

<<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

图书基本信息

书名：<<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

13位ISBN编号：9787564045432

10位ISBN编号：7564045434

出版时间：2011-7

出版时间：北京理工大学

作者：朱新月 编

页数：289

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

### 前言

犹太文明流传几千年，犹太民族也在世界各地流浪了几千年，他们或许没有留下雄伟壮观的宫殿和建筑，但却留下了无与伦比的智慧，而这些智慧正是犹太人一切财富的根源。

犹太人就是凭借着这些智慧获得了“世界第一商人”的美誉，在财富领域取得了让世人刮目相看的成就。

在西方有句话：“如果你不了解犹太人，就不了解财富。

”犹太人对世界财富产生了如此重大的影响，以至于有人夸张地说：“三个犹太人坐在一起，就可以左右世界的经济。

”对于犹太人的财富，有一个十分经典的说法：“世界的钱在美国人的口袋里，但美国人的钱在犹太人的口袋里。

”犹太人是如此之优秀，让世界为之震惊。

谜一样的犹太人，之所以能够让全世界为之瞩目。

是因为他们所拥有的惊人财富和奇异的赚钱能力。

这个伟大的民族，他们在世界上是人口极少的民族，但却掌握了庞大的资产；他们受尽凌辱，四处流浪，倍受打击却不屈不挠；他们没有多少资本，但却惊人的富有，始终处于金钱的顶峰和权力的中心。

千百年来，犹太人创造了人类历史上最让人叹为观止的巨额财富。

一直以来，犹太人的致富本领都是大家非常关注的话题，几乎所有的人都对犹太人如何创造如此巨大的财富产生了浓厚的兴趣。

但是犹太商人们在对自己掌握的巨大财富深为自豪的同时也讳莫如深。

千百年来，他们发财的秘密和技巧从来不为外人所知，世人常常对他们如何致富的神奇秘诀感到不可思议的震惊和羡慕。

那么，犹太人挣钱的艺术到底是什么呢？

其实，犹太人之所以能够更能挣钱，就在于他们比别人更善于算计。

他们拥有很高的智慧和丰富的知识，同时这些智慧和知识和他们与生俱来的赚钱本领巧妙地结合在一起，使他们能够发现很多赚钱的技巧，掌握很多赚钱的准则。

还有最重要的一点是，他们对于金钱的态度。

犹太人认为，钱不是什么可耻的东西，钱是对神的礼物。

拥有足够的金钱，你就可以买到做人的尊严，可以买到比较高的社会地位。

因此要获得平静的生活，在精神上愉快，首先要有足够的金钱。

因为，有了钱你才可以过得舒服，心情才会好。

不信你看，贫穷的人脸上总是写满了生活的沧桑和苦难。

没有好的生活，就没有好的心情，人就容易颓丧和衰老更谈不上幸福人生。

在犹太人眼中，金钱是人生重要的工具，每个人都应该拥有金钱。

他们把钱和上帝联系在一起，认为没有钱就连献给上帝的礼物都没有。

在他们看来，金钱就是成功的标志，就是实现人生价值的工具。

犹太教说，金钱是给美好人生的祝福，也是人给上帝的礼物。

## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

### 内容概要

谜一样的犹太人，之所以能够让全世界为之瞩目。是因为他们所拥有的惊人财富和奇异的赚钱能力。这个伟大的民族，他们在世界上是人口极少的民族，但却掌握了庞大的资产；他们受尽凌辱，四处流浪，倍受打击却不屈不挠；他们没有多少资本，但却惊人的富有，始终处于金钱的顶峰和权力的中心。

那么，犹太人挣钱的艺术到底是什么呢？其实，犹太人之所以能够比更能挣钱，就在于因为他们比别人更善于算计。他们拥有很高的智慧和丰富的知识，同时这些智慧和知识和他们与生俱来的赚钱本领巧妙地结合在一起，使他们能够发现很多赚钱的技巧，掌握很多赚钱的准则。

## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

### 作者简介

朱新月，毕业于首都师范大学历史系。  
2001年与汪求先生、张明帅先生创办了北京博士德知识传播机构，共同策划出版了《细节决定成败》、《精细化管理》、《笑着离开惠普》、《可以平凡不能平庸》等畅销书，共同推动中国企业走向精细化管理，推动中国社会进入精细化时代。

