

<<胆商第一情商第二智商第三>>

图书基本信息

书名：<<胆商第一情商第二智商第三>>

13位ISBN编号：9787563928118

10位ISBN编号：7563928111

出版时间：2011-10

出版时间：北京工业大学

作者：焦珊珊

页数：247

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<胆商第一情商第二智商第三>>

前言

人人都想踏入卓越人士的行列，都想吸取他们成功的经验，但并不是每个人都能获得成功。这些人之所以被称为“卓越人士”，必定是因为他们身上有着普通人所不具备的高贵品质。

那么，到底什么样的人才能被称为卓越人士呢？

有人说：“他一定是位智商很高的人，因为聪明人要比普通人更容易获得成功。

”有人说：“他一定是位受人欢迎的人。

”还有人说：“他必定是位骁勇善战的‘将军’，也就是说他是一个敢于冒险的人。

”可见，卓越人士一定是位聪明、受人欢迎和勇敢的人，也就是我们现在所说的智商、情商、胆商的“集合体”。

有一个人，已经踏入了40岁的行列，可他看起来是那么风光，那么令人羡慕。

原来，他是一名身价过亿的富豪，但绝对没有人能想象得到他以前是多么渺小。

据了解，这位富翁原来是位退伍兵，后来转业进入一个国营企业，一开始老是受气，个性好强的他立即辞职选择“下海”闯荡。

十年后，他已经是一位家产上亿的富豪。

春节时，富豪问身边的一名亲戚：“你是咱们家族中学历最高的，又在学校教书，告诉我，你年收入是多少？

”亲戚回答道：“年收入大约5万元吧，怎么了？

”富豪说：“我观察到一个现象：公司里为我打工的那些职员在中学时代学习成绩都比我好，学历最差的也是大专，我当年高中三年真是拼了老命，但是考不上大学，所以一直对那些有学历的文化人很尊重，觉得他们智力高，工作能力强。

可是现在我竟然是他们的老板，给他们提供饭碗，这个真是出乎我的意料之外。

”他接着说：“我认为一个人事业的成功取决于‘三商’，即我们平时所讲的智商、情商和胆商，但是对一个真正的人才来说，他的三商按重要程度应该这样排列：胆商第一，情商第二，智商第三。

”的确，没有超人的胆识，就没有超凡的事业！

一个人若没有了敢想、敢做的意识，又怎能跨出成功的第一步？

当一个创业者拥有了高胆商时，那么高情商则是第二选择。

有人会问，为什么不是智商？

因为，一个人的智商再高，若没有良好的自控能力和处理人际关系的技巧等，又怎能获得巨大的成功？

这对一个创业者来说无疑是致命的。

“胆商第一，情商第二，智商第三”，卓越人士都会将这三者牢牢记在心中。

所以，想要迈向成功的人，就请牢记这句话吧！

《胆商第一 情商第二 智商第三——卓越人士的三大品质》一书从胆商、情商、智商这三方面向读者一一展示了成功的智慧，旨在告诉读者：在人生道路上，渴望成功的人，就得有闯荡的勇气和魄力，就得有控制自我、独立思考的能力。

<<胆商第一情商第二智商第三>>

内容概要

“胆商第一，情商第二，智商第三”，卓越人士都会将这三者牢牢记在心中。所以，想要迈向成功的人，就请牢记这句话吧！

《胆商第一 情商第二 智商第三——卓越人士的三大品质》一书从胆商、情商、智商这三方面向读者一一展示了成功的智慧，旨在告诉读者：在人生道路上，渴望成功的人，就得有闯荡的勇气和魄力，就得有控制自我、独立思考的能力。

