

<<汉代专卖制度研究>>

图书基本信息

书名：<<汉代专卖制度研究>>

13位ISBN编号：9787811262094

10位ISBN编号：7811262096

出版时间：2011-06-01

出版时间：贵州大学出版社

作者：杨华星，缪坤和 著

页数：191

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<汉代专卖制度研究>>

内容概要

专卖制度是中国封建社会的一项长期的、基本的经济政策，对封建国家的财政收入和商品经济发展有着重要的影响。

专卖制度集中体现了传统社会国家经济的特点，换言之，要理解中国传统社会的国家经济，必须要理解专卖制度。

两汉时期是中国传统社会具有重要影响的时段之一，《汉代专卖制度研究》希望通过对两汉国家专卖制度的考察，厘清专卖制度特点及其实现形式，对我们把握整个传统社会经济的运行具有重要意义。

<<汉代专卖制度研究>>

作者简介

杨华星，男，1975年生，江西财经大学生态文明与现代中国研究中心副教授、博士，主要从事中国经济思想史与中国经济史研究。

缪坤和，男，1972年生，贵州财经学院经济史研究所教授、博士，主要从事中国商品经济史研究

<<汉代专卖制度研究>>

书籍目录

导论一、选题缘由与研究意义（一）选题缘由（二）研究意义二、研究方法与研究基础（一）研究方法（二）研究基础三、专卖制度的起源与特点（一）专卖制度的起源（二）专卖制度产生的原因（三）专卖制度的特点第一章 西汉前期专卖制度第一节 汉初“弛山泽之禁”一、汉初的盐铁政策考析二、汉初经济恢复与发展（一）汉初的商业政策（二）汉初商品经济发展第二节 汉武帝的盐铁专卖政策一、汉武帝初期经济政策的转变二、汉武帝的盐铁专卖政策（一）直接控制盐铁产运销（二）转变盐铁官职能（三）严格管理盐铁生产与销售（四）严格专卖执法三、汉武帝的酒类专卖政策第三节 均输平准、算缗告缗与专卖政策一、均输平准政策二、算缗告缗政策三、均输平准与专卖政策第四节 汉代专卖制度的定型一、汉武帝时期专卖政策的定型（一）专卖形式上的定型（二）商品选择上的定型（三）运作模式上的定型二、专卖政策对社会经济的影响第二章 司马迁反国家干预的经济思想第三章 盐铁会议与西汉后期的专卖制度第四章 东汉魏晋时期的专卖制度余论 专卖制度的历史作用于总体评价主要参考文献

<<汉代专卖制度研究>>

章节摘录

在自然经济为主体的封建社会前期，人们的生活基本上是自给自足的，只有作为生活必需品的盐和生产必需品的铁是个体小农难以生产的，他们要获得两种商品必须与市场发生联系。

商品价值的实现表现为消费者的消费行为，而国家实现其垄断利润的根本还是要取得专卖收入。

在整个封建社会里，农民往往是占社会绝大多数的人口。

以盐、铁为主要禁榷项目的封建国家，农民便成为专卖产品最主要的消费者。

专卖收入实质上是封建国家通过商品买卖的形式，向几乎所有社会成员特别是占人口绝大多数的农民普征的一项间接税。

汉代专卖制度的实行，解决了国家大量的财政需求与轻徭薄赋这一政策的矛盾。

在国家未实行专卖制度之前，国家通过各种形式的赋税强加于农民，对于这种强加的国家意志，农民更多的是反抗。

专卖实行以后，国家通过垄断大宗商品，使对农民强加的赋税变成了自愿的必须购买。

这就是专卖制度高明的一点，既垄断了商人的利益，防止商业资本的扩大，又通过轻徭薄赋政策表面上减轻了农民负担。

从根本来看，不管国家是否对于专卖产品加价，农民还是给国家负担了原来由商人经营的那一部分利润。

从表面上看，专卖收入主要是通过分割商人的利润而获得的。

在这项制度引起的一系列矛盾斗争中，尤以国家与商人的矛盾表现得最为突出。

这种现象使许多人认为专卖不过是与商分利，影响的只是商业，不仅对农民毫无损害，而且是减轻农民负担、防止农民起义的好办法。

国家所要获得的专卖收入都是必须通过把盐、铁销售到消费者头上才能最终实现的。

在攫取权利收入的过程中，封建国家尽管充分运用了种种超经济强制的手段，但并没有完全抛弃商品交换的外衣。

尽管盐、铁等专卖商品在销售的过程中渗透着国家的意志、政府的强权，但这并没有改变它们作为商品的性质。

消费者要得到它必须进行交换，尽管这种交换可能是强制性的、不等价的，常常表现为勒索和掠夺。

因此专卖制度这种“寓税于价”的剥削形式比公开的增加税收更狡猾，更具有欺骗性。

封建国家在贯彻自己意志、行施政府强权之时，越来越多地利用市场手段和商品买卖的形式。

封建国家的统治不仅建立在农业经济的基础之上，也是建立在商品经济之上的。

推行专卖制度的目的并不是扼杀或消灭商品经济，而是把商品货币经济置于封建国家的控制之下，按封建国家的意志运转，为维护其统治服务。

.....

<<汉代专卖制度研究>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>