

<<笑傲职场>>

图书基本信息

书名：<<笑傲职场>>

13位ISBN编号：9787800877896

10位ISBN编号：7800877892

出版时间：2005-1-1

出版时间：中国发展出版社

作者：乔尹

页数：229

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<笑傲职场>>

### 内容概要

本书是一个职业经理人经过多年的职场历练写就的真实的职场心得，是一部以现实中职业人和职业经理人的真实经验教训和成功体验为基础的书籍。

本书不仅讲述职场的道与术，而且蕴涵了丰富的人生哲理，可以帮助你尽快树立起在职场中取得成功的正确的观念、心态与思维方式。

作者通过时而生动幽默，时而诙谐犀利的语言，解答了一个个似乎你深有体会，而又深感迷惑的职场问题，使你读后顿时会有豁然开朗之感。

本书讲述的是普通员工和经理人扩大影响力、权力和获得晋升的切实可行的解决方案，只要认真地阅读、思考、实践，不仅可以帮助普通员工在职场中脱颖而出，少走弯路，比较顺利地迈入初中级管理职位；同时，也可给已担任中高级管理职位的经理人许多启示。

本书适合于有以下需求的职场人士阅读： 顺利进入职场并脱颖而出者。

职场困惑多多，郁郁不得志者。

少走弯路，避开职场陷阱者。

突破职场瓶颈，得到步步高升者。

稳居高位，登上事业巅峰者。

## <<笑傲职场>>

### 作者简介

乔尹，资深职业经理人，经历民营、国有、外资企业，从普通员工走到管理层，从企业边缘人成为主流骨干，现任某跨国企业分公司总经理。

在职场生存竞争、团队建设领导等方面有着丰富的实践经验与思考，逐渐形成以原则为中心，以价值观为导向，兼容西方管理思维与中国传统人文精神，适合中国人文环境的现代职业经理人行为准则与领导管理体系。

作者的经历使他既不同于学院派理论家，也不同于空洞说教的伪成功学讲师，作者提倡以务实的理想主义精神，以可行的方法坚定地从现在走向理想。

本书是作者多年经验的总结，提供了可信可行的解决方案。

## &lt;&lt;笑傲职场&gt;&gt;

## 书籍目录

第1篇 目标决定过程第1章 你不能永远同时走两根钢丝打工还是创业 / 谁罩你？  
第2章 选对大树选对公司 / 大树的好处 / 寻找大树 / 帮助你大树成功 / 保持自我第3章 设定你的目标，越早越好根据正确结果设计过程 / 不要让出目标设定权 / “以终为始”的职业生涯规划 / 做成最好的你自己第4章 明确你的价值观价值观的作用 / 价值观都是“自我的” / 明确你的价值观 / 尊重他人的价值观 / 培育共同的价值观第5章 诸葛亮的启示设立人生大目标 / 找到合适的老板 / 规划职业道路第2篇 成功者的肖像第6章 成熟者的心态立命于原则/终极自由/成熟的标志第7章 赞美使人成功批评的陷阱/富足心态第8章 永远不要当“受害者”积极主动才会自由/“受害者”的心态第9章 成功者的气质积极的表达方式/成功者与失败者的气质差别/成功者的姿态第10章 成功者的模式成功模式不可复制 / 与众不同的“战斗方式”第3篇 印象就是现实第11章 永远站在主流之列被主流所认同和接受 / 千万不可做“异类”第12章 一句话定义一句话让你与众不同 / 恰当的“一句话定义” / 让别人接受你的自我定义第13章 高人半头的形象印象就是现实 / 塑造理想形象 / 要有形象塑造的意识第14章 反败为胜的策略对于冷箭要迅速回击 / 做自己不幸消息的使者 / 从积极的角度坦白不足 / 咸鱼翻身的有效策略 / 反败为胜的标准策略第4篇 赢家不做看客第15章 “我是一个演员！”  
争取有戏可演 / 突破“看客”困境 / 成为“明星”的要求第16章 给予好，索取还要好成功者是善于“索取”者 / 说出你的目标 / 索取比给予更好 / 站在别人角度的索取 / 掌握索取的方式第5篇 一流人才做规则第17章 游戏第一规则：搞懂规则有用的规则未必明说 / 企业共通的潜规则第18章 游戏第二规则：遵守规则“自以为是”症 / “缺乏诚信”症 / “好人错误”症 / “渴望暴富”症 / “越界”症 / “中途放弃”症第19章 游戏第三规则：变通规则变通规则是为更好地执行 / 变通规则并不是打破规则 / 永远不要随便变通规则第6篇 权商初步第20章 权力的基础权力与影响力 / 影响力的基础权力的来源 / “魅力”统治术第21章 所谓授权权力的大小不在授权 / 理所当然地运用权力 / 如何使虚权变实权 / “权商”初步第7篇 肯做不如会做第22章 关键性的细节不要在细节上失分 / 细节使你脱颖而出 / 高手过招，留意细节第23章 吃亏是福吗重新解读“吃亏是福” / 吃亏要吃在明处 / 宽容体谅才是福第24章 做重要的事选择正确的事去做 / 心中有高于一切的目标 / 重视重要人的重要事第25章 五个重要的做事方法事情来了别急着做，先想想能否不做 / 不要抢活，保持安全距离 / 高风险要有高收益 / 为自己和重要人物留后路 / 变换主题，寻找亮点，突出优势后记

