

<<超级亿万富豪的创富理念>>

图书基本信息

书名：<<超级亿万富豪的创富理念>>

13位ISBN编号：9787801799425

10位ISBN编号：7801799429

出版时间：2010-8

出版时间：中国致公出版社

作者：余洁

页数：268

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<超级亿万富豪的创富理念>>

### 前言

在当今充满竞争、机遇和挑战的市场经济的社会里，人人都渴望拥有财富。

你可以没有钱，但是你不能没有钱途。

有很多人往往只是看到了富豪们令人羡慕的财富，但其实他们创造财富的理念才更值得世人去关注。

纵观世界上富豪的发家史，我们就会发现，能成为亿万富翁的人，都绝不是轻而易举就能取得成功的

。他们中的大多数人早年也曾经是一穷二白，在致富路上也曾经是一路风雨一路坎坷，但是他们却拥有着各自独特的创富理念。

其中，白手起家、勤俭致富者有之；历经艰辛、勇于开拓者有之；诚信经营、重视信誉者有之……他们掘取第一桶金的发家“宝典”、持续发展不断壮大的创富“绝招”、最终如日中天富可敌国的聚财“秘笈”，无一不体现着独特的创富理念，令人受益匪浅。

凭借着这些独特的理念，他们才能够在商场上纵横驰骋，克敌制胜，冲破重重难关，成为时代的弄潮儿，最终富甲天下，成就了自己辉煌的一生。

## <<超级亿万富豪的创富理念>>

### 内容概要

解读亿万富豪的致富理念，就等于在聆听这些超级富豪讲述他们的创富经历。每一位超级富豪的创富经历都值得有志于在商场大展拳脚的人借鉴和品味。

## <<超级亿万富豪的创富理念>>

### 书籍目录

第一章 创新：财富的灵魂——换一个思路，开拓一片新天地 1.霍英东：独辟蹊径，首卖楼花发大财 2.张近东：创一体化服务，率先实行家电连锁 3.周成建：用虚拟渠道，赚真实财富 4.英格瓦·坎普拉德：标新立异，创造人性家居 5.盛田昭夫：不断创新，用科技改变生活 6.皮尔·卡丹：另辟捷径，走平民化道路 7.杰克·韦尔奇：打破常规，激发管理新思路

第二章 产品：赚钱的根本——产品有实效，就有核心竞争力 1.王传福：自主研发新产品，克服技术恐惧症 2.鲁冠球：质量是生命线，企业“常青”的秘密 3.拉里·佩奇：把Google做成最好用的搜索引擎 4.阿曼西奥·奥特加：用最快的速度，迎合消费者的口味， 5.英格瓦·坎普拉德：用最低的价格，提供最好的家居生活 6.拉克希米·米塔尔：把握核心技术，成就钢铁帝国 7.亨利·福特：做最好的汽车，开创汽车新时代

第三章 市场：盈利的核心——赚不赚钱，市场说了算 1.曾宪梓：广告开路，让自己的品牌响彻市场 2.比尔·盖茨：因循守旧没出路，不断扩张新领域 3.沃伦·巴菲特：洞察市场玄机，掌握商场主动权 4.卡尔·阿尔巴切特：用简单和低价，征服世界市场 5.卡洛斯·斯利姆·埃卢：高瞻远瞩，会守市场更会开拓市场 6.英格瓦·坎普拉德：做好市场宣传很重要

第四章 信誉：发展的给养——重视信誉，才能走得更远 1.王永庆：重诚守信，视信誉为生命 2.李嘉诚：诚信为人，方能纵横商海 3.郑周永：信誉至上，企业生存的土壤 4.松下幸之助：言出必行，诚实守信得人心 5.KP·辛格：做人真诚，信守承诺得发展 6.张茵：诚实经商，废纸里走出掘金路

第五章 机遇：飞翔的翅膀——富贵险中求，机遇来了别放过 1.李嘉诚：当机立断，看准时机果断出手 2.鲁冠球：善抓机遇，勇于变革放手搏 3.比尔·盖茨：紧靠IBM大树，让自己的羽翼更丰满 4.拉克希米·米塔尔：慧眼识财，废铁也能变真金 5.卡洛斯·斯利姆·埃卢：把握历史机遇，成就电信王国 6.KP·辛格：抓住转机，绝处逢生 7.索罗斯：金融巨鳄，敢于和国家对搏 8.默多克：果断出手，初生牛犊敢斗虎 9.阿尼尔·安巴尼：捕捉商机，果断投资 10.奥莱格·杰里帕斯卡：国家经济转型期，抓住机遇迅速壮大

第六章 拼搏：奋进的动力——吃得苦中苦，方为人上人

第七章 人才：致富的帮手——一个好汉三个帮，齐心协力能成事

第八章 节俭：开源还要节流——该花的不能省，该省的不能花

主要参考文献

## <<超级亿万富豪的创富理念>>

### 章节摘录

第一章 创新：财富的灵魂——换一个思路，开拓一片新天地1.霍英东：独辟蹊径，首卖楼花发大财20世纪50年代前后，房地产业开始在中国香港初露端倪。

当时中外商人们纷纷涌来香港，香港人口在短短的五六年间便增加了几倍。

抗战结束时香港人口仅有50多万，但是到了20世纪50年代初期，人口已经超过了150万。

人口的剧增直接导致了对土地和楼宇需求的急剧增加。

随着人口的急速增长，以及资金的大量涌入，香港的房地产行业逐渐繁荣起来。

霍英东看到了机遇，审时度势后决定把自己的资金全部投入到房地产业。

当时香港的房地产市场一向是由英资财团垄断，华人很难从他们手中分得一杯羹。

尽管有人劝说霍英东放弃投资房地产业，但是他踌躇满志并不退缩，坚信自己能在英资独霸香港房地产市场的形势下，另辟蹊径，闯出一条新的道路来。

1953年6月，霍英东创立了霍兴业堂置业有限公司，准备以霍兴业堂为旗舰，纵横香港房地产市场。

霍英东虽然准备在房地产行业大展身手，但当时他却对房地产行业却知之甚少。

他曾坦率地回忆道：“当时，我连银行户口都不会开，开了一间霍兴业堂置业有限公司后，公司连银行户口都没有。

我学着像别人那样，把现钱放在家里，或者买一些黄金回来，放在墙缝里头。

当时真是不懂得做生意，认为做生意就像是开杂货铺一样。

”

## <<超级亿万富豪的创富理念>>

### 编辑推荐

《超级亿万富豪的创富理念》：一部案头枕边必备的致富宝典  
创新：财富的灵魂——换一个思路，开阔一片新天地  
产品：赚钱的根本——产品有实效，就有核心竞争力  
市场：盈利的核心——赚不赚钱，市场说了算  
信誉：发展的给养——重视信誉，才能走得更远  
机遇：飞翔的翅膀——富贵险中求，机遇来了别放过  
拼搏：奋进的动力——吃得苦中苦，方为人上人  
人才：致富的帮手——一个好汉三个帮，齐心协力能成事  
节俭：开源还要节流——该花的不能省，该省的不能花  
学则活，用则通的财富手边书

<<超级亿万富豪的创富理念>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>