

<<做个以一当十的好员工>>

图书基本信息

书名：<<做个以一当十的好员工>>

13位ISBN编号：9787807293774

10位ISBN编号：7807293772

出版时间：2009-4

出版时间：凤凰出版社

作者：胡耀中

页数：178

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做个以一当十的好员工>>

### 前言

“以一当十”的概念来源于《史记·项羽本纪》：“楚战士无不一以当十，楚兵呼声动天，诸侯军无不人人惶恐。

”公元前208年，赵王歇被秦将王离率20万人围困在巨鹿，无奈之下向诸侯求援。

项羽奉楚怀王之命率楚军主力3万人渡河，下令全军将士破釜沉舟，每人只携带三天的干粮，以示决一死战的决心。

破釜沉舟的勇气极大地鼓舞了将士们的士气，楚军个个以一当十，奋勇死战，九战九捷，大败秦军。这就是历史上著名的“巨鹿之战”。

3万楚军之所以能击败20万秦军，是因为项羽激发了楚军的战斗力，楚军个个具备以一当十的战斗力。

在战争中需要士兵以一当十，同样，在职场中也需要员工以一当十。

在这个竞争的时代里，末位淘汰已经成为普遍原则，要么做到最好，要么就出局。

职场如战场，不具备以一当十的能力，很有可能面临被淘汰或出局的命运。

随着科技的飞速发展，知识、信息的迅速更替，职场竞争日益激烈。

一个人要想在职场中稳坐钓鱼台并且步步高升，并非易事。

因此，唯一的办法是使自己成为以一当十的员工，只有这样的员工才能永远立于不败之地。

无论是普通员工，还是各级管理者，只有做到最好，才能掌握自己的命运，拥有卓越的人生。

任何一名员工都不要这样想：我只要在最低限度内完成工作就可以了，无论公司怎样，都会分我一杯羹的。

这种想法是错误的，无论什么公司，无论什么工作，都需要能够以一当十的员工，而不会选择安于现状的员工。

在工作面前，只能全力以赴，除了做到最好，你别无选择，优秀和平庸带来的是截然不同的两个结果。

。

## <<做个以一当十的好员工>>

### 内容概要

在战争中需要士兵以一当十。

在职场中同样需要员工以一当十。

以一当十就是卓越和优秀的代名词，是实现企业和个人发展的基石。

要做到以一当十。

必须不断磨砺自己，只有在磨砺过程中才能实现凤凰涅槃的突变。

因此，必须以积极心态面对工作。

以主动思维融入工作，以激昂斗志投入工作，以科学方法创新工作。

以完美业绩完成工作。

只有做到了以一当十，才能在最大程度上体现自己的价值。

## <<做个以一当十的好员工>>

### 作者简介

胡耀中，著名管理培训专家，中原培训联盟网创始人，历任美商万国生物执行总经理、德仁成资国际教育机构中华区总裁等，现为耀中企业管理咨询有限公司总策划，兼聚成集团高级讲师。十余年来，作者一直致力于潜能激励、团队建设和销售管理系统研究，拥有丰富的实战管理和培训经验，其轻松幽默的讲解引人入胜，为企业所称道。另著有《九型人格与影响力》。

