

<<如何练就好好口才>>

图书基本信息

书名：<<如何练就好好口才>>

13位ISBN编号：9787802225015

10位ISBN编号：7802225019

出版时间：2008-4

出版时间：中国华侨

作者：周雨 编

页数：320

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<如何练就好好口才>>

内容概要

成功人生从做事开始，美好生活从说话开始。

无论在日常工作中，还是在事业上，如果我们想成功，想成为真正的强者，就必须掌握说话的技巧。为了帮助广大的读者朋友掌握说话的技巧，能够更方便、更有效地从日常生活中培养自己的好口才，我们编著了这本《如何练就好好口才》。

本书从好口才必备的素质、磨练好口才的技巧入手，涵盖了社交、为人处世、求人办事、商场、职场及日常生活等各个方面，用通俗易懂的语言和娓娓动人的故事向你透视、剖析语言的奥秘。

<<如何练就好好口才>>

书籍目录

- 第一章 口才人门的16堂必修课 1.好口才带来好前程 2.口才决定人生成败 3.好口才不是天生的 4.敢于当众说话是拥有好口才的第一步 5.妙语连珠需要厚积薄发 6.言语自信才会给人信赖感 7.以真诚坦率的话打动人心 8.幽默言语使你备受欢迎 9.要使你说话的声音更完美 10.使自己的言谈更有分量 11.为你的谈吐增加魅力 12.克服说话紧张的方法 13.培养受人欢迎的说话态度 14.达到迷人效果的说话技巧 15.语言表达四注意 16.牢记说话六大禁忌
- 第二章 日常口才绝技——赞美、说服、安慰、批评、拒绝、道歉的艺术
- 一、赞美的艺术 1.赞美是获得他人欣赏的关键 2.巧妙地称赞对方的闪光点 3.用赞美之辞获取对方的欢心 4.出口乱赞适得其反 5.掌握正确的赞美之道
- 二、说服的艺术 1.说服他人要选择适当的时机 2.诱导是说服别人的重要环节 3.曲言说服，迂回前进 4.提高说服能力的窍门
- 三、安慰的艺术 1.用得体的安慰叩人心扉 2.将温暖的安慰送给最需要的人 3.掌握不同场合的安慰技巧 4.安慰他人五忌讳
- 四、批评的艺术 1.婉转批评才够艺术 2.批评要因人而异 3.给批评裹上糖衣 4.掌握正确的批评方法 5.走出批评的误区
- 五、拒绝的艺术 1.拒绝他人并不难 2.为拒绝找个适当借口 3.婉拒能让人知难而退 4.拒绝他人的常用方法
- 六、道歉的艺术 1.失言了要及时道歉弥补 2.道歉贵在诚恳 3.掌握向他人道歉的语言技巧
- 第三章 社交口才——妙语如花，社交场上游刃有余 1.动人的谈吐是打开社交通道的金钥匙 2.说好第一句话很关键 3.掌握自我介绍的艺术 4.出语谦恭能打开社交之门 5.用言语搭起相识的桥梁 6.用柔和的谈吐征服人心 7.机智诙谐的语言能带给人喜悦 8.说话留三分，社交场上八面玲珑 9.在什么场合说什么话 10.巧妙插入别人的谈话 11.多听少说没害处 12.避开社交言谈的“地雷阵” 13.用良好的口才赢得贵人的欣赏
- 第四章 处世口才——语重心长，为人处世左右逢源 1.言谈有艺术，处处受欢迎 2.随机应变，灵活处世 3.处世口才的前提是理解和尊重 4.以恰当的言谈向他人靠近 5.从闲谈中抓住机会，让别人认同 6.实话巧说的处世技巧 7.将心比心，站在对方角度说话 8.笑着说话容易让人接受 9.曲径通幽，将错就错的语言战术 10.打人不打脸，说话不揭短 11.学会为别人打圆场 12.妙语挽救失言的尴尬 13.牢记祸从口出的古训
- 第五章 办事口才——言语中的，办事有成 1.能说会道好办事 2.为求人办事找一个沟通的理由 3.巧妙沟通，难事也能成 4.看人说话，顺水推舟办事 5.借古鉴今，求人办事轻而易举 6.温语相求，远亲不如近邻 7.请将不如激将 8.委婉说话，办事有奇效 9.正话反说，求人办事一帆风顺 10.软磨硬泡，办事有效 11.改变说法，就能改变办事的结果 12.情理交融，办事有成 13.求人办事的实用语言技巧 14.求人办事五大语言禁忌
- 第六章 职场口才——谦词婉语，决胜职场 1.练就一口成功的职场语 2.恰当地自我表白是步入职场的“门槛” 3.面试时要展现富有创意的口才 4.寻找与老板说话的机会 5.以自己的笑语面对上司的“怒容” 6.妥善处理上司的误解 7.向上司汇报工作语言有讲究 8.成功地说服上司为你加薪 9.甜言蜜语的“批评”上司易接受 10.掌握同事间交谈的艺术 11.如何与看不惯的同事沟通 12.办公室里常见话题的谈话艺术 13.职场谈话有“雷区”
- 第七章 商战口才——商海搏击，一言定乾坤 1.成功老板靠嘴生财 2.打造老板说话的权威感 3.老板说话应具备哪些特点 4.老板如何练好自己的训话口才 5.平等真诚地与下属沟通 6.说话幽默的老板受人欢迎 7.套出员工心里话，能产生意外功效 8.老板说话绵里藏针，才能以柔克刚 9.商场上察言观色，话语随机 10.掌握和“言”悦色的商谈韬略 11.商战高手的语言攻心术 12.商场需熟知的语言禁忌
- 第八章 生活口才——甜言蜜语，家庭生活幸福美满 1.生活离不开甜言蜜语 2.把爱巧妙说出口 3.接近异性的三种语言技巧 4.保持热恋的言谈诀窍 5.初次拜见双方父母的语言技巧 6.幽默的语言使夫妻感情和美 7.把握夫妻间说话的尺度 8.巧言化解夫妻冷战 9.走出夫妻语言交流的“误区” 10.说服父母言谈有讲究 11.教育子女要以理服人 12.婆媳和睦，全凭一张巧嘴 13.做个会说话的女婿

