<<外企局内人>>

图书基本信息

书名:<<外企局内人>>

13位ISBN编号:9787801288578

10位ISBN编号:7801288572

出版时间:2006-10

出版时间:中国言实出版社

作者:阮立军

页数:254

字数:250000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<外企局内人>>

内容概要

本书是一部引人入胜的商战小说。

它以跨国公司的人际关系和纷争为主线,环环相扣,机变迭出,计谋重重,故事精彩。

书中还对一个大型项目的销售过程作了详尽的描述,包括全部谈判过程、公关技巧、报价策略等,为我们全景展示了外企员工的生存状态。

本书中所涉及到的IT行业的残酷商战和外企圈子内幕均以真实事件为原型,并融合了众多职场难题、管理难点、销售难关等方面的经典分析和典型案例,令人信服。

<<外企局内人>>

作者简介

阮立军,1967年生,曾在跨公司工作多年,具有丰富的实际销售经验及管理经验,在企业管理理论领域也颇有心得,曾在各种管理类、营销类杂志上发表专业文章多篇。

<<外企局内人>>

书籍目录

<<外企局内人>>

章节摘录

书摘 魏玲被公司解聘了,她是早晨到办公室上班时被告知的。

公司的同事还像往常一样忙忙碌碌,没有人注意到她的变化,个别人的离开对公司是没有什么影响的。

魏玲所在的EA公司是一家世界著名的通信产品和办公自动化产品公司,在世界各地拥有自己的研发、制造和销售网络,在世界500强企业中排名在前100位,在同行业中排名位于前三位。

EA公司进入中国较早,20世纪90年代初就在北京设立了办事处,不久就与中国的有关单位开展了 广泛的合作。

魏玲现在的公司叫CEA,就是CHINA-EA的意思,是EA公司在中国的总部。

EA公司在全球拥有近7万名员工,在中国也有将近3000人,除了在北京的总部外,还在上海、广州、 成都、沈阳等地设立了分公司。

魏玲毕业于名牌大学的英语系,在来CEA工作之前,曾在一家香港公司的北京办事处工作了将近一年。

由于那是一家很小的私人公司,魏玲不愿忍受老板的家长作风,就赌气辞职了。

她现在工作的部门是CEA公司通讯产品部中的市场部,她实际上只是一个临时工。

因为EA公司各个部门的员工名额都有严格的限制,所以很多部门经常在忙不过来时招聘一些临时人员

临时工的待遇比正式员工要差很多,工资也是按天计算的。

魏玲就是市场部在半年前招来的。

干了3个月后,当时的经理觉得她干得很好,就许诺等部门有正式名额后给她转正,可是上个月部门 经理任期届满回国了。

CEA公司的中高层人员大多是港台及东南亚地区的华人,那是因为EA公司刚在中国设立办事处时一时难以找到数量和质量都合适的人才,所以就从那些地区的EA公司派了很多人过来,随着EA在中国业务的迅速增长,这些人也就逐渐成了CEA的中高层技术和管理人员。

魏玲的经理就是从新加坡来的,其实即使是任期到了,只要本人和公司愿意也可以继续留任,但 她不知为什么在大家事先都不知道的情况下就突然走了。

魏玲每天的工作都是事务性的,就是部门其他人都不愿意干的杂事全交给她。

她对这个工作本身没有任何兴趣,只是寄希望能够被转正,一方面是CEA的工资和福利待遇非常好, 另一方面是在转正之后如果别的部门招人,她还可以去申请,按照EA公司的原则,是要优先选择内部 员工的。

市场部新的经理还没有到任,所以魏玲的解聘是人事部直接通知她的,给她的理由是公司要控制成本,压缩不必要的开支。

魏玲一直觉得自己能够转正,她也希望能够转正。

虽然在CEA才工作了半年,但她已感觉到大公司与小公司有着本质的区别,不论是工作环境、企业文化还是工资待遇,都比小公司要好很多。

而且她原来的经理也给过她将来转正的承诺,所以当她接到被解聘的通知时很是吃惊,但没有多长时间她也就想开了,毕竟她原来的经理已经走了,她的承诺也就没有任何意义了。

魏玲的性格十分开朗, 做事敢想敢冲。

最近几年在北京设有办事处或分公司的外国公司越来越多,所以她想虽然自己大学毕业时间不长,但 外语很好,又有了在外企工作的经验,应该能够再找到一份好的工作。

魏玲默默地收拾着自己的东西,别人也在忙着各自的事情。

在这样的公司每天都可能有人进来,也可能有人离开,大家各忙各的,只要把自己的事做好就行了。 这时桌上的电话响了,魏玲拿起电话习惯性地说道:"您好,CEA市场部,我是魏玲。

" "你好,我是方亦伟,忙着吗?"P1-2

Page 5

<<外企局内人>>

媒体关注与评论

书评方亦伟是EA公司中国公司的销售代表,有着蓬勃的朝气,希望在自己的销售工作上大展身手,以取得骄人的业绩。

但随着丰州电讯公司这个大项目的展开,他被卷进了公司内部各方势力之间的争斗旋涡,面对纷至沓来的纷争和商场上的波诡云谲,他该如何应对……一波未平,一波又起,一股来自高层的人事变动的暗流汹汹向他袭来,他又将如何出招……

<<外企局内人>>

编辑推荐

一本IT行业营销人员必看之书 来源 价值中国网 蓝春锋 营销,作为市场经济最重要的内容之一;外企,中国改革开放三十年激活企业活力的重要因素之一;IT,高科技的代名词,现代经济社会的重要组成部分。

营销、外企、IT三者结合在一起,这就是阮立军《外企局内人》的主要看点。

在《外企局内人》这本书中,以较强的文字描写了这么一群人:外企白领的工作与生活,加上其中涉及的众多职场难题、管理难点、销售难关等方面的经典分析和典型案例,读来别有一番收获,个人以为是一本IT行业营销人员参阅的好书,会让你在不知不觉中学到一些实用的营销策略。

<<外企局内人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com