

<<职场三绝>>

图书基本信息

书名：<<职场三绝>>

13位ISBN编号：9787801798497

10位ISBN编号：780179849X

出版时间：2009-4

出版时间：中国致公出版社

作者：张国庆

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<职场三绝>>

### 前言

1亿, 4亿, 10亿。

这是唐骏从微软(中国)总裁到盛大总裁,再到新华都集团总裁兼CEO的身价,这也是他这个“打工皇帝”的职场发展之路。

对于这条道路,唐骏的心得是:做人,做事,做秀。

这短短的六个字看上去十分耐人寻味,更值得我们每一个身在职场的人好好学习。

首先,要会做人。

做人绝对不是一个小问题,而是关系到我们能成就多大事业的重要课题。

是否善于做人,直接决定着他在职场的发展高度甚至一生的成败。

人做好了,事半功倍;人没做好,事倍功半。

凡是过不了做人这一关的人,不论其地位是高是低、身份是显是微,必然要在赢得人生胜局方面大打折扣。

一个人不管有多聪明、有多能干,背景条件有多好,如果不懂得做人之道,就只能是一个小手工业者,靠着一点技术活着,成就有限,机会很少。

《论语》里讲,人一生的抱负就是:“修身、齐家、治国、平天下。”

为什么把“修身”放在第一位呢?

道理就在于做事要先做人。

“修身”顾名思义,是指修行自身,提高自己的修养,也就是学会如何做人。

不管做任何事情,做人都是前提,没有修身的铺垫,就不懂得如何做人,那么一切理想和抱负都只是一句空话。

因此,如果你想成就一番事业,就一定要懂得如何做人。

## <<职场三绝>>

### 内容概要

本书深入挖掘了大量蕴涵非凡智慧的实用方法，对职场人士如何做人、怎样做事、怎么做秀的方法及谋略做了细致的介绍，并联系古今中外具体的人事经验，阐述了它们在不同情况下的不同用法。力求使读者能够全面、直观地了解其具体操作过程以及在操作中必须注意的问题。使人读后能学，学后能用。

做人的好与坏，决定你在职场的发展高度；做事是立身成人的必要技能，不做事，做人就没有内涵；“做秀”能力的高低直接决定着你在职场舞台上的号召力。

读过此书后，可以让渴望在职场上取得成功的人们，在职场的道路上拥有更多的朋友、更足的助力、更好的发展、更辉煌的明天。

## &lt;&lt;职场三绝&gt;&gt;

## 书籍目录

上篇：做人——是否善于做人，决定一生成败

第一章 万事不会，但绝不能不会做人1. 务必牢记“先做人，后做事”之理2. 不会做人，就不会拥有好人缘3. 怀着“以和为贵”的心态去做人4. 正直是堂堂正正做人的根本5. 做人“太精明”未必是一件好事6. 做人懂得感恩才会有成功和快乐7. 没有“良心”的人往往会吃苦果

第二章 让自己成为一个值得信赖之人1. 诚实是赢得别人信任的基础2. 把“人无信不立”作为做人的准则3. 切实做到恪守承诺、有诺必兑4. 宁在人前骂人，别在人后说人5. 把赢得上司的信任作为重中之重6. 忠诚是赢得上司信任的基石7. 挡住诱惑，不做背叛公司的事情8. 与同事建立起互相信任的关系

第三章 做人冷漠自私，必然遭人排斥1. 别人的脸上其实就是你的表情2. 真诚地关心自己周围的同事3. 关心和帮助他人就是给自己铺路4. 既要乐于助人，也要乐于被帮助5. 做人处事不能只图自己方便6. 不能把所有的功劳都揽过来7. 关键时刻要勇于替人适当揽过

第四章 善给别人留后路，自己才有出路1. 给人留面子，自己才会有面子2. 即使是死敌也要顾及对方尊严3. 逼迫别人认错往往是适得其反4. 不懂得宽容只会使自己举步维艰5. 得理而饶人，更易赢得人心6. 千万别做“与虎谋皮”之事7. 不要挡住了下属的发展之路

第五章 吃透直与曲相结合的做人学问1. 有时候人们并不喜欢“真实”2. 不要成为毫无掩饰的“透明人”3. 不可处处表现自己“真实”的一面4. 做人不能以自己的喜厌确定友敌5. 迁就别人一定要有个底线6. 乐于助人，但也要学会拒绝7. 不要让愚忠害了自己和组织

中篇：做事——既要踏实肯干，又要讲究方式方法

第一章 为自己找一个真正的用武之地1. 了解自己在哪里能实现最大价值2. 对职业发展进行全面的规划3. 选择与性格想匹配的职业4. 把兴趣作为择业的重要参考5. 找到最能发挥自己特长的工作6. 压对牌赢一局，跟对人赢一生7. 职业观决定着你的职业高度

第二章 欲成非凡之人，先做平凡之事1. 踏实做事才能夯实根基2. 要想高成，必先低就3. 把自己的工作当做一回事4. 好高骛远会使人一事无成5. 做好小事才有机会做大事6. 静心走好脚下的每一步路7. 勤能补拙，更能让人脱颖而出

