

## <<你的口才价值百万>>

### 图书基本信息

书名：<<你的口才价值百万>>

13位ISBN编号：9787802130579

10位ISBN编号：7802130573

出版时间：2005-11

出版时间：海潮出版社

作者：张绍含

页数：236

字数：170000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<你的口才价值百万>>

### 内容概要

许多人因拙于言辞，因而总是吃亏，不是失去了朋友，就是耽误了生意，说话的重要由此可见。

《你的口才价值百万》使你从口才训练、说服技巧、应酬魅力、高超的说话术等各个方面，讨论了日常生活中的谈话艺术、商业应酬、以及待人处世的说话技巧，如今的社会正在快速地发展，说话的技术，将有助于你步入成功之途，赢得百万财富！

让你掌握多变的人心，达成最高境界的沟通艺术！

## <<你的口才价值百万>>

### 书籍目录

前言第一章 好口才 令你为人处世更加得心应手 谈话需愉快的开头 说话要得体 对话中必须克服的不利因素 见面说话礼为先 口才不是天生的 你必须对镜练嘴 从失败中吸取经验 口才用于尊重人 认错有术 会说话的绝招 先要对方注意你第二章 好口才 更能打动人心 如何回答面试中的难题 如何对付不同的考官 面谈时如何介绍自己 提前准备求职时要谈的话 勇敢面对挫折 与人交谈重开头 积聚力量 主题限定 利用好奇心 使用更多的例证 以时间限定话题 把听众当作说话的伙伴 用事例作开场白 语气要有力 结论要肯定第三章 好口才 使说服更有效 有信心才可说服人 通过“姿态”深度说服 说服应从取信于人开始 嬉笑怒骂妙服人 承诺有时是一种力量 让你的眼睛说话 会场是最后战场 总统竞选的秘诀 会说不如会听 赞美话甜心入骨 记住别人的名字 微笑具有永恒魅力第四章 好口才 促使推销业绩倍增 设法让对方畅谈 直话直说也潇洒 推销语言得与失 对象不同方法不同 立足长远让小利 打消顾客的疑虑 推销员不能说的话 推销员要说最专业的用语 推销必须看对象 投其所好进行推销第五章 好口才 令谈判双赢第六章 好口才 轻松应对各种场面第七章 好口才 促使交易成功第八章 好口才 令你处处受欢迎第九章 好口才 决定你的成败第十章 好口才 令你幽默出众

## &lt;&lt;你的口才价值百万&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘人们常说良好的开端是成功的一半。

对于谈话而言，愉快的开头是交谈得以深入下去的关键所在。

爱丽丝太太是一所中学的老师，她已经55岁了，最近刚接了个新班。

这个班的学生学习非常用功，但对宿舍、教室的卫生不够重视。

一次晚自习，爱丽丝太太来到班上，由于她刚洗过脸，并涂了一些护肤品，一进门便有一股淡淡的香气飘进教室。

前排的女生立即叽叽喳喳：“爱丽丝太太多大年纪啦？还搽得香喷喷的？”爱丽丝太太一听，接过话茬：“老师芳龄55啦！你们别看我一脸的双眼皮（皱纹），我还挺爱美的！这不，晚上洗过脸，我还要涂上嫩肤霜呢。

”话一出口，学生们都乐了。

爱丽丝太太于是趁热打铁，把话题从爱美之心对心理健康的作用顺势转到环境之美对学习、生活及精神面貌的作用上来，直说得学生点头称是。

从那以后，在教室、宿舍乱抛纸屑、果壳的人少了，值日的同学对值日工作比以前重视多了。

对学生不重视环境卫生的现象，爱丽丝太太没有一味地批评，而是巧用语言的“移用”技巧，把年龄说成“芳龄”，从而产生了幽默的效果。

这样，一下子缩短了师生间的距离，让学生感到老师不但可敬，而且可亲，从而增强了说服效果。

爱丽丝太太说服的成功也告诉我们，在谈话切入正题之前构造一种愉快和谐的氛围，让谈话在活泼的气氛中进行，往往能收到“话”半功倍的效果。

马克先生是著名的小说家，在一次研讨会上，他做了有关小说方面的专题发言。

发言中，他以一个房间的门上贴着“请勿骚扰”4个字为例，谈到语言的轻重问题。

发言的当晚，他很想听听大家的意见，来到门上贴有“请勿骚扰”字条的房间。

一进门，他便笑着对大家说：“各位，我来骚扰大家了！”大家一见是马克先生，立即站起来说：“欢迎骚扰！欢迎骚扰！”当时，整个房间的气氛十分热烈。

互致问候后，大家畅所欲言，各抒己见，就小说的问题展开了深入的讨论，都觉得收获很大。

这种效果的取得与马克先生所营造的愉快的开始有关。

虽就只是短短的一句话，但充分显示了这位小说家的语言机智，他信手拈来，玩笑间消除了与代表之间的陌生感，密切了他与大家的关系。

在这样一个平易近人的小说家面前，代表们怎会不畅所欲言呢？谈话是需要气氛的，愉快的气氛有时在不经意中产生，有的出自故意的营造，但无论属于哪一类，都必须做到自然，切忌生硬。

聪明的谈话者往往在谈话之前就对谈话对象进行充分了解，善于在谈话开始之前营造交谈的和谐气氛。

在我们的日常交际中，一些谈话常常以不欢而散告终。

其原因之一就是未能创造谈话前的愉快气氛。

心理学研究表明：人们在愉快的心境下交谈易产生求同和包容心理，对方观点的接受性增强，排斥力减弱。

这一研究成果应该给我们的言语交际提供有益的帮助。

## <<你的口才价值百万>>

### 媒体关注与评论

书评轻松应对各种场合的口才全书，一本改变命运的口才技巧宝典！

要想成为百万富翁，必须拥有一流口才！

口才是成功的第一步，语言是用来应付这个社会的一种利器，一个好的工具会让我们获得更多成果，赢得百万财富！

有些人常因言语而身陷说错话的泥淖之中，以至于无法有效达到沟通的目的，获得应有的成效。因此，若能掌握一系列行之有效的说话技巧，在第一时间就说对话，那么将会得到截然不同的沟通效果与意想不到的满意收获！

想要成为百万富翁，必须拥有一流的口才，拥有了好口才，你就是赢家！

经常说下面的话，你就是最受欢迎的人：只有你可以办得到！

你真是用功！

真不像是第一次做的！

你就是有这样的优点！

因为你忙，所以才需要你的帮助！

不要表现的太厉害！

你真是与从不同呢！

打扮得这么漂亮要去哪里呢！

你一定没问题！

## <<你的口才价值百万>>

### 编辑推荐

你是否在发言的时候心跳加速，紧张不已？

你是否当众讲话时不知说什么，或者怎么说？

你是否因为口才的原因失去机会，留下遗憾？

你是否因为不善于沟通，人际关系紧张，损失了许多财富？

轻松应对各种场合的口才全书，一本改变命运的口才技巧宝典！

要想成为百万富翁，必须拥有一流口才！

口才是成功的第一步，语言是用来应付这个社会的一种利器，一个好的工具会让我们获得更多成果，赢得百万财富！

<<你的口才价值百万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>