

<<销售改变人生>>

图书基本信息

书名：<<销售改变人生>>

13位ISBN编号：9787563929498

10位ISBN编号：7563929495

出版时间：2012-1

出版时间：北京工业大学

作者：王敏

页数：289

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售改变人生>>

内容概要

《销售改变人生-王敏所说的,就是你所想的!(销售经理版)》,本书包括王牌销售经理是这样炼成的、王牌销售经理的核心理念、王牌销售经理的核心能力等内容。

<<销售改变人生>>

作者简介

王敏

“赢·销”，课程体系创始人。

国家高级营销师、素有“营销小龙女”之称。

北京巨思特教育集团营销副总裁、首席公众营销导师、兼任北京新火品牌策划有限公司高级品牌策划专家。

11年的营销生涯，王敏取得了骄人业绩。

她所创造的巨思特集团销售纪录，连续5年无人打破。

她所带领的销售团队与客户的成交率高达90%。

客户与员工评价她是一位集才华与人品于一身的年轻总裁，一位极具个人魅力的销售精英。

王敏老师培训辅导过的企业有苹果集团、中国五矿集团、奥康集团、钰泰集团、曙光实业集团、河北承启集团、金通航空、广东宝丽华集团、方太集团、浙江邦耐集团、承德五谷农庄、黄记煌餐饮、唐山东方华盛铸造、清香阁大连海鲜、红顶轩家具、温州劳莱斯鞋业、大好大食品、北京凤仪轩、香港欧蒂夫、北京丽美人等众多企业和机构。

<<销售改变人生>>

书籍目录

- 第一章 王牌销售经理是这样炼成的
 - 保持巅峰的精神状态
 - 顶尖的推销员
 - 销售经理不是一般人干的，是人才干的
 - 员工心中的偶像
 - 忠实的服务员
 - 销售经理的四重角色
 - 拥有感恩的心
- 第二章 王牌销售经理的核心理念
 - 找到一个竞争对手
 - 我就是缠绕公司大树的那根藤
 - 永不放弃成功的念头
 - 只要下定决心，一切皆有可能
 - 只做第一，不做第二
 - 低姿态成就高声望
 - 你只能从成功走向成功
-
- 第三章 王牌销售经理的核心能力
- 第四章 一切制度都是为了销售
- 第五章 领导力的本质
- 第六章 “心”的沟通才是有效沟通
- 第七章 永远站在销售最前沿
- 第八章 前有抓潜，后有追销
- 第九章 找到顾客想要的，获得自己想要的
- 第十章 最好的管理，就是先找到最好的人
- 第十一章 人才是打磨出来的
- 第十二章 顶尖的人才，是激励的结查
- 第十三章 简单可视化管理
- 第十四章 岁月抹不去的记忆

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>