

<<别人不说.你一定要懂的人情世故>>

图书基本信息

书名：<<别人不说.你一定要懂的人情世故>>

13位ISBN编号：9787564060961

10位ISBN编号：7564060964

出版时间：2012-8

出版时间：北京理工大学出版社

作者：墨墨

页数：246

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<别人不说,你一定要懂的人情世故>>

前言

所谓“人情”是指人与人之间的性情，也就是人与人之间融洽相处的感情；所谓“世故”则是指人的处世经验。

但现在很多人都反用其意，“世故”就成了“滑头”的别名；“人情”则变成“拍马屁”的代词。这是因为没有真正理解人情世故所致。

无法真正理解人情世故者认为人情世故会给人带来烦扰。

举个例子，送礼的人情世故，如果你无法理解它，而想彻底消灭它，就会给自己带来困扰。

因为即使你不这样做，别人也照样会去做，你根本无法消灭。

但是如果你拒绝这样做。

则会让人觉得你不懂事，不尊重做事的规则。

我们没有必要去埋怨。

人情世故并没有错，错的是我们曲解了它的本意。

如果你能够理解送礼的人情世故。

弄清楚送礼的本意主要在于传递自己的心意、向他人表达祝福，使他人获得好心情，那么你的困扰也就消除了。

生活中。

每个人都希望得到贵人的赏识和重用、他人的理解与支持，都希望自己的工作顺心，事业上有作为的，生活是幸福美满的，学习、工作、生活环境是和谐、惬意的。

那么。

懂得一些人情世故是必不可少的，至少。

我们应该遵循社会的某些规则，尽管有时候不乐意，但还是要去做。

这就是现实生活中的学问，也就是人情世故的学问。

其实探究人情世故的本意，我们就会发现，人情世故只不过是要教会我们怎样做人而已。

我们评价一个人的好坏，往往看他会不会做人，假如一个人能把种种人情世故都熟稔了，都做到了，在朋友们的眼里，他就是个很会做人的人。

会做人的人。

懂得如何做好自己而不损害他人，并打理好自己的人际关系，建立和谐的生活环境，而这些恰恰就是人情世故关注和研究的学问。

有人认为，人情世故只有中国人才讲，是中国传统的“特产”。

这种观念是不对的。

人情世故讲的是为人处世的道理，只要有人的地方，这样的道理就不会湮灭。

因此不论中外，实际上都讲人情世故，只不过名称不同罢了。

对人情世故来说，无论你是赞扬它，还是排斥它，它都会存在。

它不会因为你的赞扬变得更多，也不会因为你的排斥变得更少。

关于人情世故对人生的重要性，著名主持人窦文涛说得好：“在这个江湖里头混吧，你总得通晓人情世故，什么话能说，什么话不能说，什么话得这么说，什么话得那么说。

不通人情世故，恐怕活下去都有困难。

”从某种程度上说，是否懂得人情世故，决定了一个人的一生是飞黄腾达，还是穷困潦倒。

人情世故并不是洪水猛兽，而是有助于我们建立和谐人际关系和美好生活的一门实学。

正如南怀瑾先生所说的：“人情世故不是简单的圆滑处世，不是假意的虚伪逢迎，不是单纯地屈服于现实，而是真正懂得生活的意义，安详地走完自己的人生。

”

<<别人不说.你一定要懂的人情世故>>

内容概要

什么是人情世故，人情世故有何重要性，如何掌握人情世故……墨墨编著的《别人不说你一定要懂的人情世故》就是为了解决这些问题而来，对人情世故进行了全面周密地解读，其中的思辨性质，对提高我们的思想认识和正确处事都有帮助。