## &lt;&lt;做个以一当十的好员工&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 以一当十就是超凡的实力 以一当十是战斗力：无坚不摧VS不堪一击 以一当十是信念：我能行VS我不行 以一当十是文化：严守纪律VS人浮于事 以一当十是效率：高效能VS做事不到位 以一当十是行动：完美行动VS借口连篇第二章 以一当十源于使命的召唤 以一当十是个人顺利“过冬”的硬实力 以一当十是企业决胜红海的最佳选择 以一当十是一种荣誉责任观 以一当十让你在事业上赢得更多的机会 以一当十是对自我的超越 第三章 以一当十，向杰出的人士学习 姚明——驰骋NBA，彰显真我本色 许振超——潜心钻研，练就“金牌员工” 陆逊——肩负重任，用计烧连营 华益慰——救死扶伤，五十年如一日 方永刚——用生命托起三尺讲台第四章 在平凡岗位上树立以一当十的意识 适者生存，学会适应环境 事业第一，任何工作都要干出名堂 展翅高飞，成为领头雁式的员工 工作中，没有最好，只有更好 个人品牌，以一当十就是你的标签第五章 拒绝平庸，向以一当十进发 不甘平庸，要做就要做到一流 充满自信，积极心态搭建人生乐园 锐意进取，让自己走上新台阶 自动自发，工作是在为自己打工 拒绝借口，结果证明能力第六章 在学习钻研中练就以一当十的本领 孜孜求索，勤奋学习为成功插上翅膀 广学多用，做工作中的多面手 勤学苦练，攻克技术难关 边学边干，实践是最好的老师 立足本职，靠学习不断提升自我第七章 激情与斗志，在磨砺中走向以一当十 寻找激情，走出职业倦怠 迎难而上，勇敢挑战不可能任务 永不言弃，坚持是胜利的必经之路 奋力拼搏，超出老板的预期 绝对专注，为业绩加速第八章 业绩为王，智慧工作成就以一当十 目标管理，努力完成制定的目标任务 简化问题，向结果要方法 要事第一，不陷入繁杂的琐事中 灵活变通，条条大路通罗马 开拓创新，勇攀事业高峰第九章 在行动中做一名以一当十的好员工 想到就做，尽快穿上行动鞋 准确定位，发掘自身的优势 尽职尽责，从平凡走向卓越 重视细节，工作之中无小事 携手同进，团结合作铸辉煌第十章 平凡与以一当十只有一步之遥 时刻准备，机遇偏向有准备的人 居安思危，永远不安于现状 勤奋刻苦，成功的助推器 全力以赴，使完美成为标准 放空自己，让你保持优秀附录 职场忠告 一、职业生涯就像体育比赛 二、最要紧是自己想要什么 三、什么是好工作 四、我们追逐的并非成功本身 五、岁后生存靠积累 六、逆境是上帝帮你淘汰竞争者 七、入对行，跟对人 八、每天做得最多的事情是选择 九、选择职业就是选择人生附录 培训游戏 团队管理培训游戏：三只小猪 增强自信心的游戏——我还能做什么 开拓思路的游戏——小问题难倒你 训练观察力的游戏——细心的福尔摩斯 培养创造性思维的游戏——头脑风暴 沟通游戏：遵照命令行事参考文献

## &lt;&lt;做个以一当十的好员工&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 以一当十就是超凡的实力以一当十是战斗力：无坚不摧VS不堪一击提到以一当十，浮现在大家脑海里的往往是战场上的一幅景象：在硝烟弥漫中，一人力敌数十人，所向披靡，令敌人闻风丧胆。

