

<<保险推销实用技巧>>

图书基本信息

书名：<<保险推销实用技巧>>

13位ISBN编号：9787810556668

10位ISBN编号：7810556665

出版时间：2000-8-1

出版时间：西南财经大学出版社

作者：罗玲惠

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<保险推销实用技巧>>

书籍目录

第一章 卡奈基哲学与推销保险技巧第二章 组织的能力第三章 高效率的人际关系第四章 积极的推销保险态度第五章 高效率的倾听技巧第六章 卓越的说话技巧第七章 培养创造力第八章 平衡工作与家庭的需求第九章 掌握工作变动第十章 指导的技巧第十一章 使用电话的技巧第十二章 建立客户信心的技巧第十三章 成为参与型主管的技巧第十四章 卡奈基的秘诀

<<保险推销实用技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>