著有：《35岁以前决定你的一生》、《命运曲线》、《追随者》、《触摸幸福的16堂课》。

## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

### 书籍目录

#### 第一章 上帝宠爱的淘金者，为何能以核裂变的速度创造财富

- 1 最长的路是从心灵通往钱包
- 2 书中自有黄金屋，智慧是谁都抢不走的财富
- 3 赚钱犹如针挑土，即使1美元也要赚
- 4 留意生意场上的每一个细节，把运气变成财气
- 5 定下赚钱的目标，动手动脑就一定能做到
- 6 反应速度是赚钱的法宝：认准了就果断出击
- 7 从信息中捕捉商机的“金钱猎犬”
- 8 精打细算地安排时间，惜时如金
- 9 操纵和把握流行趋势赚大钱
- 10 用心敲开财富之门

#### 第二章 为什么你不是犹太人——犹太人想的跟你不一样

- 11 犹太生意经中的两大法则
- 12 吝啬是犹太人眼中的美德
- 13 健康是最重要的本钱
- 14 苦难是最大的财富
- 15 善于思考，三思而后行
- 16 以柔克刚，温柔也是生意之道
- 17 做堂堂正正的精明商人
- 18 生意场中百无禁忌
- 19 寻找法律的漏洞，在法律允许的范围内投机
- 20 切莫好高骛远，要追求实实在在的东西

#### 第三章 最应该复制的犹太人十大赚钱铁律

- 21 用四肢只能赚小钱，用脑子才能赚大钱
- 22 “薄利多销”不错，但绝不可放过“厚利适销”
- 23 智慧与金钱并举，善于用活智慧
- 24 知难而进，迎难而上，付出就会有回报
- 25 学会“推销自己”，与人和睦相处
- 26 把自己变成一个高财商者
- 27 唯有现钞最实在，犹太人的现钞主义
- 28 立足于赚钱而不是攒钱
- 29 学会忍耐，注意买卖中的“度”
- 30 追求双赢，一笔生意，两头赢利

#### 第四章 黄金心态：犹太人的赚钱圣经

- 31 切莫怨天尤人，因为不存在“上帝的安排”
- 32 用诚信打造自己的信用金笔
- 33 罗马不是一天建成的，不要急于求成
- 34 制定明确的目标，为之不懈奋斗
- 35 对想要的绝不退让，要敢于说“不”
- 36 办法总比困难多，凡事都有解决的窍门
- 37 不要计较一时的得失，放长线钓大鱼
- 38 细心观察创造财富的奇迹

## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

39 开锁不能总用钥匙，解决问题要突破常规

40 从“无用”中发现“有用”的价值

### 第五章 人脉投资：犹太人心照不宣的“情感”赚钱术

41 再穷也要站到富人堆里

42 成功不在于你知道什么，而在于你认识谁

43 友谊是陈年老酒，愈饮愈醇

44 借钱给朋友等于掏钱买敌人

45 犹太人的团结精神

46 人脉即钱脉，交往是经商的重要资本

47 创造机会，和尽量多的人交朋友

48 善于沟通，就是善于创造财富

49 犹太人的交友原则

50 获得利益的最好方法就是让对方为自己着想

### 第六章 经商准则：揭开犹太人最鲜为人知的商业准则

51 以善为本，博取消费者的好感

52 男人赚钱，女人花钱，让女人动心就会有收获

53 “吃”是世界上最大的生意，善于在嘴巴里寻找商机

54 抢先占领市场的风险管理家

55 明亏暗赚，声东击西

56 用“心理暗示术”操纵消费者的心理

57 发掘手下人的能力，使每个人都成为挣钱英雄

58 节俭与慷慨偕行，诚信与机智相伴

59 抬高价格赚钱的秘密

60 敢于借贷、善于借贷的“借鸡生蛋”术

### 第七章 管理定律：犹太人烂熟于心的十大管理定律

61 爱迪生思维：失败是成功之母

62 马太效应：一定要让自己成为行业的领头羊

63 奥卡姆剃刀定律：解决根本问题

64 手表定理：一个人不能让两个人指挥

65 木桶定律：水桶能装多少水，完全取决于它最短的那块木板

66 酒与污水定律：及时清除团队中的消极分子

67 马蝇效应：再懒惰的马，只要有马蝇叮咬，也会精神抖擞

68 鲑鱼思维：不随大流学会独立思考

69 佛罗伦斯思维：目标好似灯塔，够亮才能引航

70 因果思维：成与败，必有因

71 相关思维：没有任何事物能够孤立地存在

### 第八章 谈判法则：犹太人四两拨千斤的嘴巴咬钱术

72 让自己成为别人后，再谈判

73 拿出几套具有杀伤力的方案，心中始终要有一本账

74 灵活掌握，拒绝一口价

75 摸清对方隐藏的“底牌”，挖出有用的秘密

76 沉默是金，有时无声胜有声

77 在原则下灵活变通

## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

- 78 没有谈判，生活就无法继续
- 79 耐心寻找双方的调和点，一步一步解决问题
- 80 越谨慎，越受益
- 81 利益当前，“面子”算什么

### 第九章 靠钱赚钱：犹太人复利的“王道”与“霸道”

- 82 高风险，高回报
- 83 投资是一种更高明的理财
- 84 摸准融资诀窍，把别人的钱拿过来
- 85 私营公司的融资策略
- 86 用别人的鸡下自己的蛋
- 87 坚持“不作存款”，把死钱变成活钱
- 88 第三只手借势法打造自己的品牌
- 89 只有傻瓜才拿自己的钱去发财
- 90 胆大心细，迅速出手，作出惊人的投资
- 91 “负翁”没有什么了不起

### 第十章 犹太人藏在《塔木德》里的终极赚钱秘密

- 92 上帝福佑遵守契约的人
- 93 诚实是经商的最高法则
- 94 机遇就是瞬间的命运
- 95 尽量多看几步，才能运筹帷幄、决胜千里
- 96 商人都是理性主义者，决不感情用事
- 97 逆风飞扬，在危机中寻找希望
- 98 撒种眼泪，收获金钱
- 99 不断超越自我，迎接全新挑战
- 100 做个无所不知的杂学博士
- 101 价值不菲的“一分钟”

## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

### 章节摘录

版权页：插图：利用自己的优点一次，一位犹太老人主动为一位农夫的儿子说媒。他对农夫说：“我为你物色了一位最好的儿媳，这姑娘是罗斯切尔德伯爵（著名银行家）的女儿。”

农夫听后，高兴地说：“那太好了！”

犹太老人又找到罗斯切尔德伯爵，说：“我为你女儿找了一个万里挑一的好丈夫。”

罗斯切尔德伯爵婉拒道：“我女儿还太年轻。”

犹太老人说：“可这小伙子是世界银行的副行长。”

“噢，如果是这样，那当然好啦！”

最后，犹太老人找到世界银行行长，说：“我给你找了位副行长。”

行长为难地说：“我们已经有足够的副行长了。”

犹太老人：“可是，你知道吗？”

这位年轻人是罗斯切尔德伯爵的女婿。

一听此言，世界银行行长欣然同意。

培训瓦工二次大战后，美国建筑业大发展，砖瓦工价码看涨，这对失业者来说是个难得的机遇。

一贫如洗的迈克为了生计也由明尼亚波利来到芝加哥。

他看到招工广告后，却没有投入应征当砖瓦工的竞争洪流中，而在报纸上刊登了“你能成为瓦工”的广告。

迈克租了一间店铺，请来一位瓦工师傅，买来1500块砖头和一堆砂石做教材，开展培训业务。

许多工人蜂拥而至，出高价受训。

结果，迈克10天就获利3000美元，等于一个瓦工200天的收入。



## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

### 编辑推荐

《犹太人笔记本里的101个赚钱秘密》编辑推荐：犹太人笔记本里的101个赚钱秘密作为全世界公认的“第一商人”，犹太人的成功秘诀究竟是什么呢？

犹太人为什么会赚钱？

打开犹太人的笔记本吧，看看他们赚钱的101个秘密，看看他们独特的经营理念、商业技巧，你学会了多少？

## <<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

### 名人推荐

中国人喜欢攒钱,西方人热衷花钱,只有犹太人精于赚钱。

他们认为:唯有运用智慧赚钱,才是真正的致富之道。

他们的经商智慧风靡全球,造就了无数的商业巨子。

本书通过解读犹太人精妙绝伦的经商之道,从人性、道德、宗教等深度视角探讨了金钱的意义,从而帮助我们拥有经商的头脑,像犹太人一样去赚钱!赚钱不仅是一种谋生手段,更成为人们的一种社会和心理的概念,承担着人们的希望与恐惧、理想与价值观,成为一个人的自我观感、自我尊重,以及对才智评价的中枢。