这就是以一当十，以一当十代表的就是卓越的战斗力的。

解放军便是这样一支具有卓越战斗力的英雄团队。

在解放军创立之初，不过是几个人，但凭着一种信念、一面旗帜，他们挺直了脊梁，浴血奋战，克服了无数艰难险阻，战胜了无数穷寇强敌。

2008年5月12日，汶川大地震这场空前大灾难聚焦了全球人民的目光。

在灾难面前，解放军“大集结”的号声一经吹起，强大的战斗力便展现在世人面前。

在灾难发生的短短几天时间里，数十万战士从天而降。

直入灾区，在灾难面前人民之师、威武之师尽显其非凡战斗力。

5月13日仅一天时间就有11420名官兵空运到成都附近，就出动的兵力规模而言，这次空运救援行动在亚洲和整个世界也是空前的。

灾区震中的地形十分恶劣，空降行动面临极大危险，首批出动的4500名直属空降兵第一梯队，是全部写好遗书才赶赴灾区的。

抱着必死的心态奔赴战场，这是多么令人震撼的一幕啊！

在这次地震灾害中，解放军无愧于祖国和人民的重托，再一次向外界展示了他们以一当十的战斗力的。

解放军一到灾区，即投入到艰苦的抗震救灾战役中。

哪里最艰苦，哪里最危险，哪里就会出现解放军的身影。

在地震灾区，解放军无疑成为灾区人民的主心骨。

无论是面对侵犯之敌还是面对突发灾难，卓越的战斗力的无不显示出解放军无坚不摧的精神。

具备了这种战斗力，我们必然能无往不胜。

纵观现代职场，以一当十的战斗力的同样重要，只有做到以一当十的企业才能成功，只有做到以一当十的员工才能拿到高薪。

商场如战场，在竞争日趋激烈的场环境中，企业员工要培养出解放军这种敢打硬仗、善打硬仗的作风，始终保持让对手望而生畏的战斗力的。

只有每一个员工都具备了这种战斗力，整个团队和企业才能真正成为业界第一，成为本领域的龙头。

要形成以一当十的战斗力的，必须要比旁人付出更多的艰辛与努力。

身为职场中的员工，希望自己做到以一当十，同样需要付出，有付出才有回报。

全国劳动模范窦铁成只有初中文凭，但他凭着自己的努力，最终成长为新时期中国的“金牌员工”，向人们展示了他的超强战斗力。

窦铁成这个名字对于很多人来说，并不陌生，他被认为是现代产业工人的楷模。

在铁路电气和变配电施工的技术方面，窦铁成是“问题终端解决机”。

有技术难题，大家只要拨打老窦的手机号码，难题往往迎刃而解。

许多问题，他不需要去现场，只要听人讲解大概情况，就能很快找出“症结”所在。

窦铁成能练成这样“出神入化”的技术本领，与他的努力与刻苦是分不开的。

他仅有初中学历，文化基础很薄，却自学掌握了大量电力学知识。

60余本、百余万字的工作学习日记，是他孜孜不倦学习的见证。

而从一个普通的电工成长为知识性高级技师，其间付出多少努力也许只有窦铁成个人才能清楚。

在实际工作中，窦铁成更以实际行动证明了他的卓越战斗力。

由他负责安装的45个铁路变配电所，全部一次性验收通过，一次送电成功，全部获得“优质工程”称号。

参加工作30年间，他提出实施设计变更6次，解决技术难题52个，排除送电运行故障310次，为企业挽回经济损失及节约成本1380万元。

从以下的实例中可以了解我们今天看到的窦铁成是怎样炼成“金牌员工”的。

2006年7月，窦铁成参加浙赣铁路板杉铺牵引变电所施工工程。

## <<做个以一当十的好员工>>

这个变电所是浙赣铁路规模最大、技术含量最高的变电所。

施工过程中，变电所的变压器引入导线设计要求为铜板双导线，但国内没有这种产品，交工日期已经逼近。

大家把目光投向了老窦。

在巨大的压力下，连续五个晚上，他在宿舍光着膀子写写算算，反复推敲。

五天后，“简化结构，保证功能”的产品加工方案“出炉”：利用现场既有的铜排、铜螺栓等材料，加工制作出符合技术和功能要求的全铜间隔棒，完全达到技术指标。

后来，该技术在900多公里浙赣线电气化改造工程中迅速推广，节约成本四倍多。

正是凭着刻苦钻研与一股韧劲，窦铁成在自己平凡的岗位上做出了不平凡的业绩。

职场中的所有员工应该向窦铁成学习，练就以一当十的战斗力的战斗力，做一名刻苦勤奋、执行有力、忠诚尽职的职场好战士。

只有个人战斗力强了，企业的战斗力和竞争力才能够得到有效提升。

要成功、要做出骄人的成绩，要成就事业、创造财富，就必须最大限度地发挥自己的才能，使出全部力量，尽最大努力把事情做好。

只有这样，我们才能形成以一当十的战斗力。

以一当十是信念：我能行VS我不行以一当十是一种信念，只有相信自己能够以一当十，才会具有以一当十的战斗力。

如果连你自己都感到无法独当一面、战胜困难，那么你还剩下什么底气去拼搏？一个人要想获得成功，就必须拥有坚定的信念。

信念是对未来的执著与向往，无论是在生活上还是在学习上，都要用信念来撑起生活的风帆，逆流而上，永不停止。

“在这个世界上，没有人能够使你倒下，如果你自己的信念还站立着的话。

”这是著名黑人领袖马丁·路德·金的名言。

这句名言告诉我们，信念是指导我们走向成功的指路灯。

工程师约翰·罗布林在1883年雄心勃勃地意欲着手建造一座横

跨曼哈顿和布鲁克林的大桥。

但是其他的桥梁专家们却劝他说这个计

划纯属天方夜谭，不如趁早放弃。

他的儿子华盛顿，也确信这座大桥可以建成。

父子俩克服了种种困难，在构思着建桥方案的同时，也说服了银行家们投资该项目。

但是世事难料，大桥开工仅几个月，施工现场就发生了灾难性的事故。

父亲约翰·罗布林在事故中不幸身亡，华盛顿的大脑也严重受伤。

许多人都以为这项工程会因此而泡汤，因为只有罗布林父子才知道如何把这座大桥建成。

尽管华盛顿·罗布林丧失了活动和说话的能力，但是他的思维还同以往一样敏锐，他决心要把父子俩费了很多心血的大桥建成。

一天，他脑中忽然一闪，想出一种用他唯一能动的一个手指和别人交流的方法，他用那根手指敲击他妻子的手臂，通过这种密码方式由妻子把他的设计意图转达给仍在建桥的工程师们。