《胆商第一 情商第二 智商第三——卓越人士的三大品质》由焦珊珊编著。

<<胆商第一情商第二智商第三>>

书籍目录

上篇 胆商第一

- 一、勇者无敌——人生成败在胆略，只有爱拼才会赢
 - 要敢于做“出头鸟”
 - 有胆量才会有机会
 - 敢想敢做，才能脱颖而出
 - 没有什么是不可能的
 - 敢闯，但绝对不要乱闯
 - 输得起，才不怕失败
 - 像“狼”一样，敢于放手一搏
- 二、敢冒风险——不入虎穴难擒虎，无限风光在险峰
 - 敢于冒险才能定乾坤
 - 冒险是一切成功的前提
 - 禁区就是用来闯的
 - 越有风险的地方越有蜂蜜
 - 试试看，人生或许就会不一样
 - 成功只钟爱敢冒风险的勇士
 - 冒险的刺激让你忘记困难
- 三、敢于竞争——群雄逐鹿何所惧，物竞天择适者存
 - 竞争与“懦夫”无缘
 - 做人要有企图心
 - 没有竞争意识，就没有动力
 - 两强相争时，不要心慈手软
 - 防御竞争中，给对手有力的回击
- 四、勇于创新——独辟蹊径勇拓荒，自成一统领风骚
 - 必要时，不按牌理出牌
 - 创新思维助你成就大事业
 - 摆脱思维定式的束缚
 - 勇于创新，经营特色
 - 标新立异才可独领风骚
 - 问题不止一个正确答案
 - 独辟蹊径，寻找新方法
- 五、勇担责任——一份承担一份胆，顶天立地真豪杰
 - 做一个勇于承担责任的人
 - 不要把责任推给别人
 - 找借口就是推卸责任
 - 挺身而出，帮老板解决问题
 - 敢担当的人才能赢得老板青睐
 - 没有勇于担当的心，就没有成功

中篇 情商第二

- 一、了解自我——三省吾身勤内视，正确认知定准位
 - 自省才能看见真实的自己
 - 每个人都有属于自己的芳香
 - 真诚相待，回归真我
 - 要赢得欣赏先欣赏自己
 - 坚决不做别人的翻版

<<胆商第一情商第二智商第三>>

- 清楚地了解自己的价值观
 - 活出自我，活出精彩人生
 - 都是自卑惹的祸
- 二、调控情绪——喜怒哀乐不外露，牢记冲动是魔鬼
- 控制自己不良的情绪
 - 调整情绪，放松心灵
 - 尽力挣脱恐惧情绪的束缚
 - 学会用理智战胜愤怒情绪
 - 努力摆脱焦虑情绪的困扰
 - 千万不要陷入内疚之中
 - 摆脱心理的控制
- 三、自我激励——凌云壮志冲霄汉，马不扬鞭自奋蹄
- 多一分信心，就多一分成功
 - 超越自己，你是最棒的
 - 相信自己一定能成功
 - 信念不倒，希望永存
 - 用激情点燃你的生命
- 四、笑迎挫败——踏平坎坷成大道，历经百劫志更坚
- 将耻辱化为前进的动力
 - 最可贵莫过于逆境情商
 - 敢于接受生活中的挑战
 - 用困难铸就辉煌的人生
 - 别让失败遮住你的双眼
 - 东方不亮西方亮
 - 困境中更要坚持不懈
- 五、广结人脉——朋友多了路好走，好汉还需众人帮
- 正所谓朋友多了路好走
 - 记得多和陌生人交朋友
 - 无意救助，收获惊喜
 - 善于利用人脉来创造基业
 - 善借他人之力成就自己
 - 人情积攒得越多，回报就越丰厚
 - 平时多烧香，急时才会有人帮
 - 察言观色事事顺
- 六、谨行慎思——开动脑筋多思量，切莫莽撞任意行
- 凡事不能都跟着感觉走
 - 三思而后行，冲动是魔鬼
 - 与人交谈时要慎之又慎
 - 精明谨慎，成就非凡一生
 - 谨行慎思，你的保身法宝
 - 谨小慎微，天下大事必作于细
- 下篇 智商第三
- 一、敏于观察——世事洞明皆学问，慧眼独具是高人
- 培养善于观察的能力
 - 从细微处观察一个人
 - 以眼识人，窥探心灵
 - 知人善任，勤于观察

<<胆商第一情商第二智商第三>>

二、明于判断——见微知著辨真伪，能谋善断不吃亏

- 做兼听的“明主”
- 关键时刻，作出准确的判断
- 过人的决断力让你鸿运升腾
- 从细节中识破“势利人”
- 犹豫不决是大忌
- 察微知著，提前作出判断

三、精于筹划——事预则立不预废，运筹帷幄胜千里

- 凡事预则立，不预则废
- 事前制订好工作计划
- 胸有全局，计划助力
- 有条理就会有效率
- 确立目标是成功的一半
- 计划具体才能成功
- 办事要分清轻重缓急

四、娴于应变——处变不惊巧应对，力转乾坤扭乱局

- 处变不惊，将危机变为转机
- 进退有度，以不变应万变
- 随机应变，巧赢市场
- 交谈中也要随机应变
- 死马活医，以变求生
- 置之死地而后生

<<胆商第一情商第二智商第三>>

章节摘录

版权页：项羽见秦军人马众多、士气正盛，于是命令士兵将渡船统统凿穿，沉下水底；又把行军煮饭的铁锅砸得粉碎，每人只带够三天的干粮。

在此情形下，楚军将士们放手一搏，互相鼓励，人人都抱着“进则生，退则死”的决心，奋勇杀敌。两军相遇勇者胜，秦军虽然人马众多，但抵挡不住抱定必死决心的无畏楚军。

几番激烈的血战，秦军终于战败。

雨果说：“任何卓越的胜利，都是出于大胆的成果。”