## &lt;&lt;笑傲职场&gt;&gt;

## 媒体关注与评论

市面上流行的管理学、领导力著作，大多站在企业家、高级管理层的角度提供解决方案。然而万丈高楼平地起，作为一个职业经理人，如果不是正好与老板有特殊机缘，很难一步登天。职场中精英辈出，如何在茫茫职海中脱颖而出又不失自我，是每一个有志做高级管理者的人回避不了的问题。

我写这本书，就是结合现实中职业人和职业经理人的经验教训与成功体验，站在员工的角度，提出普通员工及职业经理人扩大自身影响力、权力和晋升的解决方案。

本书既不同于那些把企业描绘成充满诗意的田园乐土，一切错误归咎于员工的伪励志书籍，也不同于那些视职场为古罗马竞技场，把企业描绘成充满险恶、欺诈、血淋淋的权力斗争的人间地狱类作品。

在我看来，职场是一个同时存在光明、黑暗与灰色地带，多姿多彩的现实世界，是一个既写满人性的光辉，又充斥人性的晦暗的大舞台。

在这里，单纯的天真浪漫者，或单纯的愤世嫉俗者，可以生存，但无法得到满意的待遇与职位，更不用说从职员做到总裁。

我倡导的，是一种健康的、理想主义的，同时又是现实主义的生存、发展、抵达职场颠峰之道。

这本书讲述一种不失理想与原则，而又游刃有余于现实的职场艺术，它的内容将证明，即使职场真是黑暗的地狱，我们也可以在这个地狱中建立自己光明的小天堂。

如果你阅读本书的目的，是因为正遇到某个职场难关，希望从本书中找到现成的答案或技巧，那么你就是成语中那位刻舟求剑者。

传授具体技法的书籍已经多不胜数，但现实的困难却似乎并不能从任何一本书中找到恰好对应的解决方案。

职场中人陷入某种困境，往往并非一个单独的原因，要解决再小的一个困难，也需要综合运用多种理念与方法。

更何况，本书讲述的，是在职场中扩大影响力、权力与晋升之道。

只有那些通读全书，并能结合自身特点融会贯通的人，才能避开职场陷阱，突破职场瓶颈，顺利达到成功的彼岸。

职场成功有没有捷径呢？

有，也没有。

要想在这个职场登山运动中胜出，你只需做到两点，就是走了捷径，第一是不要走弯路，第二是相同的路走得比别人快。

本书站在员工的角度，立足于这两个基点，循序渐进地讲述了建立职场影响力、权力和晋升的观念、心态、思维方式、做事及为人处世之道。

我相信，职场之“道”比“术”更重要，人在职场，树立正确的观念、心态与观察角度、思维方式，比苦学任何具体技巧都重要。

正如推销大师深刻领悟推销原理之一，万变而不离其宗，但一位推销新手，不明白推销原理却死记硬背推销108招，理论上熟练，实际中无法灵活运用。

从一个职场艺术新手，到一个大师，固然有一个过程，而本书试图使读者知其然，同时知其所以然，既少走弯路，也加速这个升华的过程。

当然，这不等于说本书又是一本空谈理论，毫无实际价值的学究之作，事实上所有职场必备之“术”，都蕴含在“道”的讲述中，相信通读此书的时候，你会时而微笑，有种莫逆于心的快意；时而暗自叹惜：如果早几年看到，我就不会是今天这样；时而心惊，因为你正在犯书中提到的某些职场致命错误；又时而惊喜，发现一片职场宝藏。