《别人不说你一定要懂的人情世故》的特点在于，通俗易懂，实用有效，没有空洞地讲大道理，一切都从实际的生活出发。

通过对生动有趣的生活事例的讲述，对人性与心理进行了详细深刻的分析，从而阐述了实用有效的人情世故哲学。

<<别人不说,你一定要懂的人情世故>>

书籍目录

第一章 话到七分，酒至微醺——言语中的人情世故 |

承诺有所保留，不要把话说得太满

多说一些悦耳的话总是不错的

背后的赞美效果更好

别人失意的时候，别提自己的得意

谈吐要有点顾忌，不要交浅言深

施恩别人的事，不要总是挂在嘴边

多聊对方关心和得意的事情

有什么丑话不妨提前说明

多说“我们”，少说“我”

口无遮拦讨人嫌

第二章 利益很重要，不要忽略利益的考量四

有什么好处，不妨先告诉对方

先小人后君子，利益分配先谈好(J

不吃独食，好事不能独自享受

一碗水要端平，别忽视公平原则

人际交往最高境界是互惠互利

涉及利益要协商，双赢是目的

谈利要看情况，有时金钱会坏事

所谓圈子、关系，植根于利益交换

适当付出，不要让别人白帮忙

提升自己的利用价值，让别人需要你

第三章 伤什么都不要伤了别人的面子口

士可杀不可辱，活着就为这点面子

学会给人长脸，不要让人觉得掉价

记住别人的名字，不只是一种礼貌

认真倾听对方，就是对人最大的尊重

做什么都不如把对方的面子做足

你的虚心请教，会让对方很有面子

帮人圆个场，不要忽略别人的感受

对他人表示尊重，即便心里不喜欢

言行莫要太随意，以免伤人的脸面

第四章 为人处世要把握一些分寸田

适当表现，不要炫耀自己的聪明

宽容一些，有些事不要较真

水至清则无鱼，人至察则无徒

感情投资要适当，别让交情变了味

得理也要饶人，给他人留三分余地

做事随性，但切忌坏了规矩

承诺未兑现前，对承诺者持保留态度

做人要真诚，但行事不可莽撞

客气一点儿，行事切莫显得傲慢

别将批评自己的人当敌人

第五章 不要抱怨人性，要理解人性

人走茶凉很正常，没有必要因此不满

<<别人不说,你一定要懂的人情世故>>

世间多见锦上添花，而鲜闻雪中送炭
以责人之心责己，以恕己之心恕人
别想着别人的感激，忘记感谢是天性
做事定要精彩，让别人的钱不白花
不要去招惹闲人，以免惹是生非
原谅批评，那只是对方的自我满足
没人喜欢被人指使，却喜欢指使他人
人情似纸张张薄，世事如棋局局新
世态就是如此炎凉

没有点资本，别人怎会对你感兴趣

第六章 朋友问没有利益，商人间鲜有友谊

好朋友之间应尽量避免经济往来
距离产生美，靠得太近也是纰漏
记住朋友的好处，忘掉朋友的坏处
要将心比心，多体谅朋友的难处
关系僵持时，要主动低头认错
亲戚朋友要多走动，关系才更好
适度请朋友帮忙，活络彼此的感情
要注意朋友之间的“对等”交流
就算是好朋友，也忌掺和对方的家事
和朋友互换交际圈子

第七章 职场生存要注意的人情世故

即使意见与上司相左，也要配合工作
别把自己看得太重要，地球没谁都照转
慎用关系并注意其影响
别越俎代庖，不在其位不谋其政
得意不要忘形，做人不要忘本
平易近人一些，不要清高摆架子
别为一些掌声错估真正的形势
不遭人嫉是庸才，但常遭人嫉是蠢材
每个人都有所长，欣赏同事的闪光点
批评，对事不对人
花花轿，人抬人

第八章 交际应酬要注意的人情世故

和他人主动接触，别等着他人来找你
热心面对他人的好意，不要泼冷水
不要让对方等你，提前一些时间赶到
检点一下自身形象，要注意场合
礼多人不怪，彬彬有礼总是受欢迎的
对方不接受你的好意，就别强加于人
打电话时要注意，别惹出祸事
即使拒绝了礼物，也无法拒绝人情
礼尚往来是维持人际关系的原则
做人自觉一点儿，不要喧宾夺主
一句“对不起”可以解决很多麻烦