整整13年，华盛顿就这样用一根手指指挥工程，直到雄伟壮观的布鲁克林大桥最终落成。

从这个故事中，我们可以看到信念确实具有非比寻常的魔力。

人生必须拥有信念，只要拥有信念，即使在失败中也会孕育着成功。

而最重要的信念是对自己的肯定，相信自己一定能行，即自信。

自信是成功的基础，如果一个人连自信都失去了，那么他要想获得成功，恐怕只是幻想。

屠格涅夫说：“先相信你自己，然后别人才会相信你。

”就是说相信自己有能力实现目标，然后你才会用实际行动去证明你的能力，这样你才能获得最后的胜利。

自信是强大的精神力量，有了坚定的信念，就能精神振奋、克服困难。

成功总是与困难为伍，当信念在困难面前退缩时，哪怕目标近在咫尺，成功也会遥遥无期；当你相信

## <<做个以一当十的好员工>>

自己能将困难征服时，成功就会马上降临到你的面前。

充满自信，相信自己能够以一当十，这样不仅会使你的心理发生变化，更重要的是，它将会使你更具强大的实力和竞争力。

还有一个故事是这样的：亨利是美国一位身世不详的青年，他已经30多岁了，却依然一事无成。

他对自己的人生已经不抱有太高期望了，整天只是对着自己的缺点唉声叹气。

某日，他的一位好友兴高采烈地对他说：“亨利，我看到一份杂志，上面有一篇文章讲的是拿破仑的一个孙子流落到美国，而你和他的特征完全一样：个子很矮，讲的是一口带有法国口音的英语……”

亨利半信半疑，当他仔细看了那份杂志之后，他相信：自己就是拿破仑的孙子。

之后，他对自己和周围的想法竟完全改变了。

以前，他自卑自己个子矮小，而现在他欣赏自己的正是这一点：“个子矮有什么关系！

当年我爷爷就是以这个形象成为整个欧洲的统治者的。

”过去，他总认为自己英语讲不好，而今，他以讲一口带有法国口音的英语而自豪。

每当遇到困难时，他总是这样对自己说：“在拿破仑的字典里没有‘难’这个字！

”就这样，亨利认为自己是拿破仑的孙子，就应该和别人不一样，就应该比别人做得更为优秀。

他克服了一个又一个困难，三年之后，他便成为一家大公司的总裁。

后来，亨利终于弄清楚自己的身世，得到了确切结论，原来他并不是拿破仑的孙子。

然而他说：“现在，我是不是拿破仑的孙子已经不重要了，重要的是，我懂得了一个成功的秘诀，那就是：自信成功，就能够成功！

”

## <<做个以一当十的好员工>>

### 媒体关注与评论

以一当十是丰田等世界500强企业对其效能的不懈追求，也是众多商业巨子成功的不二法门。

——郭林生 河南聚成企业管理顾问有限公司董事长在金融危机的背景下，只有不断磨砺自我，提升自我，做到以一当十，才能够成为最后的赢家。

——岳红波 百川药业集团董事长以一当十是我创业成功的法宝，是事业前行的保障。

这本书可谓是一语中的，值得品味和学习。

——郑荣华 大统集团董事长一个以一当十的员工必定是不断追求卓越的优秀员工，是企业发展的中坚力量。

相信这本书能够帮助普通员工成为核心员工。

——华新民 明泰铝业集团公司行政部部长市场经济向来是很残酷的，讲的是成王败寇，不相信任何人的眼泪。

要想在市场竞争中永远立于不败之地，就必须做到以一当十。

——孙建勋 春都药业有限公司总经理

## <<做个以一当十的好员工>>

### 编辑推荐

《做个以一当十的好员工》是胡耀中编著的一本企业管理培训丛书。  
迎战金融风暴，以一当十积蓄过冬实力笑傲职专人生，以一当十成就事业巅峰以一当十，业绩证明实力，以一当十，不畏经济寒冬。  
以一当十，突破成长瓶颈。  
以一当十，做到不可替代。

<<做个以一当十的好员工>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>