项羽正是用“破釜沉舟”的胆识激发士气，战胜了强敌。

中国古代有许多成语，如“大智大勇”、“智勇双全”、“斗智斗勇”等都把智商和胆商相提并论，可见两者是密不可分的。

看准时机，果敢决定，这是创业者必备的基本素养。

许多成功商人的胆量都是很大的，比如李嘉诚、霍英东等，他们少年时期家境贫寒，后来凭着自己的胆商，成为敢想敢干白手起家的典范。

正是因为从小就习惯了没有后路，无人帮助，所以他们才敢于大胆地向前走。

1945年，匈牙利人保罗·道密尔怀揣5美元只身来到美国闯天下。

凭借过人的胆识，20年后他成了一名百万富翁。

有人疑惑他为什么总爱收购一些失败的企业来经营，他这样解释说：“别人经营失败的生意，你接手了反而容易找到失败的原因，因为缺陷比较明显，你只要把那些缺点纠正过来，自然就赚钱了。”

这显然比自己从头做一门生意省力得多，风险也会小很多。

“人人都知道的风险，恰恰是最小的”——也许这就是高胆商之人的精明之处。

两个才能相差无几的人，最后的发展可能有天壤之别，其原因有时候就在于他们的胆略。

世上不存在万全之策，没有不需要你付出成本，就能轻易承担风险的事儿。

华尔街的定律之一，就是“无风险则无回报”。

许多人“胆商”太低，使得头脑中的许多好想法被束之高阁，许多新创意流于空谈，这样的情形现实生活中屡见不鲜。

冒险的刺激让你忘记困难众所周知，人们在冷天游泳时，大约有三种适应冷水的方法。

有些人先蹲在池边，将水撩到身上，使自己能适应之后，再进入池子游；有些人则可能先站在浅水处，再试着一步步向深水走，或逐渐蹲身进入水中；更有一种人，做完热身运动，便由池边一跃而下。据说最安全的方法，是置身池外，先行试探；其次则是置身池内，渐次深入；至于第三种方法，则可能造成抽筋甚至引发心脏病。

但是相反的，最感觉冷水刺激的也是第一种，因为置身较暖的池边，每撩一次水，就造成一次透骨的寒冷，倒是一跃入水池的人，由于马上要应付眼前游水的问题，反倒能忘记了周身的寒冷。

与游泳一样，当人们要进入陌生而困苦的环境时，有些人先小心地探测，以作万全的准备；还有人因为知道困难重重，而再三延迟行程，甚至取消原来的计划；又有些人，先一脚踏入那个环境，但仍留许多后路，看着情况不妙，就抽身而返；当然更有些人，心存破釜沉舟之想，打定主意，便全身投入，由于急着应付眼前重重的险阻，反倒能忘记许多痛苦。

在生活中，我们该怎么做呢？

如果是年轻力壮的人，不妨做“一跃而下”的人。

虽然可能有些危险，但是你会发现，当别人还犹豫在池边，或半身站在池里喊冷时，那敢于一跃入池的人，早已自由自在地来来往往，把这周遭的冷，忘得一干二净了。

在陌生的环境中，由于这种敢于一跃而下的人较别人果断，比别人快，较别人敢于冒险，因此，能把握更多的机会，所以往往是成功者。

<<胆商第一情商第二智商第三>>

媒体关注与评论

你若失去了财产，你只失去了一点，你若失去了荣誉，你已丢掉了许多：你若失去了勇敢，你就把一切都失掉了。

——德国诗人 歌德情商对于每一个人来说都至关重要，一个拥有良好情商的人不仅能承受各种心理压力，更能够坦然面对竞争.创造成功的机会。

——心理咨询师 胡邓缺乏智慧的灵魂是僵死的灵魂，若以学问来加以充实，它就能恢复生气，犹如雨水浇灌荒芜的土地一样。

——阿拉伯诗人 伊斯巴哈尼

<<胆商第一情商第二智商第三>>

编辑推荐

《胆商第一情商第二智商第三》：胆商：现代人创造价值的卓越能力，情商：现代人创业制胜的绝对资本，智商：现代人办事效力的重要前提。

一个人事业的成功取决于三商，即我们平时所讲的智商、情商和胆商，但是一个真正的人才，他的三商重要性应该这样排列：胆商第一。

情商第二，智商第三。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>