

<<首富法则>>

图书基本信息

书名：<<首富法则>>

13位ISBN编号：9787801798718

10位ISBN编号：7801798716

出版时间：2009-9

出版时间：中国致公出版社

作者：周加富

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<首富法则>>

前言

他是一个技术天才，13岁开始编程，并预言自己将在25岁成为百万富翁。

他是一个商业巨人，独特的眼光使他总是能准确看到IT业的未来，独特的管理手段使得不断壮大的微软能够保持活力。

他的财富更是一个神话，39岁便成为世界首富，并连续13年登上福布斯榜首的位置。这个神话就像夜空中耀眼的烟花，刺痛了亿万人的眼睛，也照亮了亿万人的梦想。

这个人就是微软公司董事会主席兼首席软件设计师比尔·盖茨。

比尔·盖茨或许不是这个星球上最聪明的人，但却有一批非常聪明的人为他工作。这就是他领导才能的体现，他懂得借助别人的力量来获得成功。曾经有媒体笑谈，他丢失了1000美元都不用弯腰去捡，因为在他捡钱的那一刻，他的财富增长速度比捡钱还要快。

比尔·盖茨的成功和财富都令人咋舌。

更让人惊奇的是，他创立了世界上规模最大的私人慈善基金，资金高达580亿美元，却吝啬地只留1000万美元给自己的儿女。

这就是带领微软创造一个又一个神话的传奇人物——比尔·盖茨——带给我们的传奇故事。

<<首富法则>>

内容概要

他是一个天才，13岁开始编程，并预言自己将在25岁成为百万富翁；他是一个巨人，独特的眼光使他总是能准确看到IT业的未来；他更是一个神话，39岁便成为世界首富，并连续13年稳坐福布斯榜首。

他就是比尔·盖茨，这个伟大的美国人，像夜空中耀眼的烟花，刺痛了亿万人的眼睛，也照亮了亿万人的梦想。

2008年，比尔盖茨退休了。

那么，谁将是下一个比尔·盖茨呢？

请打开这《首富法则：下一个比尔·盖茨的10堂必修课》，让我们一起找寻答案。

我们和盖茨很近，只有几步的距离。

我们只要找到这些差距，那么成为下一个比尔·盖茨的梦想将不再遥远。

<<首富法则>>

作者简介

周加富，三眼国际创意文化传播机构签约专家，中国企业成长战略研究专家。曾担任中国肽谷九生堂公司区域营销总监、国内大型民营企业生产主管、新亮点企业管理咨询机构总裁等职。

实战派知名职业培训师，NLP培训认证专业教练和高级执行师，擅长NLP教练技术、领导力、人际沟通、员工管理、压力情绪管理等相关培训领域。

培训课程设计新颖，观点独特，案例丰富，授课风格幽默、互动、深入浅出，他提出的“赚钱公式”“行动价值公式”等深受学员好评。

多次被权威媒体和机构评选为“中国企业教育培训百强培训师”。

现任多家企业特聘教练。

<<首富法则>>

书籍目录

序 走近比尔·盖茨预备课你与盖茨只有几步的距离众所周知的比尔·盖茨你所不知道的比尔·盖茨你与比尔·盖茨差不了多少

第一堂课 兴趣真的很重要兴趣成就的天才软件方面的独特才能找到自己的兴趣所在根据兴趣选择你能胜任的角色

第二堂课 成功源于一个伟大的梦想做一个有梦想的人梦想的力量是无穷的用梦想召唤行动人生因梦想而伟大成功的道路是由梦想设定的目标筑成的梦想是你奋斗的明灯把梦想转化成现实

第三堂课 锻造你巨大的行动力哈佛大学的退学生不找借口找方法不做盲目行动之人只要行动，成功就不像你想象的那么难

第四堂课 因为专注，所以卓越专注，成功的前提向盖茨学习专注永远不要抱怨、放弃相信你有胜过盖茨的潜能提升你的意志力专注拥有超出你想象的力量

第五堂课 要做就做最好帮你取得盖茨那样成就的只有你自己一定要谨记智者的忠告知道“二八法则”将付出贯彻于你的行动中

将工作做到最好记住价值决定报酬要做就做工作狂

第六堂课 要有打破常规的勇气打破常规故能成其大要有冒天下之大不韪的勇气勇于突破常规的束缚接受勇敢，勇于冒险创新，追求成功的捷径

第七堂课 不能突破自己的道德底线圣洁的精神和高贵的灵魂带来财富高尚的道德形成高尚的命运

111诚实是你的财富坚持高贵与正直的生活让自己有一颗伟大的同情心不推脱责任人生在世，必诚信

第八堂课 人格是你最重要的财产认识人格的价值给自己注入强大的精神力量让自己有崇高的精神形象给自己的人格注入豁达的因素常怀感恩之心保持和谐心境不做情绪的奴隶给自己一个安宁的灵魂

<<首富法则>>

章节摘录

然而，令我们惊叹不已的是，戈达德长大后，一直都是围绕着这127个目标奋斗，到他59岁时，竟然已经实现了其中的106个！

为此，他克服了许多艰难险阻，曾经有19次是死里逃生。

他为此总结说：“这些事情证明了一件事情——虽然有些事情看起来不可思议，似乎无法达成，但是只要你用心去做了，就有可能成功。

我就是最好的例子。

” 有明确目标的人和无明确目标的人的精神状态完全不一样。

明确的奋斗目标催人奋进，促使你千方百计去达到预定的目标；反之，目标不明确，你就会感到无所追求，无所事事，结果自然是一事无成，碌碌无为地度过一生。

一个人若看不到自己的目标，就像一个射手看不到靶子，不知从何下手；就像沙漠中的骆驼，缺乏前进的动力。

正如一句西方谚语所说的：“如果你不知道你要到哪儿去，那通常你哪儿也去不了。

” 没有前进的方向和奋斗的目标，你的人生就会活得浑浑沌沌，而准确地把握好自己的追求和目标，是你迈向成功的第一步！

当然，我讲这些并不意味着提倡每个人都像戈达德那样制订几十个，甚至上百个目标，也不提倡你像盖茨一样，树立那么伟大而雄伟的理想，你完全可以从一个简单的理想开始，一步步走过来。

要知道，成功的道路是由梦想设定的目标筑成的。

当你无法或者没有能力设定很高的目标时，不妨就从脚下的小目标开始吧！

<<首富法则>>

媒体关注与评论

“我们经常高估了今后一两年内将发生的变革。但又常常低估了今后10年内将要发生的变化。

所以我们不要整天无所事事。

”——盖茨著作《未来之路》(The Road Ahead)

“要知道，我身上并没有美元。

我只是持有微软股票。

因此（在谈论我的财富时），他们只是做一些乘法。

然后给出一个吓人的数字。

”——1994年接受《花花公子》杂志采访

“我的女儿不知道‘唱片’是什么物品。

我还得给她找出个具体实物来看一下。

但唱片这东西如今已不太好找。

由此可见。

今后电话簿、百科全书等印刷品也将成为古董。

”——2008年2月19日在斯坦福大学演讲

“我不能再挡道了，我离开后。

会有人填补我留下的空白。

”——2008年6月27日在离职仪式上发表演讲

<<首富法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>