

<<网上开店装修与推广完全掌控>>

图书基本信息

书名：<<网上开店装修与推广完全掌控>>

13位ISBN编号：9787894991270

10位ISBN编号：7894991279

出版时间：2011-1

出版时间：石油工业出版社

作者：谷秀凤，陈英杰 编写

页数：264

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<网上开店装修与推广完全掌控>>

前言

网上开店与购物，已成为一种新型的创业和消费方式。

只要有一台连接互联网的电脑，就可以节省大量开设实体店铺的资金，并且可以随时随地地更新商品信息。

网上开店具有很多的优势，但如何快速提高网店经营、行销能力，不让店铺被“淹没”在众多竞争者中。

本手册将带读者一起分享网上开店，装修与推广的方法和技巧，让读者轻松获得经营有方者的宝贵经验，迅速提高营业水平。

本手册内容丰富新颖、讲解细致周到。

全手册共分为11章，全面介绍了准备开网店、加入淘宝世界、在淘宝网上开店、出售商品、店铺装修入门、制作精美的图片、设置店铺公告和店铺类目、宣传与推广店铺、在易趣网上开店、在拍拍网上开店、提升网店信用度等各个方面的内容。

除此之外，本光盘包含精心制作的多媒体教学。

光盘内容实惠超值，人物对话风趣幽默，让读者像看动画片一样快乐地学习网上开店，从而快速、轻松地实现从新手到高手的飞跃。

<<网上开店装修与推广完全掌控>>

内容概要

这是一本简单易学、丰富实在的超值实用手册，它涵盖了网上开店的基础知识和操作、装修与推广的常识、实例和技巧，可以快速指导初学者全面掌控网上开店、装修与推广技能。

本手册共分11章，介绍了准备开网店、加入淘宝世界、在淘宝网上开店、出售商品、店铺装修入门、制作精美的图片、设置店铺公告和店铺类目、宣传与推广店铺、在易趣网上开店、在拍拍网上开店、提升网店信用度等知识，每个章节都有与知识点相关的详实操作内容，以免初学者在起步的过程中走弯路。

本手册及精心制作的高清晰多媒体教学光盘主要面向在网上开店的初、中级用户，也适于在校大学生、白领、教师、公务员以及不同年龄阶段喜欢在网络上进行交易的爱好者，同时也可作为电脑培训学校、大中专院校师生的学习辅导或培训教材。

书籍目录

第一章 准备开网店 1.1 了解网上开店 1.1.1 什么是网上开店 1.1.2 网上开店的要求 1.1.3 常见的网上开店平台 1.1.4 网上开店的流程 1.2 认识电子钱 1.2.1 什么是电子钱 1.2.2 开通网上银行 1.2.3 登录网上银行 1.3 网上开店的经营方式 1.3.1 全职经营网店 1.3.2 兼职经营网店 1.3.3 网店与实体店相结合 1.4 做好网上开店的规划 1.4.1 选择网上销售的商品 1.4.2 选择合适的进货渠道 1.5 上机实训 实训1.选择适合自己的开店平台 实训2.网上查询银行账户余额.....第二章 加入淘宝世界第三章 在淘宝网上开店第四章 出售商品第五章 店铺装修入门第六章 制作精美的图片第七章 设置店铺公告和店铺类目第八章 宣传与推广店铺第九章 在易趣网上开店第十章 在拍拍网上开店第十一章 提升网店信用度

章节摘录

插图：网络交易需要使用支付工具进行交易。

如在淘宝网上进行交易可以通过网站的支付宝来完成。

在申请了支付宝账户后，向支付宝中充值后就可以进行网上支付。

下面介绍如何往支付宝账户里充值。

首先用户需要拥有一家银行（如中国工商银行、招商银行、中国建设银行、中国农业银行、中国民生银行、兴业银行、上海浦东发展银行、交通银行）的存折卡或者借记卡，然后在网上开通对应的网上银行业务，才能进行网络交易。

下面以工商银行借记卡在建设银行网站开通网上银行业务为例，讲解开通网上银行的方法。

具体步骤如下图所示。

<<网上开店装修与推广完全掌控>>

编辑推荐

《网上开店装修与推广完全掌控》帮助新手快速步入网商行列，一起分享网上开店、装修与推广的宝贵经验。

全面介绍了准备开网店、加入淘宝世界、在淘宝网上开店、出售商品、店铺装修入门、制作精美的图片、设置店铺公告和店铺类目、宣传与推广店铺、在易趣网上开店、在拍拍网上开店、提升网店信用度等各个方面的内容。

光盘内容实惠超值，人物对话风趣幽默，让您像看动画片一样快乐地学习，从而快速、轻松地实现从新手到高手的飞跃！

读者对象：网上开店的初中级读者、网上交易的爱好者、大中专院校学生、电脑培训机构学员。

掌握开店全流程，懂装修，全宣传，能推广，轻松获得皇冠级卖家的制胜法宝。

与您一起分享网上开店，装修与推广的宝贵经营经验。

轻松掌控电脑本质，实用的知识，从新手到行家一本就好。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>