

<<世界上最伟大的推销员全集>>

图书基本信息

书名：<<世界上最伟大的推销员全集>>

13位ISBN编号：9787802014947

10位ISBN编号：7802014948

出版时间：2006-10

出版时间：中国和平出版社

作者：宿春礼，侯伟宁编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<世界上最伟大的推销员全集>>

### 内容概要

本书全面而深入地阐述了有史以来世界上最伟大的推销员，如全球“销售之冠”乔·吉拉德、日本“推销之神”原一平、20世纪“推销宗师”法兰克·贝特格等人的人生智慧、成功之道、销售方法和技巧等。

他们的人生智慧和成功经验被全世界亿万从事推销的人士所推崇和学习，被公认为培养和打造最优秀推销员的范例和最佳手段。

在这些世界上最伟大的推销员的思想智慧、人生传奇等引领、感召和指导下，无数的推销员从平凡走向卓越，改变了人生命运。

他们在从事推销中所具备的心态、修养、品质、习惯、方法、技巧等给广大的推销员提供了良好的参考范本，为广大推销员提升个人的修养和素质，改进销售的习惯和方法，迅速提升推销能力和业绩，更好地完善和成就自我，提供了极为宝贵的指导和帮助。

## <<世界上最伟大的推销员全集>>

### 书籍目录

第一章 世界上最伟大的推销员 羊皮卷上记载的真理已经不再神秘，现在把它展示在世人面前。拥有了它，相信你就拥有了伟大的力量。

如果身体力行，你也能成为世界上最伟大的推销员。

我用全心的爱迎接今天我将坚持不懈直到成功我是自然界伟大的奇迹我永远沐浴在热情之中我珍惜生命中的每一天我在困境中寻找着机遇我每晚反省自己的行为我要控制情绪笑遍世界

第二章 一生的护照一成就你一生的资本 每个人都要为将来储存一定的能量，也许拥有这些你并不十分优秀，但如果没有这些品德，你将终生与优秀无缘。

何不从现在开始提高修养，让它们成为你一生的护照呢？

让笑容成为销售的武器优雅谈吐敲开顾客之门倾听的人更受顾客欢迎不可忽视真诚赞美他人好仪表让客户喜欢上你勤于思考使你一路畅通不能忽视的细节的力量诚信能量永远巨大无比拥有健康是成功的保证生活需要一颗感恩的心

第三章 如何在人生中推销自己 拿破仑·希尔说过：“你必须推销你的服务和你的知识，你必须推销你的个性和你自己。

其实，每个人一生都在推销，只是你推销的是你自己罢了。

”人生要有明确目标规划让你容易成功积极主动面对一切不向优柔寡断低头专注的力量最伟大勤奋让你出类拔萃自立自强永远最棒谦逊让你永不后退.....

## <<世界上最伟大的推销员全集>>

### 编辑推荐

本书全面而深入地阐述了有史以来世界上最伟大的推销员，如全球“销售之冠”乔·吉拉德、日本“推销之神”原一平、20世纪“推销宗师”法兰克·贝特格等人的人生智慧、成功之道、销售方法和技巧等。

他们的人生智慧和成功经验被全世界亿万从事推销的人士所推崇和学习，被公认为培养和打造最优秀推销员的范例和最佳手段。

在这些世界上最伟大的推销员的思想智慧、人生传奇等引领、感召和指导下，无数的推销员从平凡走向卓越，改变了人生命运。

他们在从事推销中所具备的心态、修养、品质、习惯、方法、技巧等给广大的推销员提供了良好的参考范本，为广大推销员提升个人的修养和素质，改进销售的习惯和方法，迅速提升推销能力和业绩，更好地完善和成就自我，提供了极为宝贵的指导和帮助。

<<世界上最伟大的推销员全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>