，我们才不至于为了一些鸡毛蒜皮的小事而纠缠不清，更不会使矛盾升级扩大。

人，贵在能屈能伸。

伸，很容易，但屈就很难了，这需要有非凡的忍耐力才行。

只要这个人真正有智慧、有才干，不管他忍耐多久，终究会有出头之日，而且他的忍耐力反而会使他更加富有魅力和内涵。

人生很多时候都需要忍耐，忍耐误解、忍耐寂寞、忍耐贫穷、忍耐失败。

持久的忍耐力体现着一个人能屈能伸的胸怀。

人生总有巅峰，有低谷，只有那些在低谷中还能坦然处之的人，才是真正有智慧的人。

走过低谷，前面就是广阔的天空。

圆通是解决问题的途径一句美好的语言也许并不能化坚冰为温泉，而假如你想引起一场令人耿耿于怀的怨恨，或许只要发表一点尖刻的批评即可。

人与人之间经常会产生矛盾，有的是因为认知的水平不同，有的是因为对彼此不了解，有的是原本就有偏见和误解。

如果你有较大的度量，以宽容的态度对待别人，忍住最容易爆发的激动情绪，你就有可能赢得转机，矛盾也就有可能得到缓和。

爱因斯坦是全世界都尊敬的人，他在数学、物理方面都是无可争议的专家。

这位创造相对论的人，竟然也咽下过一口“气”。

有一天，他上汽车后正想一个问题，结果数错了钱。

售票员大声讽刺他：“你这么大一个人，会不会算数呀！”

爱因斯坦一笑置之：“不会就不会吧！”

”社交过程中，由于偏见和误解常常会是一方伤害另一方。

假设受伤害的一方始终耿耿于怀，那关系就无法改善。

如果受伤害的一方有很大的度量，不念旧恶，那会使原先持偏见者感情受到震动。

度量问题不是个无关紧要的小问题。

## <<做人要圆的50个密码 做事要方的50>>

度量如海还是度量如杯，在重要关头可以决定一个人事业的成败。

为一点小事斤斤计较，争吵不休，既伤害了感情，影响了友谊，也无益于你成就大事，结果不是双赢而是两败。

因此，摒弃个人成见，不在社交场合为区区小利争斗，不为炫耀自己而去贬低他人，发扬一点忍让精神，对许多事情进行“冷处理”，摆脱相互之间无原则的纠缠和不必要的争执，不计较一切无关大局的小事……那么，你的风度将会获得社交场合中众人的青睐，你的事业也会如虎添翼，收到双赢的效果。



编辑推荐

《做人要圆的50个密码 做事要方的50个细节》：人生如棋。  
输赢的博弈充斥在我们生活中的方方面面。  
在生活博弈中。  
要想让自己立于不败之地，就必须解读做人密码。  
琢磨做事的细节。  
只有这样。  
才能看清他人的真实意图。  
才能灵活运用自身的资源。  
掌控全局。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>