

<<成就直销千万富翁的秘密>>

图书基本信息

书名：<<成就直销千万富翁的秘密>>

13位ISBN编号：9787801797971

10位ISBN编号：7801797973

出版时间：2009-4

出版时间：中国致公出版社

作者：余泓江

页数：202

字数：110000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成就直销千万富翁的秘密>>

前言

在我从事直销领域的咨询和顾问、直销法规的研究和宣传的几年时间里，我接触了大量的直销从业人员，发现了许多误区。

关于直销，知道了是一回事，知道了并去做是另一回事，做了并做得好又是另外一回事。

很多直销员花了不少钱，跑了不少路，听了不少课，可还是不会做，更没赚到钱，为什么？

听课时，往往是听课激动，想想感动，回到市场上基本都不会动，为什么？

有的是知道得多，做得少，懂得多，会得少，又为什么？

很多伙伴每当参加学习时，基本上大多数人都愿意学习，但不愿意复习，更不愿意练习，知道与做到的距离太远。

特别是新进直销员，在上述

<<成就直销千万富翁的秘密>>

内容概要

问鼎直销，谁主沉浮。

回顾十八年来中国的直销历史，成就了无数英雄豪杰。

中国直销业必将进入新的时代，必将造就更伟大的智者、更伟大的领导者和更伟大的成功者。

他们都掌握了一个共同的秘密——这个秘密曾被隐藏！

这个秘密曾被觊觎！

这个秘密曾被禁止！

这个秘密曾被歪曲！

现在，这个秘密可能再次浮现……了解这个秘密能让你拥有这个行业里想要的——健康和财富！

你可以拥有或成为你想要的！

我在人们身上看到了许多奇迹的发生——尤其是直销财富的奇迹！

这一切的发生，全都因为他们知道如何运用这个秘密！

现在，秘密的密码被这本书所破译和揭露……

<<成就直销千万富翁的秘密>>

作者简介

余泓江，中共党员，行销专家，具有中国营销实战经验的本土化实力派训练导师，青年演讲家企业管理服务团队系统建设高级专家。

曾为金融业、保健业进行过上千场的大型演讲和专业培训，好评如潮。

现任中国市场学会直销专家委员会教育培训中心主任。

<<成就直销千万富翁的秘密>>

书籍目录

第一章 经销商须知第二章 生意怎样有效开始第三章 如何有效介绍和分享第四章 处理反对意见、成功收尾和跟进的艺术第五章 初涉直销第一年的关键性第六章 建立庞大而成功的网络的策略第七章 直销的十大陷阱第八章 团队领导人走向成功的21条黄金法则附录一 余泓江的心路历程附录二 直销管理条例附录三 禁止传销条例后记

<<成就直销千万富翁的秘密>>

章节摘录

第二章 生意怎样有效开始 一、专职的心态 选定了你想与之合作的公司以后，下一步要做的就是怎样开始业务。

开始的时候，大多数人考虑的主要问题之一是做专职还是兼职。

如果你只是刚开始，我不鼓励你立即做专职。

一开始就做专职可能会感到找不着北。

这种劳而无功的状态会引起你的负面想法。

给自己时间去考察和了解这个机会、公司及产品。

具备了必要的资讯以后，你才能处于更有利的地位去做专职。

何时是做专职的最佳时间？

就是你做好充分的思想准备之后。

思想准备，简单地说就是在思想上已决心去经受为了成功所必须付出的

<<成就直销千万富翁的秘密>>

编辑推荐

直销界的富翁与成功者都不希望你不知道《成就直销千万富翁的秘密：如何在直销业赚大钱》的秘密！

《成就直销千万富翁的秘密：如何在直销业赚大钱》不作无谓激励。

不谈多余心态，只重实效战绩！

凡心智守旧、不思改变、胆小懦弱者谢绝阅读！

现在，你还要错过这本《成就直销千万富翁的秘密》吗？

<<成就直销千万富翁的秘密>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>