

<<电子支付与网上金融学>>

图书基本信息

书名：<<电子支付与网上金融学>>

13位ISBN编号：9787810546881

10位ISBN编号：7810546880

出版时间：2002-4

出版时间：东北大学出版社

作者：才书训

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<电子支付与网上金融学>>

### 内容概要

《电子商务本科系列教材：电子支付与网上金融学》是电子商务本科系列教材之一。主要阐述了电子支付的方式、手段、性能特点及业务流程，电子货币的产生、发展，各种类型电子货币的特点，电子支付设备，电子支付软件的安全与使用，电子支付涉及的相关协议和法律法规等。同时介绍了网上金融机构、网上金融业务、网上银行模式、网上银行发展存在的问题，以及网上金融风险防范等内容。

《电子商务本科系列教材：电子支付与网上金融学》可作为高等院校本专科电子商务、金融学及其他相关专业教材，也可作为电大、夜大、成教、自考本专科同类专业学生教材，并可供企业、社会培训使用及财会人员参考。

## <<电子支付与网上金融学>>

### 书籍目录

第1章 绪论1.1 电子商务与电子支付、网上金融1.2 网上支付与传统支付1.3 网上金融与传统金融第2章 电子货币2.1 电子货币的概念和分类2.2 数字现金2.3 电子信用卡2.4 电子支票第3章 电子支付的业务流程3.1 数字现金支付流程3.2 电子信用卡支付流程3.3 电子支票支付流程3.4 电子支付系统及其应用软件的安装与使用第4章 电子支付安全协议4.1 安全电子交易的常用方法和手段4.2 安全电子交易协议4.3 安全套接层协议4.4 安全超文本传输协议S-HTTP4.5 公共密钥体系PKI标准第5章 电子支付的法律保障5.1 电子支付立法简介5.2 电子货币发行与使用方面的责任问题5.3 电子支付工具的标准问题5.4 电子支付各方的法律关系问题5.5 电子支付安全方面的法律、法规5.6 电子信息的法律效力问题5.7 电子证据的法律问题5.8 电子合同的法律问题第6章 网上银行6.1 Internet与网上银行6.2 网上银行的概念、形式与特点6.3 典型的虚拟网上银行——美国安全第一网上银行(SFNB) 6.4 主要金融银行网络简介第7章 网上金融业务7.1 网上银行业务7.2 网上证券业务7.3 网上保险业务7.4 其他网上金融业务第8章 网上金融的风险防范与法律问题8.1 网上金融的风险与防范8.2 网上金融的主要法律问题第9章 我国的电子货币与网上银行9.1 电子货币9.2 网上银行参考文献附录

## 章节摘录

各银行的规定有所不同，有些银行规定在读卡时需由持卡人输入自己的密码，此密码与其他数据一起传送给持卡人的发卡银行、由发卡银行来验证密码是否正确。

有些银行则规定受理信用卡时要出示身份证，等等。

商店得到授权成功的应答，对持卡人来说已经完成购物，但对商店来说还要进行扣款确认工作，将确认请求通过收单银行发给发卡银行，得到确认成功应答后，才能得到货款。

这样做给交易带来极大的灵活性，比如，客人住进宾馆，宾馆可先让客人预付住宿费，通过信用卡先授权一笔预计的金额，在客人离店时，再按照实际费用进行确认；在商店购物时，可以先授权，等货物备齐，商店送货上门后，向银行发确认请求。

不过国内银行联网交易目前还都统一采用实时扣款，即授权和确认同时进行一的方法。

从信用卡的使用流程来看，消费者购物，商家还没有收到钱，实际上是商家向消费者提供了一种信贷；商家向自己的开户银行，也就是收单银行议付了之后，收单银行还没有收到钱，实际上是收单银行向商家提供了一种信贷；而发卡银行通常是要等到持卡人支付账款之后再向收单银行付款。

整个过程实际上就是依靠这种信贷连接的过程，这也就是为什么把这种卡称为信用卡的原因。

信用卡使用的过程中，不可避免地会出现一些问题，有刑事上的欺诈、伪造，也有一般民事上的纠纷。

这就涉及到各个当事人之间责任的分担。

比较常见的情况是信用卡遗失，或被别人冒用。

这时，在无法追究冒用人责任的情况下，如何分担这一损失是各个国家关于信用卡的法律和规则中一个非常重要的问题，这直接涉及到信用卡的发展。

如果持卡人否认一笔交易，不向发卡银行支付账款，那么发卡银行也不会向收单银行付款，收单银行由于已经付了款，因此所承受的风险较大。

从商业角度出发，收单银行知道在持卡人亲自使用信用卡，同商家进行“面对面”交易的时候，冒用信用卡的机会较小。

.....

<<电子支付与网上金融学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>