世界上有这样一群人,他们最精明、最勤劳、最坚忍。

他们在世界人口中所占的比例仅为0.3%,但却掌握着世界经济的命脉,获得了17%的诺贝尔奖,赚取了世界上30%以上的财富。

他们是谁?

——他们就是犹太人。

犹太人的确是一个伟大的民族。

在美国200名最有影响的名人中,犹太人占一半;在美国名牌大学教授中,犹太人占三分之一;在美国律师中,犹太人占四分之一;在美国文学、戏剧、音乐的一流作家,犹太人占60%。

全球最有钱的企业家,犹太人占一半;美国的百万富翁中,犹太人占三分之一;《富布斯》美国富豪榜前40名中,犹太人占18名;美国国会参议员中,犹太人占10名;美国国会众议员中,犹太人占27名。

石油大王洛克菲勒,金融大鳄索罗斯,华尔街的金融巨子摩根,红色资本家哈默,报界之王普利策,.....这些站在金字塔尖的人都是犹太人的杰出代表。

这一个个耳熟能详的名字背后都有一个传奇的财富故事。

所以,正确把握金钱的密码和价值,懂得赚钱的哲学,对于每个人都至关重要。

犹太人作为全世界公认的“世界第一商人”,几千年历尽艰辛和屠戮,掌握了丰富而系统的赚钱经验和智慧,对于每一位读者都会产生巨大的启发。

这是一本描述了犹太人数百年社会发展的举世经典,一本塑造了一个智慧民族的巨著,一本成就了马克思、爱因斯坦、弗洛伊德、洛克菲勒、巴菲特、格林斯潘.....成功人士必备的传世典籍。

这是一本透视犹太人钱袋奥秘的教科书,但又绝不仅仅局限于金钱本身。

它从更深的人性、哲学、道德层面,对财富、贫穷、拥有、慈善、竞争、公平交易、礼物等进行了不落俗套的探讨,给人耳目一新的震撼力,使人们对财富有了更加客观、通透的认识。

它没有赚钱的方法,却能帮你树立正确的财富观,使你的生活真正富足起来;它没有煽情的说教,却能激发你内心深处的责任感,使你的生命更有价值;它没有精确的计算,却能为你测量出金钱与心灵的距离,使你的人生更加幸福。

深刻、透彻、客观的论述中闪耀着智慧的光芒,使人们真正意识到财富与责任并存,任何过度追求财富或造成严重匮乏的行为,都会对市场形成压力,最终减少财富的总量。

翻开这本书,您会感受到一个富有智慧而又务实的民族所具有的睿智和幽默:您会惊叹人的思想竟然可以是完美地将赚钱的智慧和做人的智慧融为一体:您会赞叹世界上居然有这样一群对于金钱的本质锲而不舍的人。

犹太人之所以成为“世界上最精明的人”,犹太商人之所以成为“世界第一商人”,就是因为他们勤劳勇敢、善用心计。

犹太人赚钱的艺术到底是什么呢?

其实,犹太人之所以能够更能赚钱,就在于他们比别人更善于算计。

他们拥有很高的智慧和丰富的知识,同时这些智慧和知识与他们与生俱来的赚钱本领巧妙地结合在一起,使他们能够发现很多赚钱的技巧,掌握很多赚钱的准则。

2011年7月由北京博士德文化发展有限公司策划,有北京理工大学出版社出版的《犹太人笔记本里的101个赚钱秘密》现已上市,本书通过对犹太人赚钱经验的提炼和总结,共总结出101个赚钱秘密,

<<犹太人笔记本里的101个赚钱秘密>>

希望让每个读者都可以学习和运用这些财富密码。  
阅读本书，您将了解犹太人赚钱的秘密，学会犹太人的赚钱智慧。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>