

<<你就是第一名>>

图书基本信息

书名：<<你就是第一名>>

13位ISBN编号：9787802558489

10位ISBN编号：7802558484

出版时间：2011-8

出版时间：企业管理

作者：杨智伟

页数：171

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你就是第一名>>

内容概要

学习销售、演讲、建立团队是成功的基本能力，《你就是第一名》(作者杨智伟)旨在帮助销售人员、管理人员、企业家建立第一名信念，是激励自己、激励他人的最好的礼物！

《你就是第一名》分为自己学会做销售；公众演说销售；打造第一名销售团队三篇。

<<你就是第一名>>

作者简介

杨智伟，中国装饰行业商业系统推广第一人、美国BSE商业学院毕业、北大EMBA总裁班毕业、中国装饰企业管理系统研究员、汇众千企商业联盟创办人、快乐家装课堂最受客户信赖的主讲老师，研究并总结了20家中国区域第一品牌装饰企业的成功方法、100多位成功企业家的思维与经营智慧、1000多位消费者的消费心理，主要著作有《中国装饰企业营销大全》、《中国装饰企业管理大全》，开发的课程有《卓越经理人团队执行力特训》、《超级口才与魅力领导特训》、《颠峰销售绝对成交》等，是家居装饰行业公认的实战型咨询培训专家教练。

杨老师专注于装饰行业培训咨询10年时间，服务过国内1000多家知名装饰企业，有近3万名学员。被誉为装饰界第一名嘴、企业教练、企业医生，是一位具备丰富、专业的装饰企业营销策划、咨询培训实践经验的专家型导师。

最近5年多时间，在汇众的辅导下，有12家企业成为亿元企业，45家企业产值突破5000万，300多家中小企业突破瓶颈提前实现单店千万商业模式运作计划。汇众与中国100多家著名企业总裁有着深厚的关系，包括九鼎装饰、中冠装饰、武汉雅庭装饰、嘉禾装饰、北京轻舟装饰、广东星艺装饰、上海聚通装饰，等等。

<<你就是第一名>>

书籍目录

序言 这是生命的学习
引子 你就是第一名
第一篇 自己学会做销售
从父亲那里得到力量
好命的开始
拆掉客户内心的“墙”
走活棋，棋走活
懂得多，说的少
做一片怎样的茶叶
把剃须刀卖给女人
不能让自己太“菜”
你的“万有引力”
任何事情都来自同一个能量
附录：销售秘密揭秘看板
第二篇 公众演说销售
看热闹摸门道
让自己带着“气”
控制别人身体振动的频率
进入别人的频道
附录：演讲(公众演说)销售全秘密训练看板
第三篇 打造第一名销售团队
肝胆相照
起心动念
我的门是敞开的
法外柔情
道在先，术在后
附录：打造销售团队查缺补漏秘密看板
后记 我拿什么感恩我爱的人
感恩清单 感谢一路上有您的帮助和支持

<<你就是第一名>>

章节摘录

有一次，我看到一位“奇特”的乞讨老人，他步履蹒跚地进了一家药店，刚刚进去就被药店里的人驱赶：“快走吧，这里是药店，没有吃的！”

“这时，老人却说：“我不是来讨饭吃的，而是来买感冒药的！”

说着，他将自己的碗伸过去，这个缺了一个口的碗里装了一些一毛的硬币和几张一元的纸币。

药店里的人都愣住了。

后来，旁边一位上了年纪的男顾客说：“你好意思收他钱？”

给一包感冒药算啦，也不值几个钱的。

“乞讨老人忙介绍说自己80岁了。

这时一个药店负责人模样的男子走了过来，递给乞讨老人两盒药，说：“不收你的钱啦，快走吧。”

“乞讨老人道谢后出了药店，朝东走去。

只见他没走两步在一个卖烤红薯的摊子前停住了。

乞讨老人把碗一伸，说要买个“热乎的”。

卖烤红薯的妇女笑着说：“你有钱么，还买呢？”

算啦，你白拿一个吧。

“乞讨老人就拿了烤红薯炉子上一个最小的红薯，嘴上还说：“你的心真好，俺就拿个小的吧。”

“趁着他啃红薯的时候，我赶上他，并把口袋里的零钱全投进他的碗中，老人把钱收进口袋，连声称谢，又说：“你的心真好。”

“我趁机和他聊起天来。

乞讨老人很健谈，他告诉我，他读过书，能看懂报纸，今年80岁，乞讨了大半辈子，半个中国都逛遍了。

春节是在老家过的，过完年就出来了。

我问他：“讨要东西为什么不直接要，而是要用‘买’的方式？”

“老人笑一笑，说：“要饭也有诀窍，‘巧要’比‘死要’管用呢！”

你要是直接伸手去要，早被人给轰走喽，你还要个啥？”

你要是把钱拿出来买，不管你钱多钱少，那就是另外一回事了。

人家看你这个人还不错，不胡搅蛮缠，能给你的就给你了--你说，谁好意思收你一个要饭老头的钱？”

“正是因为生活的磨难让这位乞讨的老人学会了生存的技巧，感冒了有药，饿了有红薯，也许，晚上他还有一张温暖的床。

人与动物的最大的区别，就是我们拥有大脑，会思考。

可是，我们经常犯错误，就像寓言中的毛驴一样。

从前，有头毛驴背着盐过河，在河边滑了一跤，跌在水里，盐溶化了。

毛驴站起来：咦，身体轻松了。

它非常高兴。

第二次它背了棉花来到河边，以为再跌倒就可以同上次一样变轻松，于是，便故意跌倒在水里。

可是棉花吸收了很多水，变得越来越重，毛驴非但不能再站起来，而且一直向下沉，直到活活淹死。

毛驴为什么会淹死？

因为它不知道活学活用，只知道套用过去的经验，结果就被以前成功的经验给“绑架”了。

对待学习的收获，有许多种不同的看法，有人认为学到有用的知识最重要；有人认为交到许多朋友是更大的收获；有人认为获得各种各样的资源比什么都强……这些看法都没有错。

……

<<你就是第一名>>

媒体关注与评论

销售是沟通，询问客户，认真聆听，解决问题，付出关心，站在客户的角度上思考，为客户提供良好的服务，杨智伟老师的《你就是第一名》用他11年的销售实战管理经验系统专业地讲解了销售的核心精髓，值得反复阅读。

——中证美联投资管理公司董事长王宇诚 从一名内向自卑的青年，到蝉联行业冠军、成为知名管理培训集团董事长，本身就是一个奇迹。

杨智伟老师用亲身经历告诉我们成功与失败不是能力的差别，而是信念的差别。

学习并运用杨老师讲的销售方法和理念，相信你也能创造奇迹。

——实践家教育集团董事长林伟贤 学习销售、演讲、建立团队是成功的基本能力，本书旨在帮助销售人员、管理人员、企业家建立第一名信念，是激励自己、激励他人的最好的礼物！

——九鼎装饰集团董事长周国洪

<<你就是第一名>>

编辑推荐

你对自己的事业有明确的目标吗？
你有起初的财务与个人理想吗？

著名实战培训咨询专家，环球商业系统培训第一人，用他十多年的销售、演讲、经营企业的实战经历，告诉你月入千万销售精英们的成功秘密！

<<你就是第一名>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>