

<<做企业就是要赚钱>>

图书基本信息

<<做企业就是要赚钱>>

内容概要

《做企业就是要赚钱》提出了乔治·克劳特的15个盈利法则，对于中小企业主来说，将起到一个久远的警示作用。

它向那些拥有远大抱负的、历史基业的企业家们展现了成熟而纯正的商业真经。

虽然他的这些经营理念现在听起来似乎难以接受，但却是盈利圣经。

<<做企业就是要赚钱>>

作者简介

乔治·克劳特，被《商业周刊》封为“商业逆转怪杰”的乔治·克劳特是美国合伙人企业的联合主席，美国管理服务公司的创办人兼首席执行官，著名的演讲家、导师和电视节目评论员。

作为美国管理服务公司的创始人兼首席执行官，乔治·克劳特成为了小企业的倡导者（路透社的评语），他花费了30多年的时间引导小企业主渡过危机，实现盈利。他和他的公司曾经为6000多家企业提供服务，使其中的一些企业免遭重创，同时引导他们实现了看似不可能实现的增长和盈利。

<<做企业就是要赚钱>>

书籍目录

利润法则1 做企业就是要赚钱
利润法则2 别再否认
利润法则3 不要相信“血汗”股份
利润法则4 像爱你的家庭那样热爱你的生意
利润法则5 最好的家族生意只有一个老板
利润法则6 授权，而不是弃权
利润法则7 只有切实可行的计划才能生存
利润法则8 绩效决定收入
利润法则9 “我是你的上帝”
利润法则10 不必急于给供应商付款
利润法则11 如果破产申请是最佳方案，马上去申请
利润法则12 不要像对待丈母娘那样看待你的销售额
利润法则13 放弃高尔夫，娱乐，休假和贸易展
利润法则14 不要高估了团队精神
利润法则15 这是你而不是经济衰退造成的致谢

<<做企业就是要赚钱>>

章节摘录

利润法则1 做企业就是要赚钱 做企业就是要赚钱 大约两年前，我们与北卡罗来纳州的一位建筑承包商合作。当时他正面临现金短缺的问题，虽衣着体面，敬畏上帝，工作也努力，但是这位承包商当时却糟糕透了。

他已经没钱缴税，更别说支付员工的工资了。

我派出负责客户管理的资深副总裁罗·莫斯卡先生去负责这个项目。

莫斯卡先生是个惜字如金的人，他看了一下该客户的应收款项单，发现有些客户拖欠了他几十万美元。

其中有一笔数额较大的款项，格外引起了他的注意。

该承包商曾为他经常去做礼拜的教堂做过工程，几个月前工程就结束了，但教堂的牧师并没有支付工程款。

也就是说，现在教堂拖欠了该承包商5万美元的欠款。

当罗问该承包商为什么没去要钱时，承包商回答说：“那是我经常做祷告的教堂，我怎么能主动去要钱呢？”

”

<<做企业就是要赚钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>