

<<推销就这么做>>

图书基本信息

书名：<<推销就这么做>>

13位ISBN编号：9787801698209

10位ISBN编号：7801698207

出版时间：2006-1

出版时间：中国时代经济出版社（原中国审计出版社）

作者：尹强

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<推销就这么做>>

内容概要

本书共分8章，着重介绍了优秀推销员必备素质、推销的基本技巧、推销中的人际关系等。推销员要如何练就良好的心态，如何说服顾客，如何用心去推销，如何掌握推销的技巧等，对这些方面的内容都进行了深入浅出的探讨。

本书在编写过程中，查找了大量中外推销员业务开展的文献和案例，总结了许多优秀推销员的成功经验，对于许多推销中的疑难问题给予了全面的阐述。

本书在内容上集知识性、趣味性和实用性于一体，避免了传统书籍大量理论堆砌、空泛说教的形式；在结构上，重点突出，脉络清晰，层次分明，例于读者很好地阅读、领悟与吸收。

本书不仅可成为推销员自学入门的参考教材，也可成为推销员进行自我培训的管理书籍，更是打造优秀推销员的重要工具书。

<<推销就这么做>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>