

图书基本信息

书名：<<世界五百强企业高管给年轻人的忠告>>

13位ISBN编号：9787564054588

10位ISBN编号：7564054581

出版时间：2012-2

出版时间：北京理工大学

作者：徐谦

页数：278

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

当前国外经济形势相当恶劣，相比之下国内的经济形势似乎还可以，但是，物价的快速上涨，房价的高企不落，工资收入的微薄增长，应该说当代年轻人所面临的问题是非常严重的。

至少从财富的增长，机会的把握，成功的留在大城市，找到好工作的难易程度等许多现实物质条件的角度来说，现在的年轻人有很大的压力。

但是，有句话说得好，无论一个什么样的年代，无论什么样的条件下，总会有一些人能够在残酷的条件下生存下来并且脱颖而出，成为那个时代的佼佼者，他们就是那些找到了方向并且能够坚持自己的理想，并为之奋斗的人。

所以，对于当代的年轻人来说，如何才能明确自己的目标，找到自己的方向是我们从学校步入社会之后首先要解决的问题。

要解决这个问题，我们可以从那些已经在事业上取得成功的人那里学习他们的经验，用他们经验和思想结合我们当代的实际情况来寻找我们自己的人生之路和事业之路，这对现在的年轻人而言不失为一个最好的途径。

本书编者正是从这个目的出发，精选了那些世界五百强企业高管们从自己的职业生涯和人生路上总结出来的人生经验和忠告。

希望对现代年轻人的成长和未来的职业生涯有一个启发。

的确，在当今这个竞争的时代，每一个年轻人都应当明白：你不但可以成功，而且一定要做到一个成功的人，否则你就是一个永远失败的人。

我们无法做到与时间赛跑，因为我们永远都跑不过它，但是我们完全有可能做到比自己原先的步伐再快一步。

哪怕这只是一个很小很小的步伐，但是这一步意义却是很大很大。

如果说我们想要改变我们眼前这一世界，那我们首先要做的就是改变自己。

每个人之所以会有不同的成就，原因就在于所提出的问题不同，思考的方式不同，吸取他人忠告的程度不同。

现在的年轻人都很浮躁，没有心思去听别人的劝告，有些人因此而走了很多弯路。

阅读这本书，能够让你受益匪浅。

其实，成功离我们并不遥远，只是你没有看到罢了！

<<世界五百强企业高管给年轻人的忠告>>

内容概要

《世界五百强企业高管给年轻人的忠告》精选了世界五百强企业高管们从自己的职业生涯和人生道路上总结出来的人生经验和忠告，希望对现代年轻人的成长和未来的职业规划有一个启发。

作者简介

徐谦，男，台大企管系毕业，担任台视记者、主播多年后，在美国UCLA取得MBA学位。2002年开始，受到启发与指引，辞去高薪的工作，专心研修瑜伽以及新时代的各类心灵课程。六年多来，学习了各种不同的心灵成长及心理治疗方法，并且博览了一百多本中英文的有关著作，透过每日的瑜伽练习和静坐，体悟了许多灵性及个人成长方面的心得。现在最关心的是“人类意识的进化与提升”，希望帮助更多的人发现内在真实的自我与幸福。从94年开始长年定居北京，并取得了中国国家心理咨询师的执照。

书籍目录

Chpater 1 生活，简单而有梦想最好

忠告1：沃森：一个人的成就通常不会高于他的梦想

忠告2：大卫·巴赫：从诸多梦想中找到你最真实的梦想

忠告3：沃尔特·迪斯尼：运气作用一时，进取心却影响一生

忠告4：亨利·福特：有勇气面对生活，才有信心追求梦想

忠告5：鲍勃·皮特曼：自己决定自己的行为，但要为行为负责

忠告6：爱迪生：要有将梦想转化为实际的目标的能力

忠告7：神部满之助：心无大志者往往是一生平庸的

Chpater 2 人生也同样需要经营

忠告8：小沃森：不要依赖自己的家庭，出身不能给你一切

忠告9：虻金尼·杜尔奈：唯有学习和苦心经营，才可望事业有成

忠告10：王永庆：对成大事的人来说，吃苦有难以取代的积极意义

忠告11：矶田一郎：相信自己，要做就一定要做一流的人

忠告12：威廉·波音：打破“不可能”的局限，向无限可能性挑战

忠告13：休斯：降低自己的标准，只会让你的惰性变得不可收拾

忠告14：索罗斯：只有放眼大局的人才能够谋划大势

忠告15：李嘉诚：世间之事最重要的莫过于做事先做人

.....