我可以保证，只要你认真地阅读、思考、实践，就一定会打开职场一片新天地，而当你隔一段时间再读时，带入自己的亲身经验，又会有新的体悟。

如果有一天你能明白，“道”既是“术”，“术”既是“道”，你或许能体会到为什么上帝只需说一句“要有光”，世界就亮了。



## &lt;&lt;笑傲职场&gt;&gt;

## 编辑推荐

市面上流行的管理学、领导力著作，大多站在企业家、高级管理层的角度提供解决方案。然而万丈高楼平地起，作为一个职业经理人，如果不是正好与老板有特殊机缘，很难一步登天。职场中精英辈出，如何在茫茫职海中脱颖而出又不失自我，是每一个有志做高级管理者的人回避不了的问题。

我写这本书，就是结合现实中职业人和职业经理人的经验教训与成功体验，站在员工的角度，提出普通员工及职业经理人扩大自身影响力、权力和晋升的解决方案。

本书既不同于那些把企业描绘成充满诗意的田园乐土，一切错误归咎于员工的伪励志书籍，也不同于那些视职场为古罗马竞技场，把企业描绘成充满险恶、欺诈、血淋淋的权力斗争的人间地狱类作品。

在我看来，职场是一个同时存在光明、黑暗与灰色地带，多姿多彩的现实世界，是一个既写满人性的光辉，又充斥人性的晦暗的大舞台。

在这里，单纯的天真浪漫者，或单纯的愤世嫉俗者，可以生存，但无法得到满意的待遇与职位，更不用说从职员做到总裁。

我倡导的，是一种健康的、理想主义的，同时又是现实主义的生存、发展、抵达职场颠峰之道。

这本书讲述一种不失理想与原则，而又游刃有余于现实的职场艺术，它的内容将证明，即使职场真是黑暗的地狱，我们也可以在这个地狱中建立自己光明的小天堂。

如果你阅读本书的目的，是因为正遇到某个职场难关，希望从本书中找到现成的答案或技巧，那么你就是成语中那位刻舟求剑者。

传授具体技法的书籍已经多不胜数，但现实的困难却似乎并不能从任何一本书中找到恰好对应的解决方案。

职场中人陷入某种困境，往往并非一个单独的原因，要解决再小的一个困难，也需要综合运用多种理念与方法。

更何况，本书讲述的，是在职场中扩大影响力、权力与晋升之道。

只有那些通读全书，并能结合自身特点融会贯通的人，才能避开职场陷阱，突破职场瓶颈，顺利达到成功的彼岸。

职场成功有没有捷径呢？

有，也没有。

要想在这个职场登山运动中胜出，你只需做到两点，就是走了捷径，第一是不要走弯路，第二是相同的路走得比别人快。

本书站在员工的角度，立足于这两个基点，循序渐进地讲述了建立职场影响力、权力和晋升的观念、心态、思维方式、做事及为人处世之道。

我相信，职场之“道”比“术”更重要，人在职场，树立正确的观念、心态与观察角度、思维方式，比苦学任何具体技巧都重要。

正如推销大师深刻领悟推销原理之一，万变而不离其宗，但一位推销新手，不明白推销原理却死记硬背推销108招，理论上熟练，实际中无法灵活运用。

从一个职场艺术新手，到一个大师，固然有一个过程，而本书试图使读者知其然，同时知其所以然，既少走弯路，也加速这个升华的过程。

当然，这不等于说本书又是一本空谈理论，毫无实际价值的学究之作，事实上所有职场必备之“术”，都蕴含在“道”的讲述中，相信通读此书的时候，你会时而微笑，有种莫逆于心的快意；时而暗自叹惜：如果早几年看到，我就不会是今天这样；时而心惊，因为你正在犯书中提到的某些职场致命错误；又时而惊喜，发现一片职场宝藏。

我可以保证，只要你认真地阅读、思考、实践，就一定会打开职场一片新天地，而当你隔一段时间再读时，带入自己的亲身经验，又会有新的体悟。

如果有一天你能明白，“道”既是“术”，“术”既是“道”，你或许能体会到为什么上帝只需说一句“要有光”，世界就亮了。



<<笑傲职场>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>