<<如何练就好好口才>>

章节摘录

1 好口才带来好前程：在人生的道路上，好口才有着举足轻重的作用。

好口才是人生成功的助推器，给人带来好前程，让人左右逢源，在万众之中脱颖而出。

综观古今中外，凡是有所作为的人。

口才都是他们必备的修养之一。

他们凭借好口才取得了成功，赢得了世人的尊敬，获得了历史的肯定。

美国总统林肯就是其中一个杰出代表。

林肯成功当选为美国总统的那一刻，整个参议院的议员都感到十分尴尬，因为林肯的父亲是个鞋匠。

当时美国的参议员大部分都是名门望族出身，自认是上流人士的他们从未料到要面对的总统竟是一个身份低微的鞋匠之子。

于是，林肯首次在参议院演说之前，就有参议员想要羞辱他。

当林肯走上演讲台时，有一位参议员站了起来，语带嘲讽地说：“林肯先生，当你开始演讲时，我希望你记住，你是一个鞋匠的儿子。

”所有的参议员都笑得前仰后合。

为自己虽然不能在选举中打败林肯，但能羞辱他而欣喜若狂。

等到人们的哄笑声渐渐停止，林肯慢慢地说道：“我非常感激你使我想起我的父亲。

他已经过世了，我一定会永远记住你的忠告，我永远是鞋匠的儿子，我知道我做总统永远无法像我父亲做鞋匠那样好。

”参议院里顿时鸦雀无声。

林肯转身对那个嘲笑他的参议员说：“据我所知，你的家人也曾找我父亲做过鞋子，如果鞋子不合肢，我可以帮你修正。

虽然我不是伟大的鞋匠，但我从小便跟父亲学会了做鞋的技术。

”

<<如何练就好口才>>

编辑推荐

《如何练就好口才》由中国华侨出版社出版。

“一言可以兴邦，一言可以误国。

”在当今社会中，事业的成功离不开好口才，人脉的兴旺同样需要好口才。可以说，口才决定了人生与事业的成败。

<<如何练就口才>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>