

<<外贸英语话题王>>

图书基本信息

书名：<<外贸英语话题王>>

13位ISBN编号：9787802189584

10位ISBN编号：7802189586

出版时间：2011-6

出版时间：中国宇航

作者：戴卫平//张丽丽

页数：494

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸英语话题王>>

内容概要

《外贸英语话题王》是一本能够使你畅游其中，又不乏乐趣的英语口语话题“辞典”，并以其独特而实用的编写体例，地道而鲜活的交际口语，全面而详细的辅导内容，让你在工作之中时时刻刻与口语学习为伴，简简单单脱口而出！

300多个外贸情景，6000多个最实用的对话表达，70多个外贸文化背景知识，1400多个难点注释，5000多个高频外贸词汇，让你轻松学习，举一反三，随心所欲表达自己。

本书由戴卫平、张丽丽主编。

<<外贸英语话题王>>

书籍目录

第一部分 Part

外贸实务

Unit 1 客户会议

组织客户会议 Organize a client meeting

客户会谈 Meet with customers

谈论工作 Talk about job

建立贸易关系 Establish business relations

Unit 2 外贸谈判

? 安排谈判 Arrangements for the negotiation

谈判实例 Example of the negotiation

谈判结语 Conclusion of negotiation

Unit 3 合同签订

? 定合同 Sign a contract

商定条款 Check term

说明解释 Explanation

询问细节 Ask for details

Unit 4 价格谈判

? 付款条件 Payment term

折扣 Discount

合理价位 Reasonable prices

折衷 Compromise

Unit 5 订购交货

? 同类产品介绍 Introduction of product of the same sort

限定条件订购 Place an order with condition

成交 Let's call it a deal

削减订单 Reduce order by half

Unit 6 风险控制

? 保险单 The marine insurance policy

提出索赔 Lodge a claim

仲裁条款 Provision of arbitration

Unit 7 贸易伙伴

? 与客户打招呼 Greet the clients

商展中介绍产品 Introduce product

联系买家 Contract the customer

请客户下订单 Place the order

变更约会时间 Change of appointment

未约定的拜访 Abrupt appointment

Unit 8 贸易使团

? 接待国外客户 Meet and invite foreign guests

参观生产车间 Visit the factory

产品的竞争力 Products' competitive edge

用餐招待 Banquet

观光旅游招待 Go sightseeing

商谈中的休息时间 Let's have a break

送客 Say goodbye

<<外贸英语话题王>>

Unit 9 贸易对象
Unit 10 签署协议
Unit 11 投资环境
Unit 12 外商投资
Unit 13 外贸政策
Unit 14 招标投标
Unit 15 磋商价格
Unit 16 公平公正
Unit 17 贸易关系
Unit 18 履行合同
Unit 19 自由贸易
Unit 20 企业类型
Unit 21 贸易类型
Unit 22 合资合作
Unit 23 货物装运
Unit 24 商标注册
Unit 25 代理服务
Unit 26 专利注册
Unit 27 争议仲裁

第二部分 Part

商品报关

Unit 1 商品检验
Unit 2 海关通关
Unit 3 海关检查
Unit 4 商务签证
Unit 5 国际税收
Unit 6 检验包装
Unit 7 出境入

第三部分 Part

外贸营销

第四部分 Part

商品保险

第五部分 Part

外贸礼仪

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>