第九章 情感也要拿捏好尺度

再伟大的爱情，也不能忽略现实的需要

<<别人不说.你一定要懂的人情世故>>

你可以爱一个人，但别指望能驾驭对方
想要过得幸福，就不要“翻旧账”
想得别太简单，婚姻不只是两个人的事
感情需要温存地呵护，但不要喋喋不休
多肯定家里的老人，多与他们进行交流
别忘了我们的爱，对父母多一些关怀
爱心跨越代沟，构建和谐的交流环境
从心理分析入手，化解婆媳之间的疙瘩

<<别人不说,你一定要懂的人情世故>>

章节摘录

版权页：一次聚会，他听某位朋友说要张罗一场盛大的婚礼，需要借用十几辆轿车，就主动表示：“你这事就交给我吧，我认识人，到时候给你弄几辆好车。”那位朋友听了他的话，很高兴，便说：“那这事就拜托你啦。”他当即拍着胸脯说：“没问题，你就放心吧，到时候你直接来开车就行了。”婚礼前一天，张罗婚礼的朋友来了：“你看那轿车……”他忽然想起借车的事情，一拍大脑惊叫：“哎呀，你看看……嗨，小事一桩，我马上打电话给你找车来。”说完，他开始打电话，然而找了很多车，他们都说车子自己要用不得空。最后他费尽了力气，只借到了几辆而已，远远不够。没办法，他只好把实际情况告诉朋友，表示自己现在没办法弄到那么多车子。朋友十分气恼：“你这人怎么能这样呢？当初你拍着胸口保证能弄到车，我还以为这事真的没问题呢。现在事到临头了，你却跟我说弄不到车了。你这不是坑我吗？这事办不成，你倒是早点告诉我啊，也让我有个准备。现在该怎么办！”他满脸羞愧地说：“你看这事弄的……都怪我，都怪我，真不好意思。”朋友懊丧地摇摇头：“你这人太不靠谱了！”这件事很快就在圈子里传开了，自此以后他得了个“不靠谱”的名声，大家都不愿意和他一起办事，就担心他耽误事情。做人要靠谱，这是人情世故。做人靠谱，才能得到别人的信任。有些人不经过深思熟虑，就轻易答应了别人的要求，事后又做不到，甚至忘得一干二净，这就是不靠谱。这样的人不会得到别人的信任，而得不到其他人信任和肯定的人，又怎么能够建立良好的人际关系呢？无法建立良好人际关系的人，又怎么能在社会上有所发展呢？讲话要靠谱，承诺时话要有所保留。作出承诺之前，先要掂量自己的能力，了解事情的轻重缓急，如果自己没有把握办成这件事情，就不要随便答应对方，即便是有把握办到的事情，也要在承诺时留一些回旋的空间。世间万物都是瞬息万变的，计划总是赶不上变化，你怎么能保证自己的承诺能够顺利做到，而不会因为意外最终夭折呢？承诺留有空间，就不会因为意外而下不了台，因而可以从容地转身。当别人有求于你时，对别人的请托你可以答应接受，但不要“保证”，不要表示“肯定没有问题”，而应该代之以“我尽量，我试试看，能够办成我会给你回电话”。这样的话说出来，对方听着也舒服，同时也提醒了对方进行多手准备，以免事情办不成，落下埋怨而影响彼此的关系。其实不仅在承诺时要注意留有空间，在其他一些场合上说话，也要注意有所保留，避免因话说得太满而对自己的形象造成不良的影响。

<<别人不说.你一定要懂的人情世故>>

编辑推荐

本书道尽先为人处世的智慧和经验，撷取人情世故学问中有益于人生发展与生存的精华。什么事人情世故，人情世故有何重要性，如何掌握人情世故……本书就是为了解决这些问题而来。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>