

<<最能赚钱的九个人>>

图书基本信息

书名：<<最能赚钱的九个人>>

13位ISBN编号：9787802223769

10位ISBN编号：7802223768

出版时间：2007-10

出版时间：中国华侨出版社

作者：吕叔春

页数：279

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<最能赚钱的九个人>>

### 内容概要

比尔·盖茨、沃伦·巴菲特、卡洛斯·斯利姆、埃卢·英瓦尔、卡普拉德、拉克希米·米塔尔、谢尔登·阿德尔森、伯纳德·阿尔诺、阿曼西奥·奥尔特加、高纳·李嘉诚——全球的九大富豪。

本书含载最新的财富信息、最卓越的财富智慧、最深刻的理论分析、最生动的财富事例，给广大读者提供了具有绝对高度的财富大看台。

相信，在这本《最能赚钱的九个人》每一个读者都能找到自己想看的東西和答案。

## <<最能赚钱的九个人>>

### 作者简介

吕叔春，毕业于中国人民大学中文系，著有《读史有心得》、《窃笑红楼》、《李嘉诚做大的12字箴言》等作品，现任某杂志主编。

<<最能赚钱的九个人>>

书籍目录

第一位 全球首富——比尔·盖茨 第二位 华尔街股神——沃伦·巴菲特 第三位 墨西哥“美洲豹”——卡洛斯·斯利姆·埃卢 第四位 家居世界的掌门人——英瓦尔·卡普拉德 第五位 印度钢铁业的老大——拉克希米·米塔尔 第六位 拉斯维加斯赌王——谢尔登·阿德尔森 第七位 奢侈品“教父”——伯纳德·阿尔诺 第八位 时装界的巨头——阿曼西奥·奥尔特加·高纳 第九位 亚洲“超人”——李嘉庆

## &lt;&lt;最能赚钱的九个人&gt;&gt;

## 章节摘录

20世纪90年代初期，墨西哥新任总统卡洛斯·萨利纳斯主张墨西哥国有企业私有化，直接促使大批墨西哥大型国有企业的出售。

因为和政府有着良好关系，卡洛斯·斯利姆在这次私有化过程中获益匪浅。卡洛斯·斯利姆的卡尔索集团以1760万美元的价格收购了原本国有的墨西哥电话公司。这个价格简直让人难以相信，要知道在出售之前，这个国有电话公司是早已垄断墨西哥固定电话市场的老公司，仅仅就凭这一点，就有无法估量的潜在价值。更让人难以想象的是，墨西哥人在卡洛斯·斯利姆完成这次交易后发现，虽然私有化了，但墨西哥电话公司的话费标准开始急剧上调，服务质量却没有任何提高。

没有人知道这里面存在的秘密。这次收购在当年给了卡洛斯·萨利纳斯的政坛反对派以及其他竞争对手以口实，并联合发起对这桩收购案的调查。

有人说墨西哥电话公司和其他公司一样，都是腐败的产物。不过，尽管受到了调查和用户的抗议，卡洛斯·斯利姆还是照样保持垄断的姿态，调查与抗议对斯利姆来说并不可怕。

扩大地盘的最佳手段就是收购，但在20世纪90年代，卡洛斯·斯利姆跳出了过去“什么便宜买什么”的收购标准，他把收购的目标基本锁定在整个拉丁美洲的电信和高科技产业。

1996年6月，卡尔索集团在苹果电脑公司处于低谷时以较低的价格购买了该公司部分股票。一年之后，苹果的产品iMac带动该公司股票上升，每股飙升到100美元，卡尔索集团从中获益匪浅。另外，他还以35亿美元的价格收购了加拿大贝尔电话公司和美国的SBC通信公司，成了加拿大最大的电信公司之一。

在20世纪90年代末期，被第一次互联网泡沫挤垮的互联网服务提供商——无线联机服务公司成为卡尔索集团的一员。

1999年，卡洛斯·斯利姆又以5750万美元收购了在迈阿密成立的Toppt网络公司的大部分股份。在收购了这家网络公司后，卡洛斯·斯利姆联络微软公司总裁比尔·盖茨，创立了真正面向全美低收入者的西班牙语居民的门户网站。

在卡洛斯·斯利姆疯狂收购世界大量电信公司和高科技企业股票的时候，很多跨国电信巨头却试图走进墨西哥和其他拉丁美洲国家，希望能在卡洛斯·斯利姆的“老巢”打下一片立足之地，要在这个巨大的垄断市场里和墨西哥电话公司一比高下。

在众多的卡洛斯·斯利姆的跨国挑战者当中，其中最具实力的就是当时被称为电信产业巨头的AT&T公司和美国世界通信公司——它们分别在墨西哥建立了两家电话公司，并持有49%和45%的股份。

不过，在墨西哥——自己的“老家”，卡洛斯·斯利姆从来不怕挑战，再加上这两家母公司都暴露出了严重的财务问题，美国世界通信公司甚至还申请了破产保护，它们在墨西哥的分支机构自然不是墨西哥通信公司的对手。

在另外一个移动通讯领域，美国韦里逊公司和英国的沃达丰公司同样想要在拉丁美洲获得一定的市场份额，并试图挑战卡洛斯·斯利姆的美洲移动的垄断能力。

但殊途同归，最后的结果是它们和AT&T、世通一样也被迫落荒逃离了墨西哥。它们在墨西哥投资的公司几乎都损失了大约1000万美元，这些损失的钱也大都落入了卡洛斯·斯利姆的口袋。

如今，在墨西哥，卡洛斯·斯利姆的墨西哥电话公司依旧控制着这个国家90%以上的固定电话业务。

在收购了秘鲁等诸多拉美国家的移动通信业务后，它已经成为拉丁美洲最主要的移动通信公司，并因此成为一个拉美国际公司。

此外，令人吃惊的是，跨国公司的激烈竞争根本没有让墨西哥市场出现价格混乱，墨西哥电话公司甚至一点没有降低价格，话费费率依旧是美国的2倍。

## <<最能赚钱的九个人>>

根据美林银行的一项统计，墨西哥电话公司用户之间的话费，以及本公司用户和其他公司移动电话及固定电话用户之间的话费均为全世界最高。

据统计，仅在2003年这一项收入就占墨西哥电话公司年收入的14%。

可想而知，这个企业每年为卡洛斯·斯利姆创造了多少财富。

有人说，卡洛斯·斯利姆的确是个出色的企业家，他是墨西哥的“美洲豹”，但他只能在拉丁美洲令人信服。

“任何一个在电信领域寻求突破的投资者都能够遇到好机会，但这种事情不会发生在美国。

”美林银行的分析师这样认为。

……

## <<最能赚钱的九个人>>

### 编辑推荐

富豪们首先是人，而不是神，他们的聚财手段多样，但都独具智慧，勇于开拓，能在商场竞争中开辟新的聚财之路。

经商对他们而言，只是数字，是道具，而不是金钱本身，因为他们手中的钱足够花几辈子，他们现存的努力也只是想在数字上赢得胜利。

在他们的财富背后，隐藏着一种更为根本的东西，那就是让他们成名或赚钱的秘密，让他们失败后又重新崛起的教训，与竞争对手巧妙周旋的制胜法宝，关键时刻力挽狂澜的独特的气魄，正是靠着这些，他们才登上了让人艳羡的财富顶峰。

<<最能赚钱的九个人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>