

<<攻心的艺术>>

图书基本信息

书名：<<攻心的艺术>>

13位ISBN编号：9787801930002

10位ISBN编号：7801930002

出版时间：2004-01

出版时间：中华工商联合出版社

作者：高恺

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<攻心的艺术>>

### 内容概要

缺德的生意人常在“谨防假冒商品”的幌子下，公开出售真的冒牌货，顾客因此往往上当。对于自制力很强、城府很深的人，要先激怒他，使其情绪失去控制，然后才能撕下他的假面具。若对方异常激愤，你不妨处处与他相反，用缓慢的调子使他松懈下来。

人都有这样的弱点：在被人提问时，往往急于回答是与不是，而忽视了所提问题本身的合理性。人都有等待机会的惯性，当机会快要失去时，一个比当初更差的选择他也乐于接受。

在极其不利的情况下怎样脱身，识破以九真掩一假的骗术；在特定条件下，挤牙膏法胜于全盘托出，为对方找借口的锦囊妙计，每个人一天中都有最脆弱的时刻，一箭双雕的说服术。本书将教你如何运用攻心与防心的技巧，让你在人际交往中永立于不败之地。

## <<攻心的艺术>>

### 书籍目录

#### 第一章 请君入瓮攻心术

- 1.揭穿贼喊捉贼的骗术
- 2.激怒对方，使其露出真面目
- 3.以冷静从容的态度对付来势汹汹者
- 4.把悬而未决的事当作事实，使对方的选择符合你的意愿
- 5.对付优柔寡断者的一张王牌
- 6.即使是十分廉洁的人，也要当心行贿者的圈套
- 7.对于下属的重大失误要装作“无所谓”
- 8.违背对方非分的期待，使其动摇泄气
- 9.说

<<攻心的艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>