

<<商务英语热门话题42个>>

图书基本信息

书名：<<商务英语热门话题42个>>

13位ISBN编号：9787801445001

10位ISBN编号：7801445007

出版时间：2003-2-1

出版时间：中国宇航出版社

作者：吴挺

页数：390

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务英语热门话题42个>>

内容概要

《商务英语热门话题42个（随书附MP3光盘）》主要分四大部分。

第一部分是贸易准备策略。

其内容包括：约会安排、双方会面、参观工厂、商业资信、市场调研、广告营销、产品推销、参观展会等13个方面。

第二部分是贸易业务。

其内容包括：建立商贸关系、招标与投标、代理、样品展示、询盘、报盘和还盘、价格谈判、佣金、付款方式等19个方面。

第三部分是零售业务。

其内容包括：与顾客交流、热心服务、迎客须知等3个方面。

第四部分是商务信函。

其内容包括：资信调函、建立贸易函、价格谈判函等7个方面。

《商务英语热门话题42个（随书附MP3光盘）》采用英汉对照的会话形式，把商务活动中一些常用的重点词汇和句型放在实际工作和生活环境中，以便读者在学习英语和掌握地道商务知识的同时，掌握在具体工作、生活情景下正确运用语言的技能，最终达到与外国人进行商务沟通的目的。

<<商务英语热门话题42个>>

书籍目录

一、贸易准备及策略Unit 1 约会安排Unit 2 双方会面Unit 3 参观工厂Unit 4 商业资信Unit 5 市场调研Unit 6 广告营销Unit 7 产品推销Unit 8 参加展会Unit 9 海外出差Unit 10 扩展国外业务Unit 11 礼尚往来Unit 12 送别客户Unit 13 拜访客户二、贸易业务Unit 1 建立商贸关系Unit 2 招标与投标Unit 3 代理Unit 4 其他贸易方式Unit 5 样品展示Unit 6 询盘、报盘和还盘Unit 7 进一步价格谈判Unit 8 佣金Unit 9 付款方式Unit 10 订单Unit 11 包装问题Unit 12 结束谈判Unit 13 签订合同Unit 14 装运与交货Unit 15 商标与专利Unit 16 商业保险Unit 17 投诉与索赔Unit 18 商检与仲裁Unit 19 电子商务三、零售业务四、商务信函

<<商务英语热门话题42个>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>