Chpater 3 每个人都可以拥有自己的财富人生

Chpater 4 以最好的方式做最好的事情

Chpater 5 有了好人缘，一切都会顺利起来

Chpater 6 大胆地抓住人生每一个机会

章节摘录

版权页:李嘉诚, 1928年出生于广东潮州, 父亲是小学校长。

1940年为躲避日本侵略者的压迫, 全家逃难到香港。

1942年, 父亲病逝。

为了养活母亲和三个弟妹, 李嘉诚被迫辍学。

开始, 李嘉诚为一间玩具制造公司当推销员。

工作虽然繁忙, 失学的李嘉诚仍用工余之暇到夜校进修, 补习文化。

由于勤奋好学, 精明能干, 不到20岁, 他便升任塑料玩具厂的总经理。

两年后, 李嘉诚把握时机, 用平时省吃俭用积蓄的7000美元创办了自己的塑胶厂, 他将它命名为“长江塑胶厂”。

1958年, 李嘉诚开始投资地产市场。

他独到的眼光和精明的开发策略使“长江”很快成为香港的一大地产发展和投资实业公司。

当“长江实业”于1972年上市时, 其股票被超额认购65倍。

到70年代末期, 他在同辈大亨中已排众而出。

李嘉诚是个商界公认的有德君子, 但他早年创业时, 由于年轻没经验, 也在无意中做过“无良心”的生意, 并受到深刻教训。

李嘉诚初创“长江塑胶厂”时, 塑胶还是个新兴行业, 产品的市场容量非常大, 加上他善于推销, 开业不久, 订单便源源不断。

这时候, 李嘉诚犯了急功近利的毛病。

为了完成订单, 他决定迅速扩大生产规模。

由于缺少资金, 他聘不起熟练工人, 买不起先进设备, 只能大量招聘没经验的新手, 购买别人淘汰的机器。

为了按期交货, 还不得不让工人加班加点赶活。

在这种情况下, 当然只能生产出粗制滥造的产品。

它们流进市场后, 害苦了那些原本对李嘉诚非常信任的经销商。

他们将产品摆在店里, 卖不出去, 反而影响声誉。

于是, 经销商纷纷退货, 并要求李嘉诚退回货款, 赔偿损失。

这是李嘉诚一生中遭遇过的最严重的困境, 他的产品堆在仓库里无人问津, 欠客户的货款无力偿还。

更严重的是, 他已名声扫地。

但李嘉诚毕竟是一个讲道德负责任的人, 他没有像某些商人那样只管捂紧自己的腰包, 对自己惹出的麻烦甩手不管。

他一一拜访经销商, 诚挚地向他们道歉, 并保证日后一定弥补给他们造成的损失。

由于他态度诚恳, 终于得到了经销商的谅解。

经过这次教训, 李嘉诚终于明白了做生意不能急功近利的道理。

日后, 他重誉守信, 将名声和生意都越做越大, 并最终登上“华人首富”的宝座。

他经商的宗旨是: “刻薄成家, 理无久享”, “只对一方有利的钱绝对不能赚”。

李嘉诚的成就是显著的, 而且他的下一代在各领域内也相当成功, 这是他对子女的谆谆教导: 做事先做人!

<<世界五百强企业高管给年轻人的忠告>>

编辑推荐

《世界五百强企业高管给年轻人的忠告》编辑推荐：每一位高管都有自己的想法和经历，这本书就是这些想法和经历的集大成，通过这本书，你能够跟着高管一步一步朝着成功迈进。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>