第三章 做事要为单位着想，要为老板着想1. 不要总觉得老板是在剥削你2. 做事，要有起码的敬业精神3. 多问问自己能为公司做些什么4. 以主人翁的心态对待公司5. 与所在的企业同甘苦共命运6. 不要总是想着拿多少钱做多少事7. 比老板更积极主动地去工作8. 主动站出来为老板分忧解难

第四章 工作中要善于抠细节、防漏洞1. 忽略细节就很难把工作做好2. 机会往往就潜藏在小细节之中3. 养成做事精益求精的好习惯4. 至善至美来自于细致的规划5. 想别人没想到的，做别人没做到的6. 别让小便宜影响了自己的前程7. 每走一步都要有精准的算计8. 工作之外的细节也不可掉以轻心

第五章 在提高做事的成效上多下工夫1. 方向错了，努力只会是徒劳2. 半途而废也是成功的必要条件3. 并非所有的事都需要努力去做4. 劈柴不照纹，累死劈柴人5. 要更聪明而不是更忙碌地去工作6. 总是加班的人往往会得不偿失7. 做事有条理才能提高工作效率8. 在满腔热情中要多留个心眼儿

下篇：作秀——用适当的包装提高自己的档次

第一章 想成功就要走在“聚光灯”下1. 不仅要会做事，还要会“做秀”2. “推销”自己是一生都要做的事情3. 千万不要总是觉得“不好意思”4. 表现自我需要胆量来支撑5. 关键时刻要有“亮剑”精神6. 敢说该说的话才能抓住机会7. 展现出的特长要为主司所重视

第二章 千方百计提升“出境”的量与质1. 尽量让更多的人关注自己2. 善于让自己进入领导的视野3. 汇报是展示自己的重要途径4. 主动做别人不愿意做的“苦差事”5. 到最容易出成绩的岗位上去工作6. 热情地公开拥抱你的竞争对手7. 用别人的层次来提升自己的层次8. 以良好的名声赢得“群众基础”

第三章 有绝活才有“秀”出自己的资本1. 拥有实力是得到他人重视的基础2. 一定要找到自身独特的“卖点”3. 核心竞争力就是那“一招鲜”4. 尽快成为你那个领域的专家5. 一定要不断地提升自己的价值6. 苦练绝活关键时刻亮出来7. 为自己树立起良好的个人品牌

第四章 让良好的外在形象为自己加分1. 要顺应“以貌取人”的大众潮流2. 让衣着展现出自己的品位和气质3. 化妆和饰物搭配绝不可忽视4. 让衣着与自己的身份相匹配5. 让自己拥有正确而优雅的仪态6. 在言行举止中显得精明强干7. 不要让小习惯毁了自己的形象

第五章 把握好展现自己的分寸与禁忌1. 别让自己显得过于与众不同2. 初到一个新环境时要锋芒内敛3. 不要过早露出自己的“野心”4. 学会淡化同事的嫉妒心理5. 主动示弱，向别人“拜师学招”6. 千万不要与上司争抢“镜头”7. 不要显得比上司还要聪明能干8. 可以功高，但万不可以震主

主要参考文献



## 章节摘录

下篇：作秀——用适当的包装提高自己的档次 第一章 想成功就要走在“聚光灯”下 6  
·敢说该说的话才能抓住机会 敢说该说的话是“秀”出自己、展示才华的重要条件。

在机遇来临时，是最需要表现自我的时候，敢说话会助你一臂之力。

乾隆四十年（1775年），是中国历史上第一大贪官和坤一生的重要转折点。在这一年里，和坤巧逢机缘，得见天颜，奏对称旨，甚中上意，从此便飞黄腾达。这种突然的时来运转，和其敢说该说的话有直接的关系。

和坤出身于一个颇有地位的八旗官僚家庭，这使得他从小能够受到良好的教育。在童年时代他就和弟弟和琳在家中接受私塾先生的启蒙教育。

打下一定基础之后，兄弟二人一同选人北京咸安宫官学学习。

和坤生性机敏，记忆力特别好，在咸安宫官学学习期间，他不仅背熟了《四书》、《五经》，而且满、汉文字水平也提高得很快。

此外，还掌握了蒙文与藏文。

当时的著名学者袁枚曾称赞和坤兄弟二人知书达理，聪明机智。

乾隆三十四年（1769），和坤年方二十，完成了咸安宫学业，这时的和坤风度翩翩，一表人才，上学时就被身居高位的英廉看中了，遂将其娇爱的孙女嫁给了他。

英廉是刑部尚书兼户部侍郎和黄旗都统的高官。

不久在英廉的帮助下，和坤被挑选去给乾隆皇帝当銮仪卫听差。

这差事虽然地位不高，但能接近皇帝，一旦得到垂青，便可以飞黄腾达。

于是，和坤便处处留神，伺机博得皇帝的青睐。

## <<职场三绝>>

### 编辑推荐

做人的好与坏，决定你在职场的发展高度。  
做事是立身成人的必要技能，不做事，做人就没有内涵。  
“做秀”能力的高低直接决定着你在职场舞台上的号召力。

<<职场三绝>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>