

<<人性的弱点>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787801121820

10位ISBN编号：7801121821

出版时间：2004-6

出版时间：民主与建设出版社

作者：(美)戴尔卡耐基

页数：183

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点>>

内容概要

不要批评、指点责或抱怨别人；看到别人的优点，给与真挚诚恳的赞赏；激发别人内心强烈的渴望的需求；真诚地关心别人；发自内心的微笑；记住别人的姓名；做一个善于倾听的人，鼓励别人谈论他们自己；了解对方的兴趣，就他感兴趣的话题进行交谈；使别人感到自己重要，并真诚地照此去做。

<<人性的弱点>>

作者简介

本书作者戴尔·卡耐基，20世纪最伟大的成功学大师，美国现代成人教育之父。他一生致力于人性问题的研究，运用心理学 和社会学知识，对人类共同的心理特点进行探索和分析，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育方式。接受卡耐基教育

<<人性的弱点>>

书籍目录

序言 走向成功的捷径第一章 人际交往的基本技巧 要想采蜂蜜，就不要打翻蜂巢 批评是危险的，因为它常常伤害一个人的宝贵的自尊，伤害他的自重感，并激起他的反抗。

批评所引起的嫉恨，只会降低员工、家人以及朋友的士气和情感，同时指责的事情也不会有任何改善。

真心诚意地赞赏别人 我们供养我们的孩子、朋友和雇员的生活，但我们对他们自尊心的关注却少得可怜；而且也不知道给他们以赞赏的语言，而这恰恰是生活中的晨曲，将会永远记忆在人们的心灵深处。

想钓到鱼，鱼饵必须适合鱼的口味 能够设身处地的为别人着想、洞察别人心理的人，永远不必担心自己的前途。

首先要把握对方心中最迫切的欲求。

如果能做到这点，就可以如鱼得水，否则就办不成任何事情。

从本书获得最大教益的9条建议 我会受人欢迎；我的幸福、我的收入，大部分都是因为我所具备的为人处世的技巧。

第二章 如何让别人喜欢你 如何让你到处受欢迎 产生良好印象的简单方法 牢记他人的名字 如何成为优秀的谈话家 如何增加你的吸引力 如何使人马上喜欢你第三章 制造奇迹的信函附录 把信送给加西亚

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>