

<<台湾十大企业家财富传奇>>

图书基本信息

书名：<<台湾十大企业家财富传奇>>

13位ISBN编号：9787802323827

10位ISBN编号：7802323827

出版时间：2011-2

出版时间：时事出版社

作者：王拥军

页数：282

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<台湾十大企业家财富传奇>>

内容概要

本书通过介绍“经营之神”王永庆、“代工之王”郭台铭、“半导体教父”张忠谋、“红顶商人”辜振甫、“台湾IT之父”施振荣、“船长企业家”张荣发、“金融大亨”蔡万才、“统一国王”高清愿、“驼金山的孤行者”蔡宏图、“米果大王”蔡衍明等十位著名企业家的创业历程、经营心得、为人处事、商业战略、统御之法等，向读者全面展现一个世纪以来台湾商界风云的变幻、财富路线的演进，以及整个台湾企业家的往事今生与集体记忆。

他山之石可以攻玉，希望读者能够从中学到经营之道、为人之本，为自己的未来积淀成功的因子。

<<台湾十大企业家财富传奇>>

书籍目录

序言：天助，人助，自助第一章“经营之神”王永庆——从米店小老板到塑胶大王 1. 勤俭基因是发财的根本 2. 敢想敢做，成就石化王国 3. “压力管理”让团队更卓越 4. 绝不亏待跟自己打天下的人 5. 勤劳而聪明的人不可重用 6. 危机是挑战也是机遇 7. “瘦鹅式”经营理 8. 刨根问底缔造创富神话 9. 用家族纽带把生意做大 10. 反哺社会也是帮助自己第二章“代工之王”郭台铭——像虎一样霸气，像狐一样机警 1. 心胸有多大，舞台就有多大 2. 经商要有一点儿乞丐精神 3. 营销成就“代工”帝国 4. 用人要小心求证，大胆任事 5. 绝对的权力，绝对的责任 6. “理、情、法”的领导序列 7. 策略就是方向、时机和程度 8. 郭氏的纪律就是鸿海的执行力 9. “代工”的效率是团队合作的结果 10. 创新就是整合、整合、再整合 11. 打造新时代的“水牛”文化 12. 速度快的赚钱，速度慢的卖库存 13. 赢在战略：格局、布局、步局第三章“半导体教父”张忠谋——意义了一个产业，救了整个台湾岛 1. 掀起全球半导体大战 2. 开创半导体专业代工先河 3. 台湾知识管理的典范 4. 创新的不仅是技术，更是理念 6. 做跨国企业要善用国际人才 7. 不遗余力构筑企业文化 8. 造钟而不报时的领导者 9. 企业“成长”就是美 10. 大策略看市场，小策略看对手 11. 我工作，所以我存在第四章“红顶商人”辜振甫——生逢乱世的台湾“经济外交”大臣第五章“台湾IT之父”施振荣——鸭蛋少年成就宏基自有品牌第六章“船长企业家”张荣发——从海洋到天空的运输业皇帝第七章“金融大亨”蔡万才——“老二”哲学也能打天下第八章“统一国王”高清愿——用食品改变世界的草根企业家第九章“驮金山的孤行者”蔡宏图——亚洲最出色的“永续经营者”第十章“米果大王”蔡衍明——从街头混出来的大商人

<<台湾十大企业家财富传奇>>

章节摘录

版权页：领导力决定团队战斗力郭台铭认为，管理是最可以训练出来的，好比一种工具，可以通过练习掌握。

但是，领导能力却更多是天生的。

许多时候，你对市场的判断，对时机的把握，都要依靠直觉、经验等非常主观、个性化的东西。

换句话说，领导经验的培养必须从实践中得来。

郭台铭说，当个好领导，一定要亲历亲为。

亲自做决策，感受成败；亲自操作，掌握技巧；否则。

无法领导任何人。

今天，许多中国企业管理制度还不健全，有的公司的运作完全靠人治。

在这种情况下，老板的领导艺术就成为企业能否良性运转和做强做一个决定因素。

那么，在日常管理和经商过程中，应该从哪些方面进行自我训练呢？

通常，领导者必须具备下面五个方面的基本能力：（1）明确阶段目标。

如果没有明确具体的阶段目标，人们就无法知道自己应该干什么，就不会知道每一阶段该达到什么样的目标程度，也就没有一个衡量工作成就的标准。

（2）团队设计。

团队创建必须以目标为标准，根据目标对团队进行组织安排。

团队设计要考虑能力与目标一致，要根据目标选配不同特征、能力的成员进行组合。

（3）共同奋斗。

士气是一群人追求共同目标，持久地、首尾一贯地协力工作的群体能力。

高昂的士气是高水平工作的一个先决条件，没有了它，共同奋斗的现象是不会出现的。

（4）合理建构现代人力资源。

领导不是数量规划，而是素质规划。

每个人都希望有个能让自己充分施展才华的舞台，都希望能够找到自己合适的位置。

领导者必须建立一个合理结构，让每一个成员都能恰如其分地在岗位上发挥自己的作用，让每个人都有所贡献。

<<台湾十大企业家财富传奇>>

媒体关注与评论

天下没有容易的事，但也没有做不到的事。

——王永庆经商要有一点儿乞丐精神。

——郭台铭要有高利润，你就得在别人还没有进入时，抢先挤位。

——张忠谋谦冲至之，开诚立信。

——辜振甫我始终如一的信念，便是一定要咬紧牙关渡过难关的考验。

——施振荣多样化经营增加企业竞争力。

——张荣发以“二次创业”的心态再造辉煌，最重要的是“归零心态”。

——蔡万才错过了起点，就不要再错过拐点。

——高清愿改造企业从改造自己开始。

——蔡宏图在街头看一年，胜过读三年书。

——蔡衍明

<<台湾十大企业家财富传奇>>

编辑推荐

《台湾十大企业家财富传奇》揭开这个世界背后真实有效的商业法则！
揭秘台湾企业家的经营心得、人脉韬略、商业战略、统御手腕。
全面展现一个世纪以来台湾商界风云的变幻、财富路线的演进，以及整个台湾企业家的往事今生与集体记忆。

<<台湾十大企业家财富传奇>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>